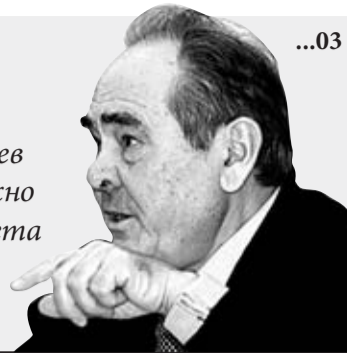


Минтимер Шаймиев рассказал, чего можно ожидать от бюджета в условиях кризиса



Черная метка

Новые акционеры хотят сменить председателя правления «Интехбанка»

По итогам допэмиссии ОАО «Интехбанк», в результате которой уставной капитал увеличился в 3,2 раза (с 625 млн до 2 млрд руб.) владельцами почти половины УК банка стали ОАО «НАСКО» и «Татметалл». Новые акционеры банка потребовали внести на голосование внеочередного собрания акционеров вопрос о смене председателя правления «Интехбанка» Константина Тимофеева, занимавшего этот пост с 1999 года.



Председатель правления «Интехбанка» Константин Тимофеев оказался неудобен для новых акционеров

На прошлой неделе ОАО «Интехбанк» сообщило об увеличении своего уставного капитала до 2 млрд руб. за счет размещения допэмиссии акций на 1,375 млрд руб. Напомним, что о начале допэмиссии по закрытой подписке было объявлено в феврале текущего года. Как сказано в официальных документах «Интехбанка», целью эмиссии обыкновенных акций банка является расширение возможностей по организации выпуска собственных облигаций и привлечение банком субординированного кредита Внешэкономбанка.

Как стало известно «где Деньги», по итогам допэмиссии произошли серьезные изменения в составе ак-

ционеров банка. Среди новых акционеров появились ОАО «Национальная страховая компания ТАТАРСТАН» (НАСКО) и ОАО «Татметалл», которым теперь принадлежит 24,75% и 22,5% обыкновенных акций «Интехбанка» соответственно. ООО «Артуг-Финанс» уменьшило свою долю с 6,221% до 1,781%, а ОАО «Нижнекамскнефтехим» (НКНХ), владевшее ранее 20% акций, после допэмиссии вышло из списка аффилированных лиц банка, снизив свою долю приблизительно до 6% (точные данные об обновленном списке акционеров на

сайте «Интехбанка» до сих пор не опубликованы. — Прим. ред.).

Согласно официальным данным, на 01.07.2009 г. акционерами НАСКО являются ООО «Рекламное информационное агентство «Волга» (24,15%), ОАО «Ак Барс Банк» (25%) и ООО «МИЕЛЬ Капитал» (25%), а акционерами ОАО «Татметалл» — ООО «БУГОРОС» (84,25%), ОАО «Камснаб» (13,447%).

Как пояснили «где Деньги» в отделе ценных бумаг «Интехбанка», НКНХ изначально решил не участвовать в допэмиссии. Для того чтобы сохранить свою долю в банке, предприятие долж-

но было бы выкупить допэмиссию примерно на 275 млн руб. В самом НКНХ это решение предпочли не комментировать. Опрошенные «где Деньги» аналитики связывают его с финансовыми трудностями, которые переживают НКНХ и другие нефтехимические компании, входящие в ГК «ТАИФ». Так, по мнению ведущего эксперта УК «Финанс Менеджмент» Дмитрия Баранова, наиболее вероятной причиной отказа от участия в допэмиссии «Интехбанка» является желание ТАИФ сосредоточить ресурсы на своей основной деятельности. ...3

В номере:

Ограничение времени работы гипермаркетов пошло бы вам на пользу? (Блиц-опрос) ...2

«Риф Эль» разочаровался в китайском автопроме
Автосалон прекратил продажи легковых машин из-за отсутствия спроса ...6

Автольготы для своих
(Блиц-опрос) ...6

«Махеев» пытается остановить перепелиную войну
«Эссен Продакшн» намерен отстаивать право преждепользования на спорный рецепт майонеза ...7

Тихо и громко
В Казани откроется новая гостиница FortePiano ...7

Время повышать лояльность
НСС вывела на рынок «разговорную карту» ...8

Годовые отчеты компаний ... 10-11

Чтобы не пропасть поодиночке

Татарстанские мебельщики объединяют усилия для борьбы с экспортерами

Татарстанские производители мебели намерены отвоевать часть рынка сбыта у экспортеров, усилив свои лоббистские возможности в органах власти РТ. Для этих целей они создают специальную структуру — Комитет производителей мебели при Торгово-промышленной палате РТ. Впрочем, далеко не все участники рынка верят, что решить застарелые проблемы мебельной отрасли можно простым объединением игроков.

16 июля в ТПП РТ состоится первое заседание Комитета производителей мебели, организованное по инициативе мебельных фабрик Татарстана. Как пояснили «где Деньги» в пресс-службе Торгово-промышленной палаты РТ, целью создания данного комитета является консолидация республиканских производителей мебели и комплектовщиков для усиления их позиций на местном рынке. «В рамках комитета планируется рассмотреть политику местных производителей, консолидируя их

усилия согласно курсу на импортозамещение, объявленному правительством РТ на прошлой неделе. Также комитет намерен лоббировать интересы членов комитета при государственных закупках», — сказали в пресс-службе ТПП РТ.

Инициаторами объединения участников мебельной отрасли выступили ООО «Синтекс-2» (Нижнекамск), ООО «Арт Компани Сервис» (Казань) и ОАО «Лакруан» (Елабуга). По словам коммерческого директора ООО «Синтекс-2» Максима Сперанского, местные производители мебели пережи-

вают не лучшие времена, поэтому требуется особый орган, который представлял бы интересы отрасли на государственном уровне. «Мы обратились в ТПП РТ с предложением создать некую гильдию участников мебельного рынка, и наша инициатива нашла отклик», — рассказал «где Деньги» господин Сперанский. По его словам, на мебельном рынке Татарстана наблюдается неоправданный перевес привозной продукции над местной, в то время как республика обладает достаточно мощным потенциалом для заполнения внутреннего рынка. ...9

реклама

hh ru
HeadHunter

ВСЕ, ЧТО НУЖНО
ДЛЯ ЗАКРЫТИЯ ВАКАНСИЙ

ГДЕ ДЕНЬГИ

Учредитель и издатель:
ООО «Регион Инфо»

Генеральный директор:
Александр Петров

Главный редактор:
Александр Андреев

Редакция:
Светлана Аликаева,
Елена Иванова,
Алина Ризатдинова

Дизайн/Верстка:
Эдуард Байрамян

Распространение:
Константин Егоров
+7 (927) 407-69-89

Адрес:
420029, г. Казань, ул. Сибирский
тракт, д. 34, корп. 4, офис
403/404

Телефон редакции:
(843) 511-49-63

Телефоны
коммерческой службы:
(843) 511-49-63,
511-49-64, 511-49-65
E-mail: post@g9e.ru
Интернет: www.g9e.ru

Свидетельство о регистрации
ПИ №ФС77-33363 от 8.10.2008 г.

Редакция не несет ответственности за
содержание рекламных модулей и статей.
Присланные материалы не рецензируются
и не возвращаются. При републикации
и цитировании материалов ссылка на
деловую еженедельник «где Деньги»
обязательна.

Редакция справочной информации не дает.

Редакция не всегда согласна с мнением
авторов.

Редакция не несет ответственности за
рекомендации, данные аналитиками.
Ответственность за любые
инвестиционные решения, принятые
в результате прочтения материалов
еженедельника, несет инвестор.

В случае возникновения проблем
с доставкой издания просим вас
немедленно сообщить об этом по e-mail
post@g9e.ru или по телефону
(843) 511-49-67

Дизайн-макет: postmeridian
Тираж 26 000 экз.
Статьи, помеченные значком ®,
публикуются на правах рекламы

Не для продажи

Отпечатано в типографии
ОАО «ПИК «Идель-пресс»
г. Казань, ул. Декабристов, 2
Заказ №
Газета отпечатана на бумаге
ООО «Фирма «Строй-К»

©Еженедельник «где Деньги», 2005 — 2009

БЛИЦ-ОПРОС

Ограничение времени работы гипермаркетов пошло бы вам на пользу?

На прошлой неде-
ле рынок ритейла был
взбудоражен информа-
цией о том, что Мини-
стерство промышленно-
сти РФ внесло поправки
в готовящийся законо-
проект о торговле, пред-
усматривающие введе-
ние ограничений рабо-
ты супер- и гипермар-
кетов в ночное время.

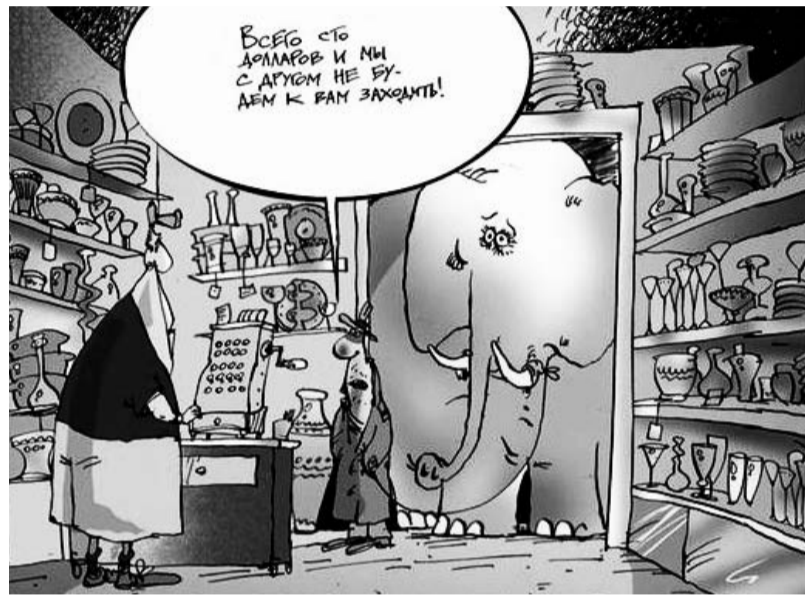
Якобы такие меры Ми-
нистерство промышлен-
ности РФ предложило
после того, как заслуша-
ло предложения произ-
водителей мясной и мо-
лочной продукции, Рос-
сийского союза промыш-
ленников и предприни-
мателей (РСПП), неком-
мерческого партнерства
«Русбренд» и объедине-

ния «Опора России». По-
следние ратовали за вы-
работку способов под-
держки малых форм тор-
говли, в том числе путем
ограничения времени
работы в ночное время
крупных торговых объ-
ектов. Лоббисты проси-
ли отдать регулирование
времени работы крупных
торговых точек (площа-

дью свыше 2 тыс. кв. м)
на откуп местным вла-
стям, которые получают
право закрывать супер-
и гипермаркеты не толь-
ко на ночное время, но
и на выходные.

В итоге предложение
Минпромторга РФ было
все же отклонено комис-
сией под руководством
вице-премьера Викто-

ра Зубкова, однако про-
извело вокруг себя мно-
го шума. Деловой еже-
недельник «где Деньги»
опросил аналитиков и
представителей неболь-
ших магазинов о том, ка-
кие последствия имело
бы для рынка принятие
предлагавшегося ново-
введения. ■



Максим Клягин
аналитик ИК «Финам»

На наш взгляд, подобные меры
обладают заметным коррупцион-
ным потенциалом и вряд ли будут
способствовать достижению заяв-
ленных целей. Небольшие магази-
ны, по понятным причинам, суще-
ственно уступают крупным тор-
говым объектам в части ассорти-
мента, сервиса, технической осна-
щенности. Кроме того, мы сомне-
ваемся, что средние и мелкие ма-
газины воспользуются подобной
«льготой». При их масштабах биз-
неса, географии расположения, с
учетом отсутствия у большинства
из них лицензий на ночную (или
даже в любое время суток) про-
дажу алкоголя, которая крупным
сетям приносит большую часть
«ночной» выручки (как правило,
продажи в это время могут при-

носить около 15-20% годовой вы-
ручки крупных розничных сетей),
работать в это время суток для них
просто нецелесообразно.

Конкуренция между крупным,
средним и мелким розничным биз-
несом, безусловно, присутствует.
Но это приводит только к по-
ложительному эффекту. Напро-
тив, она недостаточна. Проблема,
скорее, лежит в плоскости суще-
ствования целого ряда дисбалан-
сов, которые позволяют крупным
компаниям различными способа-
ми оказывать давление (не все-
гда рыночного характера) на сред-
ний и мелкий бизнес, что приво-
дит к его дискриминации. Однако
ограничение ночной торговли, на
наш взгляд, никак эту ситуацию
не улучшит. Логичнее сосредото-
читься на мерах, способствующих
дальнейшему динамичному росту

отрасли — созданию более при-
влекательного, комфортного ин-
вестиционного климата, который
приводил бы к увеличению числа
крупных и мелких игроков и раз-
витию конкуренции в этом секто-
ре, для чего, в том числе, необхо-
димо снижать количество разно-
образных административных бар-
ьеров, препятствующих развитию
индустрии. Мы полагаем, что не-
оправданные искусственные огра-
ничения могут стать причиной
снижения темпов развития тор-
говых предприятий, что будет в
конечном итоге негативно отра-
жаться на ценообразовании, т.е.
фактически давать прямо проти-
воположный эффект.

Дмитрий Бакиров

генеральный директор ИП Баки-
ров И.Д.

Я выступаю за ограничение вре-
мени работы крупных продукто-
вых магазинов в ночное время су-
ток. Думаю, это действительно по-
шло бы на пользу малому бизнесу,
ведь покупателю в таких условиях
будет просто некуда деваться и он
пойдет в маленький продуктовый
магазин за покупками. Гипермарке-
ты уже отвоевали у магазинов не-
больших форматов большую часть
клиентов, так пусть хоть в ночное
время маленькие магазины смогут
продавать больше обычного. Так-
же хочу отметить, что если такие
поправки будут приняты, то уве-
личатся и объемы продаж спирт-
ных напитков, особенно пива. Эта
продукция является наиболее по-

пулярной в вечерние часы среди
покупателей.

Рустам Рахманкулов

директор ИП Рахманкулов Р.А.

В Казани не так-то и много
крупных магазинов, которые ра-
ботают после одиннадцати ча-
сов вечера. Мне известна лишь
сеть «Патэрсон». А это не столь
серьезный конкурент в ночное
время — не все же ночью поедут
в этот магазин за покупками, лю-
дям проще добежать до ближай-
шего ларька и купить необходи-
мое. Я считаю, что на казанском
рынке данная мера не будет играть
большой роли и малый бизнес не
почувствует особых изменений.

Миляуша Ганеева

бухгалтер магазина «Три тополя»

Наш магазин находится рядом
с крупным торговым центром, ко-
торый работает до 23 часов. По-
сле его закрытия поток покупате-
лей у нас резко возрастает, а вы-
ручка увеличивается на 20-30 тыс.
руб., а это половина от всей днев-
ной выручки. Конечно, нам было
бы выгодно, если бы гипермарке-
там разрешали работать только до
определенного времени, чем рань-
ше их рабочий день закончится,
тем лучше для нас. С другой сто-
роны, если маленький продукто-
вый магазин находится далеко от
каких-либо торговых центров, то
он и не заметит никакого «поло-
жительного» эффекта от ограни-
чений времени работы крупных
магазинов.

СЛОВО В СЛОВО



Марат Бариев
Министр по делам молодежи и спорту РТ



Фарид Мухаметшин
Глава Госсовета РТ



Рустам Минниханов
Премьер-министр РТ



Игорь Шувалов
Первый заместитель Председателя
Правительства Российской Федерации



Линар Якупов
Генеральный директор ИФК «Линова»

Я не знаю, откуда взялась информация о
создании дирекции — сегодня дирекции
нет, есть только решение Правительства.
Сейчас нам только предстоит во исполне-
ние этого распоряжения создавать дирек-
цию — в форме АНО. Учредителями высту-
пят правительства России, Татарстана, мэ-
рия Казани, РССС.

8 июля 2009 года на пресс-конференции в
республиканском агентстве по печати
и массовым коммуникациям «Татмедиа»

Мы вместе с вами стоим на страже каждой
копейки наших налогоплательщиков. Это
особенно важно сегодня. Непросто было
работать в условиях бюджетного профи-
цита, непросто будет и сейчас. К сожале-
нию, в мутной воде кризиса надеется не-
мало желающих «порыбачить».

9 июля 2009 года в Счетной палате РТ

Талгат Мидхатович, в следующем году по-
прошу вас подбирать площадки с мини-
мальным вложением в инфраструктуру. Мы
не можем замораживать средства. Красо-
та конечно нужна, но денег на это нет. Ведь
мы уже привлекаем для соципотеки кре-
диты банков

9 июля 2009 года на совещании в Каб-
мине РТ, обращаясь к исполнительному
директору Госжилфонду РТ Талгату Аб-
дуллину.

Мы заинтересованы в дальнейшей работе
и развитии предприятия. В связи с этим мы
планируем предоставить Казаньоргсинте-
зу государственные гарантии на сумму до
15 миллиардов рублей. Соответствующее
предложение будет представлено нами
председателю правительства РФ, и мы на-
деемся на положительное решение.

10 июля 2009 года на совещании в ОАО
«Казаньоргсинтез»

Мы никому не обещали, что на саммите бу-
дем раздавать инвестиции. Деньги прихо-
дят туда, где для них созданы условия. Сей-
час мы обрабатываем землю и раскиды-
ваем удобрения, чтобы можно было сеять.

13 июля 2009 года в интернет-газете
«Бизнес онлайн», подводя итоги самми-
та 2009

Власти и бизнесу

Минтимер Шаймиев рассказал, чего можно ожидать от бюджета в условиях кризиса

Светлана Аликаева

На прошлой неделе президент Татарстана Минтимер Шаймиев выступил в Госсовете РТ с докладом о бюджетной и финансовой политике. Примечательно, что это его обращение депутатам прошло не осенью, как обычно, а сейчас, когда все министры находились на учебе в Сингапуре. Президент в своем докладе подвел итоги первого полугодия и наметил приоритетные направления при формировании республиканского бюджета.



ФОТО: ВАСИЛИЙ АЛЕКСАНДРОВ

Глава Татарстана Минтимер Шаймиев потребовал от министерств потуже затянуть пояс.

Принимая во внимание, что формирование бюджета в нынешних условиях должно стать инструментом управления нашими структурными изменениями, а в конечном итоге источником повышения нашей конкурентоспособности, я счел необходимым заблаговременно выступить перед вами относительно политики, какой мы должны придерживаться в бюджетно-финансовой сфере на ближайшие три года. По сути, оно носит характер бюджетного послания, — так глава Татарстана Минтимер Шаймиев объяснил депутатам Госсовета РТ необходимость своего выступления. По словам господина Шаймиева, итоги первого полугодия позволяют сделать вывод о том, что темпы сокращения промышленного производства несколько замедлились. Некоторое оживление наблюдается в химическом производстве, производстве нефтепродуктов и строительстве. При этом Минтимер Шаймиев вновь подчеркнул важность реализации программы социальной ипотеки. «Вопрос о своевременной оплате взносов в жилищный фонд при президен-

те ни в какой форме и никем не обсуждается. И только выполняется!» — заявил он, обращаясь к директорам татарстанских предприятий.

«Мы неплохо поддержали республиканскую банковскую сферу, отдельные рыночные фонды, отсюда и возможности для выживания бизнеса», — отметил господин Шаймиев. По его словам, общий объем финансовых ресурсов, направленный на реализацию программ по поддержке ведущих секторов экономики, составил 42 млрд руб., или 5% от валового регионального продукта республики.

По итогам первого полугодия объем ВРП сложился на уровне 365 млрд руб. Индекс промышленного производства за июнь составил 88,6%, за полугодие — 85,8%. В экономике республики было привлечено 105 млрд руб. инвестиций в основной капитал, что на 6% меньше, чем за аналогичный период 2008 года. Индекс потребительских цен в июне составил 100,7% к предыдущему месяцу, а за полугодие — 106,3%. По словам го-

сподина Шаймиева, средняя зарплата в республике равна 14,6 тыс. руб. Хотя номинально она увеличилась за год на 3,7%, с учетом инфляции покупательская способность заработной платы уменьшилась на 6,4%.

В целом же за первое полугодие 2009 года в консолидированный бюджет Татарстана поступили доходы в сумме 63,5 млрд руб., или 58% к уточненному годовому плану, в том числе средства федерального бюджета — 25,4 млрд руб. Кроме того, были привлечены бюджетные кредиты на сумму 10,6 млрд руб. При этом в консолидированном бюджете на 27%, или почти на 14 млрд рублей, снизился объем собственных доходов. Расчетный дефицит консолидированного бюджета на 2009 год составит порядка 25 млрд руб. «Нет уверенности, что к 2010 году будет лучше», — отметил Минтимер Шаймиев и на этой ноте перешел к вопросам формирования бюджета на предстоящий плановый период.

«Нам необходимо серьезно поработать над сокращением издержек» — заявил пре-

зидент РТ и призвал депутатов принять решения, ведущие к снижению бюджетного дефицита, а также решения по жесткой экономии и концентрации финансовых, трудовых и иных ресурсов по самым актуальным направлениям. «Необходимо выделить приоритеты, отложив на какое-то время решение важных, но не первостепенных в сегодняшней ситуации задач», — сказал он, добавив, что при постановке задач формирования бюджета на 2010-2012 годы нужно исходить из самого напряженного сценария при неблагоприятных внешних тенденциях.

Господин Шаймиев также обратил внимание правительства РТ на необходимость ограничения размеров вознаграждений руководителям государственных и с государственным участием компаний, а также других организаций, получающих различные виды государственной поддержки.

Одновременно в этом Минтимер Шаймиев прописал министерствам режим

строжайшей «финансовой диеты»: они должны быть заинтересованы не в постоянном наращивании расходов, а в росте их эффективности при реструктуризации действующих обязательств. По словам господина Шаймиева, резервы имеются. Так, по результатам проверки учреждений социальной сферы Счетная палата выявила значительные объемы нецелевого и неэффективного использования бюджетных средств. Только за 2008 год и текущий период 2009 года они превысили 574 млн руб. «Министерства и ведомства должны проанализировать ситуацию и принять исчерпывающие меры по недопущению впредь такой ситуации», — дал задание Минтимер Шаймиев.

В качестве приоритета при формировании бюджета глава республики назвал разработку действенных механизмов для развития реального сектора экономики и стимулирования спроса на продукцию татарстанских товаропроизводителей. «Надо детально анализировать и устранять причины, по которым продукция, аналогичная производимой в Татарстане, приобретает у внешних производителей, причем меры наряду со здоровым лоббированием должны носить преимущественно экономический характер», — подчеркнул господин Шаймиев. По всей видимости, в качестве примера «здорового лоббирования» глава Татарстана рассматривает кампанию «Покупай татарстанское», которую проводит Министерство экономики, промышленности и торговли республики.

Президент рекомендовал сделать акцент на производстве собственных продуктов питания, доступности лекарственных препаратов, нефтедобыче, нефтехимии и нефтепереработке, машиностроении, увеличении объемов строи-

тельства и производства строительных материалов.

Минтимер Шаймиев призвал создать комплексную систему финансового оздоровления предприятий, предусматривающую эффективное использование финансовых и имущественных ресурсов на предприятиях, находящихся в процедурах банкротства. «На любом этапе социально-экономического развития одни предприятия ликвидируются, другие появляются вновь. Однако лучше предупредить банкротство и своевременно провести экономическую реабилитацию предприятий», — отметил он. — Не сделай этого — еще более активизируются недобросовестные субъекты, целью которых становится распродажа имущественного комплекса для получения лишь собственной материальной выгоды».

Господин Шаймиев призвал банки более лояльно относиться к вопросу реструктуризации и рефинансирования ссудной задолженности ряда местных предприятий. По его словам, при правильном и взвешенном подходе применение этого механизма может оказаться определяющим фактором в процессе финансового оздоровления предприятия. «Это означает, что будут сохранены рабочие места, а предприятия смогут платить налоги в бюджет», — подчеркнул господин Шаймиев.

В конце своего доклада глава Татарстана выразил надежду, что в целом 2009 год будет завершён с меньшими, чем прогнозировалось, издержками. «Сегодня мы определили не только приоритеты и основные подходы, которые должны быть положены в основу формирования республиканского и местных бюджетов, но и пожелания предприятиям, учреждениям и бизнесу», — подытожил свой доклад президент РТ. ■

Черная метка

Новые акционеры хотят сменить председателя правления «Интехбанка»

Светлана Аликаева Продолжение. Начало на стр. 1

На прошлой неделе состоялось собрание совета директоров «Интехбанка», на котором было принято решение о созыве 25 августа внеочередного собрания акционеров. Как сообщили «где Деньги» в банке, на повестку дня внеочередного собрания акционеров внесен вопрос о выплате дивидендов по обыкновенным акциям ОАО «Интехбанк» в размере 0,04 руб. на одну акцию. Всего на выплату дивидендов предполагается направить более 83,19 млн руб. из нераспределенной ча-

сти чистой прибыли банка за 2008 год. Оставшаяся часть чистой прибыли в размере чуть более 15,55 млн руб. совет директоров предложил оставить в виде нераспределенной прибыли. Напомним, что на годовом собрании акционеров банка, состоявшемся 29 мая 2009 года, было принято решение не выплачивать дивиденды.

Также в повестке предстоящего внеочередного собрания акционеров есть пункт о досрочном прекращении полномочий единоличного исполнительного органа — председателя правления ОАО «Ин-

техбанк» Константина Тимофеева и избрании нового единоличного исполнительного органа. Как пояснил «где Деньги» источник в отделе ценных бумаг «Интехбанка», новые акционеры требуют сменить господина Тимофеева, который занимает пост председателя правления банка с 1999 года, и предлагают на его место своего кандидата. При этом в банке не стали обнародовать имя кандидата, лоббируемого новыми акционерами.

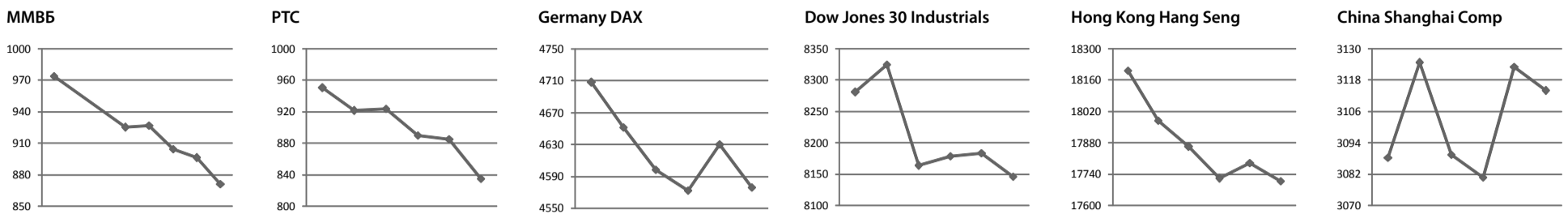
Официально подтвердить эту информацию у новых акционеров «где Деньги» не удалось. В руководстве НА-

СКО уверяют, что не внесли предложений по новой кандидатуре председателя правления банка. В свою очередь в руководстве ОАО «Татметалл» человек, владеющий информацией, был недоступен для связи. Однако источник в финансовом управлении НКНХ неофициально подтвердил «где Деньги» получение бюллетеня для голосования по новым кандидатурам на должность председателя правления банка. При этом источник отказался уточнить, кто именно внесен в бюллетени, но намекнул, что господина Тимофеева в этом списке нет. ■

Согласно отчету «Интехбанка» собственный капитал банка на 01.04.2009 г. составил 858,8 млн руб., что на 2,1 млн руб. меньше аналогичного показателя на начало года (860,9 млн руб.). Рентабельность активов банка по состоянию на 01.04.2009 г. сократилась на 0,61% (до 0,32%). В первую очередь это связано с сокращением чистой прибыли, а также снижением активов банка на 8,07%. (5,2 млн руб. на 01.04.2009 г. против 5,7 млн руб. на 01.04.2008 г.). По итогам первого квартала 2009 года прибыль до налогообложения ОАО «Интехбанк» уменьшилась на 59,2% (10,6 млн руб. против 26,04 млн руб. в первом квартале 2008 года). По данным НБ РТ, на 1 января 2009 года «Интехбанк» занимал 9-е место среди республиканских банков по размеру собственного капитала и по размеру чистых активов.

ИНДЕКСЫ

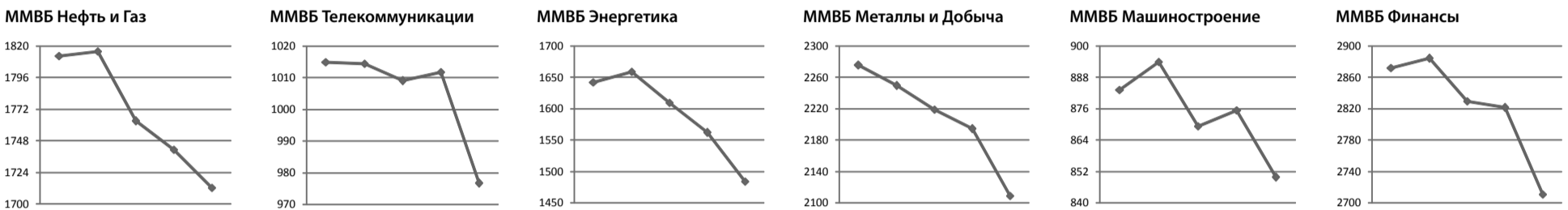
Мировые рынки с 3 по 10 июля



Ведущие мировые индексы за прошедшую неделю снизились. Среди представленных зарубежных индексов худшую динамику продемонстрировал немецкий DAX 30, который за неделю упал на 2,80% и достиг 4576,31 п. Также отрицательную динамику продемонстрировали индекс Dow Jones (-1,62%), Hang Seng упал на 2,72% до значения 17708,42 п. Лучшим же среди представленных вновь оказался Shanghai Composite, который закрылся на значении 3113,93 пункта, прибавив за истекшую неделю 0,83%. Также стоит отметить снижение CAC 40 (-4,37%), FTSE 100 (-2,58%), NASD (-2,25%). Российские индексы ушли в глубокий минус. За неделю индекс ММВБ снизился на 10,55% до значения 871,33 п., индекс РТС упал на 12,1% до уровня 835,23 п.

ИНДЕКСЫ

Отраслевые с 3 по 10 июля



Отраслевые индексы за неделю закрылись в минусе. Лучшим стал индекс ММВБ Телекоммуникации, который снизился на 5,61% до значения 976,68 п. Чуть хуже динамику продемонстрировал индекс машиностроения (-6,53%). Худшим отраслевым индексом за прошедшую неделю стал индекс ММВБ Энергетика, который упал на 12,83% и достиг 1484,17 п. Индекс ММВБ Металлы и Добыча снизился до 2108,84 пункта, потеряв 12,46%. Нефтегазовый сектор опустился на 10,55% (1712,41 п.). Финансовый сектор также упал. За неделю он снизился на 8,72% до значения 2711,01 п.

ОБЗОР

Фондовый рынок

Прошедшая неделя оказалась вновь негативной для большинства мировых финансовых рынков. Американские индексы завершили торговую неделю в минусе: индекс Dow Jones снизился на 1,62% и закрылся на значении 8146,52 п., Nasdaq скатился на 2,25%, S&P упал на 1,93% до значения 879,13. Негативные результаты были обусловлены выходными в течение недели неоднозначными экономическими данными. Но в основном на инвесторов повлияли опасения результатов деятельности компаний во втором квартале. На текущей неделе также выходит масса корпоративной отчетности. Мы предполагаем, что прогнозы по отчетности чрезмерно пессимистичны и ожидаем, что реальные данные окажутся лучше.

Европейские фондовые индексы также показали отрицательную динамику. Британский FTSE 100 снизился на 2,58% до значения 4127,17, немецкий DAX упал на 2,80% до 4576,31, французский CAC 40 достиг 2983,10 пункта, скатившись за неделю на 4,37%.

Из выходящих экономических новостей стоит отметить следующие: Банк Англии сохранил учетную ставку на рекордно низком уровне в 0,5%, что совпало с прогнозами аналитиков. Отрицательное сальдо торгового баланса Великобритании в мае 2009г. в месячном исчислении снизилось на 12%. Значение индекса потребительских цен CPI в Германии в июне 2009 г. выросло на 0,1% по сравнению с июнем 2008 г. Положительное сальдо торгового баланса Германии в мае 2009 г. снизилось до 9,6 млрд. евро по сравнению с 14,5 млрд. евро в мае 2008г. и увеличилось по сравнению с апрелем 2008г. на 0,2 млрд. евро.

Ситуация на российском фондовом рынке также не вселяет оптимизма. За неделю с 3 по 10 июля российские фондовые индексы продемонстрировали падение. Индекс ММВБ упал на 10,55% до значения 871,33 п., а индекс РТС рухнул на 12,10% до 835,23 п. Коррекция, в общем-то, была ожидаема многими участниками рынка. В отраслевом срезе лучше рынка выглядел телекоммуникационный сектор, который по итогам недели снизился на 5,61%. Среди индексных бумаг в небольшом минусе закрылись акции Ростелеком ао (-2,29%), Лукойл (-5,37%). Также немного лучше рынка смотрелись акции МТС (-6,37%), Роснефть (-6,47%). Стоит отметить, что международные резервы РФ в июне 2009г. увеличились на 2,1% по сравнению с маем 2009г. и на 1 июля с.г. составили до 412,6 млрд. долл. За период с

30 июня по 6 июля инфляция в России составила 0,2%, с начала месяца - 0,2%, с начала года - 7,6%. Продажи новых легковых автомобилей в России снизились в июне на 56% в годовом исчислении. Продажи в первом полугодии текущего года снизились на 49%, по сравнению с тем же периодом годом ранее. На российском долгом рынке существенных изменений котировок не наблюдалось. Но стоит отметить, что с 13 июля ЦБ РФ уменьшил ставку рефинансирования на 0,5%, до 11%. В связи с чем, мы предполагаем дальнейшее снижение доходностей на рынке облигаций, особенно в первом эшелоне. На рынке коллективных инвестиций также не было существенных новостей. Цены на нефть за неделю снизились: нефть марки Brent скатилась на 7,5% до уровня 60,52 долл. за баррель; нефть марки Light упала на 8,75%, зафиксировавшись на отметке 59,89 долл. за баррель. Золото и драгоценные металлы остаются под давлением на фоне неуверенности инвесторов в отношении перспектив экономики. Открытый интерес за прошедшую неделю вырос почти на 6%. На фоне падения российских индексов, рост открытого интереса говорит о большей вероятности снижения.

В целом, исходя из динамики снижения отечественных индексов, можно сказать, что оно, пока, довольно плавное, характерного для окончания трендов ускорения мы еще не видели. Этот фактор говорит в пользу продолжения коррекции и основной целью снижения в районе 750 пунктов. Однако этот вариант представляется нам менее вероятным. Основным сценарием развития событий мы видим попытку контригры вверх от текущих уровней, в зависимости от успешности, которой можно будет рассуждать о дальнейших перспективах рынка. Не будем забывать о том, что Индекс ММВБ от максимумов потерял уже около 30%, что по докризисным меркам считалось бы весьма впечатляющей коррекцией.

Из ожидаемой на этой неделе макростатистики стоит отметить следующие: сальдо торгового баланса (Trade Balance) за май, США; индекс настроений потребителей Мичиганского университета (Mich Sentiment) за июль (предварительное), США; индекс цен производителей (PPI) за июль, США; индекс промышленного производства (Industrial Production) за июль, США.

Обзор подготовлен аналитиками ООО УК «АК БАРС КАПИТАЛ» специально для газеты «где Деньги»



реклама

АКЦИИ

Котировки ММВБ на 10 июля

Эмитент	Цена, руб.	Изм. за неделю, %	Изм. за месяц, %	Изм. за 3 месяца, %	Изм. за 12 месяцев, %
Аэрофлот	29,55	-10,70%	-19,04%	-18,39%	-60,60%
Лукойл	1304,99	-5,37%	-21,15%	-21,72%	-40,14%
Ростел-ао	153,78	-2,29%	-22,75%	-52,35%	-45,80%
Сбербанк	34,36	-10,85%	-30,32%	27,97%	-54,25%
УралСвИ-ао	0,38	-10,17%	-28,44%	-4,28%	-68,93%
АвтоВАЗ ао	11,18	-10,33%	-31,83%	1,08%	-68,77%
ВТБ ао	0,0312	-14,05%	-26,24%	-2,19%	-62,50%
Газпрнефть	86,87	-10,25%	-20,41%	-6,59%	-50,54%
МТС-ао	148,51	-6,37%	-20,24%	-13,12%	-47,00%
НЛМК ао	58,58	-14,48%	-7,60%	22,09%	-52,37%
ПолюсЗолото	1066	-10,04%	-21,04%	-25,61%	-13,61%
Роснефть	159,1	-6,47%	-20,41%	-13,57%	-36,71%
Газпром ао	134,18	-13,26%	-25,88%	-9,20%	-56,96%
Сургутнфз	19,255	-10,36%	-22,04%	-18,45%	-20,73%
Татнефть	96,3	-18,39%	-24,47%	-2,76%	-41,39%
НКНХ	5,558	-13,83%	-26,88%	-4,17%	-69,12%
КАМАЗ	28	-7,22%	-28,43%	20,17%	-77,25%
Таттелеком	0,08	-1,23%	-14,89%	35,59%	-66,67%
Казаньоргсинтез	2,75	-3,51%	-3,85%	19,57%	-76,29%
КМПО	7 USD	-	-	-20,00%	-38,49%

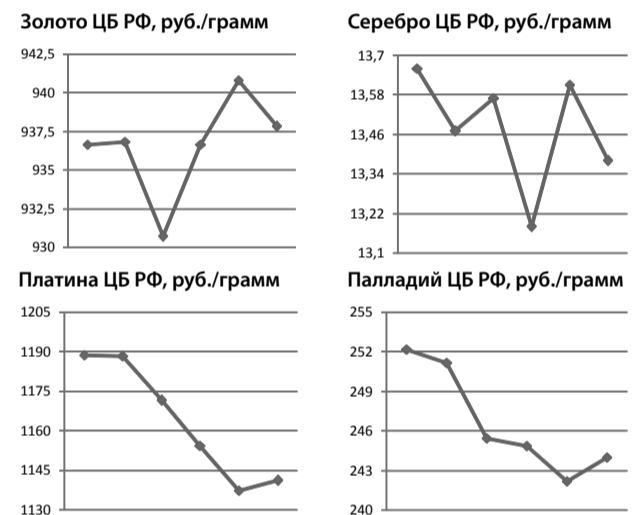
* По причине отсутствия рын. сделок на соотв. дату, в качестве тек. цены принято среднее между спросом и предложением

Рубрика «Индикаторы рынка» подготовлена совместно с ООО УК «АК БАРС КАПИТАЛ» тел.: (843) 519-38-18, www.akbars-capital.ru

Лицензия на осуществление деятельности по управлению инвестиционными фондами, паевыми инвестиционными фондами и негосударственными пенсионными фондами № 21-000-1-00088 выдана ФСФР РФ 12.11.2002 г. (лицензия бессрочная); лицензия на осуществление деятельности по управлению ценными бумагами № 116-10532-001000 выдана ФСФР РФ 11.09.2007 (лицензия бессрочная). Ответственность за любые инвестиционные решения, принятые в результате предложения еженедельника, несет инвестор.

ИНДЕКСЫ

Драгоценные металлы с 3 по 10 июля



Большинство драгоценных металлов за неделю завершившуюся 10 июля продемонстрировали отрицательную динамику. Так цена на серебро снизилась на 2,05%, палладий упал на 3,24%. А цена на платину скатилась на 4,02%. Лучшую динамику из представленных показала цена на золото, которая по итогам недели подросла на 0,12%. Падение цен на драгметаллы происходило на фоне укрепления доллара. Также влияние оказала негативная макростатистика. В связи с тем, что укрепление курса доллара США может продолжиться, мы не отрицаем возможного дальнейшего снижения цен на драгоценные металлы.

ВАЛЮТА

Курс на 10 июля

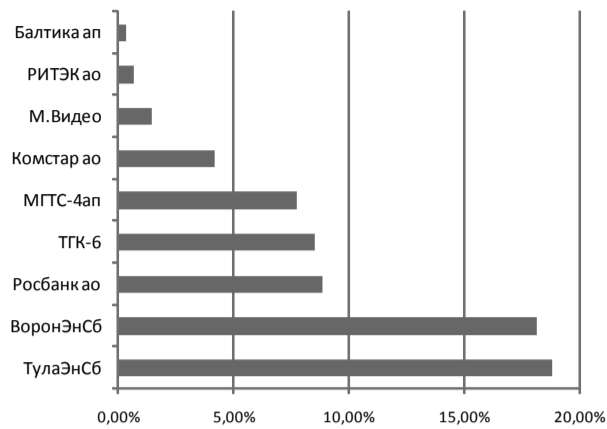
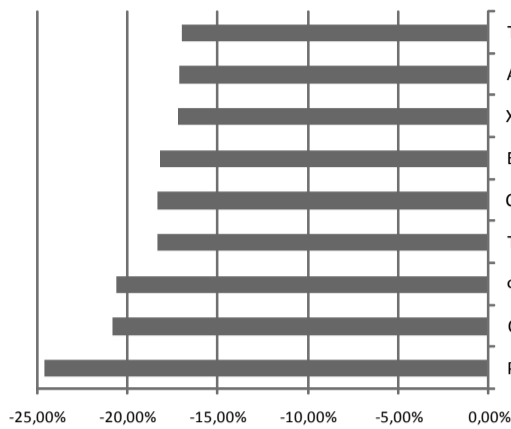
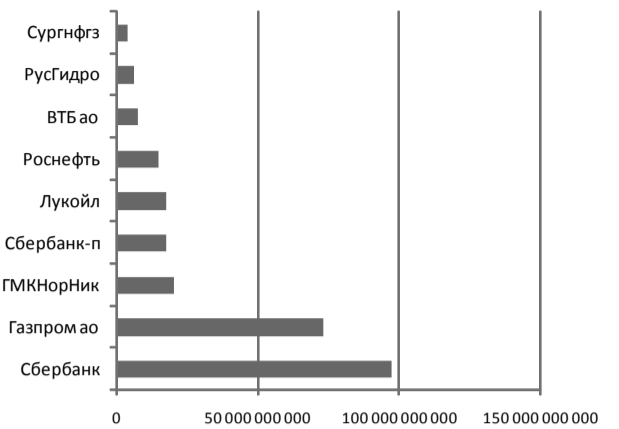
		Цена	Изм. за неделю, %
USD ЦБ РФ	Доллар США	31,89	2,44%
EUR ЦБ РФ	ЕВРО	44,41	1,14%
USD+EUR ЦБ РФ	Валютная корзина	37,52	1,74%
GBP ЦБ РФ	Фунт стерлинг. С. Корол-ва	51,37	0,55%
CHF ЦБ РФ	Швейцарский франк	29,33	1,66%
JPY ЦБ РФ	Японская иена	34,19	6,25%
AUD ЦБ РФ	Австралийский доллар	24,93	-0,28%
BYR ЦБ РФ	Белорусский рубль	11,14	1,36%
DKK ЦБ РФ	Датская крона	59,65	1,17%
ISK ЦБ РФ	Исландская крона	24,81	0,89%
KZT ЦБ РФ	Казахский тенге	21,18	2,27%
CAD ЦБ РФ	Канадский доллар	27,43	1,14%
NOK ЦБ РФ	Норвежская крона	48,89	-0,31%
XDR ЦБ РФ	СДР	49,2	2,18%
SGD ЦБ РФ	Сингапурский доллар	21,86	1,58%
TRY ЦБ РФ	Новая турецкая лира	20,55	0,88%
UAH ЦБ РФ	Украинская гривна	41,74	2,33%
SEK ЦБ РФ	Шведская крона	40,21	-1,86%

СЫРЬЕ

Котировки на 10 июля

	Цена	Изм. за неделю, %
Brent	60,52	-7,50%
Light	59,89	-8,75%
Baltic Dry Index	2985	-15,20%
Медь	4897,56	-1,90%
Никель	14600	-9,32%
Алюминий	1576	-1,68%
Газ	3,361	-6,64%

АКЦИИ
ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ с учетом оборота не менее 10 млн.руб.

ЛИДЕРЫ ПОВЫШЕНИЯ ЦЕНЫ АКЦИЙ ЗА НЕДЕЛЮ, %

ЛИДЕРЫ Понижения ЦЕНЫ АКЦИЙ ЗА НЕДЕЛЮ, %

ЛИДЕРЫ ПО АКТИВНОСТИ НА БИРЖЕ, \$МЛН

ПИФЫ
ТОП 10* по доходности за неделю с 26.06.2009 по 03.06.2009

№	Фонд	УК	Стоимость пая на 26.06.2009	Стоимость пая на 03.07.2009	Прирост стоимости пая за неделю
Акции					
1	Фонд Акции Второго Эшелона	ПИОГЛОБАЛ Эссет Менеджмент	371,48	378,96	2,01%
2	АМК – РЕСО Лидер	АМК Финанс	659,12	670,75	1,76%
3	Петр Багратион	Парма Менеджмент	21 408,36	21 732,29	1,51%
4	Тольятти-Инвест Акции	Инвест-менеджмент	5 032,88	5 105,73	1,45%
5	Капиталь – Перспективные вложения	Капиталь Управление активами	1 855,47	1 881,04	1,38%
6	НЕОФИТУС – фонд акций	Неофитус	574,67	582,44	1,35%
7	Идель	Альянс Капитал	693,14	702,02	1,28%
8	Интерфин ИНДУСТРИЯ	Интерфин Капитал	167,06	168,72	0,99%
9	БКС – Фонд «Халяль»	Брокеркредитсервис	660,85	663,76	0,44%
10	Интраст Фонд Акции	Интраст	14 070,28	14 130,50	0,43%
Среднее значение прироста стоимости пая: -1,07%					
Облигации					
1	БАЛТИНВЕСТ – Фонд облигаций	БАЛТИНВЕСТ УК	11 079,59	12 546,54	13,24%
2	Фонд Облигаций	ПИОГЛОБАЛ Эссет Менеджмент	18,37	20,25	10,23%
3	Тройка Диалог - Илья Муромец	Тройка Диалог	12 606,91	13 652,91	8,30%
4	Тройка Диалог - Садко	Тройка Диалог	13 982,68	14 770,25	5,63%
5	БКС – Фонд Национальных Облигаций	Брокеркредитсервис	1 732,28	1 800,52	3,94%
6	РИКОМ - облигации	Риком-Траст	1 021,61	1 052,14	2,99%
7	Максвелл Фонд Облигаций	Максвелл Эссет Менеджмент	301,63	310,11	2,81%
8	ПИОГЛОБАЛ - Резерв	ПИОГЛОБАЛ Эссет Менеджмент	271,72	278,34	2,44%
9	Метрополь Зевс	Метрополь	111,35	114,00	2,38%
10	Энергокапитал - Сберегательный	Энергокапитал, УК	114,97	116,75	1,55%
Среднее значение прироста стоимости пая: 0,72%					
Смешанный					
1	Максвелл Металлургия	Максвелл Эссет Менеджмент	553,75	573,47	3,56%
2	Тройка Диалог - Дружина	Тройка Диалог	27 143,07	27 825,43	2,51%
3	Агора – фонд сбережений	Портфельные инвестиции	1 446,04	1 475,53	2,04%
4	Тольятти - Инвест	Инвест-менеджмент	6 551,00	6 672,40	1,85%
5	Булдырабыз	Успешная управляющая компания Республики Татарстан	770,39	779,51	1,18%
6	БКС – Фонд Оптимальный	Брокеркредитсервис	1 553,90	1 566,90	0,84%
7	КИТ Фортис - Фонд сбалансированный консервативный	КИТ Фортис Инвестментс	2 006,58	2 021,39	0,74%
8	КИТ Фортис – Премиум. Фонд сбалансированный	КИТ Фортис Инвестментс	707,23	711,78	0,64%
9	АВК - Фонд пенсионных резервов	АВК Дворцовая площадь	1 125,57	1 132,26	0,59%
10	Интерфинанс – фонд смешанных инвестиций	Интерфинанс	710,97	715,00	0,57%
Среднее значение прироста стоимости пая: -0,73%					
Индексный (акций)					
1	БИНБАНК Индекс РТС – Металлы и добыча	УК Бинбанка	560,11	573,50	2,39%
2	БИНБАНК Индекс РТС – Электроэнергетика	УК Бинбанка	15,50	15,40	-0,65%
3	ОТКРЫТИЕ – Индекс ММВБ	ОТКРЫТИЕ	573,93	569,77	-0,72%
4	СТОИК – Индекс ММВБ	БФА	617,09	612,47	-0,75%
5	Райффайзен – Индекс ММВБ	Райффайзен Капитал	5 845,10	5 800,33	-0,77%
6	БКС – фонд индекс ММВБ	Брокеркредитсервис	835,54	828,97	-0,79%
7	РИКОМ – Индекс ММВБ	Риком-Траст	558,27	553,75	-0,81%
8	Максвелл Индекс ММВБ	Максвелл Эссет Менеджмент	605,28	600,14	-0,85%
9	Ингосстрах Индекс ММВБ	Ингосстрах - Инвестиции	1 856,90	1 841,00	-0,86%
10	НЕОФИТУС-Индекс ММВБ	Неофитус	616,19	610,87	-0,86%
Среднее значение прироста стоимости пая: -0,98%					

*Всего привлечено в открытые фонды за неделю на 03.07.2009: Акции -269,43 млн руб., Облигаций 233,9 млн руб., Смешанных инвестиций -36,81 млн руб., Индексные акции -14,29 млн руб..

*без учета отраслевых фондов

ОБЗОР
РЫНОК FOREX с 6 по 10 июля

Инвесторы на распутье

На прошлой неделе опасения инвесторов относительно восстановления мировой экономики снова оказались на первом месте, поэтому на рынке ощущался массовый выход участников из сделок carry trade. Таким образом, покупки японской валюты привели к серьезному снижению курса пары USD/JPY: если на открытии торгов после выходных за доллар давали около 96 иен, то к концу недели — уже чуть больше 93 (при этом минимальной отметки, которой достигала пара доллар/иена, составил 91,79). Вместе с падением курса доллар/иены в течение всей недели отчетливо прослеживалось снижение котировок американских фондовых индексов и падение цен на нефть, а вот более высокодоходные валюты (евро, фунт, австралийский и новозеландский доллары), хотя и падали, делали это весьма неохотно. Пара евро/доллар, достигая нового недельного минимума почти каждый день, постоянно отбивался от них. Таким образом, положение курса пары к концу недели мало изменилось по сравнению с ее началом — чуть ниже 1.4000. Британский фунт, начав неделю в районе 1.6300, в понедельник сходил к 1.6100, но в тот же день вернулся обратно. В среду недельный минимум был улучшен до 1.5982, но в четверг валюта вновь вернулась в район 1.6200.

Окончание недели не принесло каких-либо факторов, способных помочь конкурентам валют-убежищ укрепиться. И доллар и японская

иена стойко удерживали занятые ранее позиции, чему в какой-то степени способствовал и опубликованный индекс настроений потребителей США Мичиганского университета, который вместо прогнозируемого снижения до отметки 70, снизился до 64,4. С другой стороны неожиданное сокращение дефицита внешней торговли США в мае осталось практически незаметным и не имело особого влияния на валютные пары. Таким образом пара евро/доллар завершила очередную неделю чуть ниже уровня 1.3950, британский фунт по итогам недели снизился более чем на 1%, достигнув уровня 1.62, а японская иена укрепилась до уровня 92,50 иены за доллар.

Прошедшая неделя показала, что настроения на валютном рынке еще далеки от стабильности. Стремительный рост американского доллара сменялся таким же стремительным ростом его основных конкурентов. Прошедший на неделе саммит стран «Большой восьмерки» также не дал однозначной оценки происходящему в мировой экономике в настоящий момент. С одной стороны, наблюдается некоторое улучшение ситуации, а с другой риск того, что кризис на самом деле еще не достиг своего дна и самое страшное еще впереди.

На предстоящей неделе нежелание инвесторов рисковать, скорее всего, также будет оказывать огромное давление на более доходные валюты, в то время как валюты-убежища будут

набирать обороты, наращивая преимущество против своих конкурентов. Дополнительную поддержку доллару США и японской иены могут оказать снижение цен на нефть и падение основных фондовых индексов. Напомним, что Международный валютный фонд снизил свои прогнозы относительно текущего года, посчитав, что рост мировой экономики возобновится лишь к концу года. Соответственно, поэтому американский доллар и японская иена в ближайшей перспективе останутся для участников рынка наиболее привлекательными валютами.

В ходе следующей торговой пятинки основное внимание участников рынка будет приковано к данным по инфляции практически во всех регионах, немецкому бизнес-индексу ZEW, данным по рынку труда в Великобритании, а также к индикаторам производственного сектора, объема розничной торговли и показателям покупок американских ценных бумаг иностранными инвесторами в США. Основной целью пары доллар/иена на следующей неделе станет отметка 90,00, пара евро/доллар, вероятно всего, переместится в более низкий канал 1.36-1.4050, а британский фунт с большой вероятностью будет торговаться в рамках диапазона 1.5850-1.6350.

Обзор подготовлен аналитиком казанского филиала Академии биржевой торговли «Форекс Клуб» специально для газеты «где Деньги»

ИЗМЕНЕНИЯ КУРСОВ ВАЛЮТ НА РЫНКЕ FOREX

Валютная пара	Курс на 10.07.09	Изм. за неделю, %	Изм. за месяц, %	Изм. за 3 месяца, %	Изм. за 12 месяцев, %
EUR/USD	1,3934	-0,31	-0,35	5,67	-11,74
GBP/USD	1,6209	-0,75	-0,90	10,47	-18,05
USD/CHF	1,0863	0,00	0,56	-5,91	5,70
USD/JPY	92,54	-3,64	-5,68	-7,66	-13,55
AUD/USD	0,7786	-2,26	-3,07	8,26	-19,05
NZD/USD	0,6273	-0,38	0,03	7,54	-17,31
USD/CAD	1,1637	0,28	4,98	-5,05	15,41
EUR/GBP	0,8592	0,40	0,53	-4,35	7,67

БыстроБанк
Кредиты различные на суммы приличные!

наличными под залог автомобиля до 500 000 рублей, а также кредит на покупку автомобиля до 1 500 000 рублей*



г. Казань, ул. Рихарда Зорге, 57/29, тел.: 261-52-30.

* Минимальная сумма кредита в обоих случаях - 10 000 р. Открытое Акционерное Общество «БыстроБанк» Лицензия ЦБ РФ № 1745 от 27.05.2008г. Реклама

реклама

ТАКСНЕТ СЕРВИС
СОСРЕДОТОЧЬТЕСЬ НА ГЛАВНОМ «Такснет-Сервис» окажет вам полную техническую поддержку

- Обслуживание компьютерной и офисной техники
- Настройка и обновление программного обеспечения
- Защита информации от вирусных и хакерских атак
- Оптимизация расходов на интернет
- Аренда ИТ-персонала

www.txns.ru (843) 231-92-10



«Риф Эль» разочаровался в китайском автопроме

Автосалон прекратил продажи легковых машин из-за отсутствия спроса

Елена Иванова

Официальный дилер китайских автомобилей ООО «Азамат» (автосалон «Риф Эль») отказалось от продаж легковых автомобилей китайского производства. По словам директора автосалона «Риф Эль» Руслана Давыдова, причиной тому стал существенный спад продаж. Аналитики констатируют, что рынок китайских авто в России переживает не лучшие времена: их качество не успевает за растущими ценами.

Как сообщил «где Деньги» Руслан Давыдов, автосалон не продает легковые автомобили уже около двух месяцев, так как Chery, Hafei, BYD, Great Wall и другие китайские марки не пользуются спросом у казанских автолюбителей. Тем не менее «Риф Эль» продолжает техобслуживание этих марок. В настоящее время автосалон продолжает реализацию грузовых авто отече-

ственного и китайского производства, а также спецтехники под заказ. «Мы не видим смысла ждать у моря погоды — затраты на китайские авто себя не оправдывают», — констатировал господин Давыдов.

По данным Ассоциации европейского бизнеса, в первом полугодии 2009 года российский авторынок упал в среднем на 49%. При этом сильнее всего пострадали китайские производители, чьи продажи сократились сразу в несколько раз: Chery — на 83%, BYD — на 73%, Great Wall — на 72%. Меньше всех из «китайцев» пострадал спрос на Lifan (-29%). Как сообщили «где Деньги» в аналитическом агентстве «Автостат», за 5 месяцев 2009 года в Казани и Набережных Челнах было продано всего 16 автомобилей Chery (самой популярной марки китайского производства), в то время как в 2008 году их было продано 155 штук. Если в январе-мае 2008 года татарстанцы покупали 15-23 машины Chery в ме-

сяц, то с началом кризиса эта цифра упала до 5-7, а в 2009 году исчисляется единицами.

В компании Irito (Москва) не согласны с данными аналитиков. Как сообщили «где Деньги» директор по маркетингу Irito Александр Кравцов, компания занимает около 50% рынка китайских автомобилей в Татарстане. По его словам, в 2008 году в республике было реализовано более 500 автомобилей разных китайских марок, за первые полгода 2009-го — около 200. Александр Кравцов констатировал небольшое падение уровня продаж, однако выразил надежду, что меры компании по повышению качества сервисного и гарантийного обслуживания автомобилей помогут Irito удержаться на плаву.

Несмотря на оптимистичный настрой Irito, заместитель директора «Автостат» Сергей Удалов считает, что у китайских авто в России накопилось много проблем. Если ранее китайские авто были популярны из-за низкой цены,

которая компенсировала невысокое качество, то с увеличением в начале 2009 года таможенных пошлин на иномарки стоимость китайских автомобилей перестала удовлетворять покупателя. Кроме того, китайские импортеры не воспользовались относительно благоприятной конъюнктурой и вовремя не решили многочисленных организационных проблем. «У китайцев не было опыта работы на зарубежных рынках. После массового выхода на российский рынок производители, к сожалению, не смогли наладить систему техобслуживания и ремонта своих марок, и эти проблемы пришлось заняться местным автодилерам», — рассказал «где Деньги» господин Удалов.

Заместитель директора ООО «Фобос» Григорий Караблинов рассказал «где Деньги», что многие первопроходцы рынка китайских авто в Татарстане в свое время сделали ставку на невыгодные марки и неудачно выбрали

дистрибьютора. Теперь они испытывают трудности и уходят с рынка. «Автосалонам, которые первыми осваивали продажи китайских марок, пришлось активно вкладываться в развитие сервиса, в обучение людей, и некоторые не смогли окупить свои вложения. Мы же начали продавать китайские авто позже, когда рынок запчастей и сервиса был уже относительно развит, и заручились поддержкой производителя, поэтому чувствуем себя уверенно», — сказал господин Караблинов.

Руководитель отдела продаж «Триал-Авто» Николай Шаламов добавил, что негативную роль играет невысокая репутация китайских автомобилей. «Люди ассоциируют китайское происхождение автомобиля с низким качеством, хотя это представление неверно. Впрочем, есть автолюбители, которые хорошо разбираются в китайских марках и способны оценить их достоинства», — сказал он «где Деньги».

Участники рынка констатировали, что подписанное на днях премьер-министром РФ Владимиром Путиным постановление о расширении модельного ряда автомобилей, приобретение которых будет субсидироваться из федерального бюджета, ухудшает положение китайских авто на отечественном рынке. По их словам, продукция китайского автопрома не подпадает под условия субсидий, поскольку не производится в России (см. опрос «Автольготы для своих»).

По словам господина Удалова, некоторые автопроизводители из КНР пытались наладить сборочное производство в России, но безрезультатно. «Если бы попытка удалась, китайцы пользовались бы правительственной поддержкой и конкурировали наравне с другими иномарками», — считает аналитик. Впрочем, по его мнению, китайские автопроизводители быстро учатся на своих ошибках и стараются активно осваивать зарубежные рынки. ■

Автольготы для своих

Елена Иванова

6 июля премьер-министр РФ Владимир Путин объявил о новых мерах по государственной поддержке отечественного автопрома. Мотельный ряд автомобилей, при покупке которых в кредит государство субсидирует процентную ставку, будет расширен, а предельная стоимость машин увеличена с 350 тыс. до 600 тыс. руб. В программу включены теперь и легкие

коммерческие автомобили, а российским лизинговым компаниям выделен 1 млрд руб. на субсидирование лизинговых платежей.

Согласно новому постановлению льготы будут действовать для собранных в России автомобилей в ценовой категории до 600 тыс. руб. и массой до 3,5 т. Правительство по-

прежнему будет субсидировать кредиты в размере 2/3 ставки рефинансирования Центробанка. Но зато модельный ряд будет расширен не только за счет легковых машин, но и за счет легких коммерческих автомобилей. Также снижен порог первого взноса по льготному кредиту с 30 до 15%. «Тем самым мы помогаем гражданам приобретать автомобили главным образом

отечественной сборки», — сообщил Владимир Путин. Кроме того, российским лизинговым компаниям выделен 1 млрд руб. на субсидирование 2/3 ставки по лизинговым платежам. Как отметил министр промышленности и торговли Виктор Христенко, это позволит вовлечь в льготную программу продукцию российского автопрома на сумму до 13-14 млрд руб.

До сих пор воспользоваться госсубсидией на кредит могли только покупатели моделей АвтоВАЗа, а также Chevrolet Niva, UAZ Hunter, а из иностранных брендов: Fiat Albea, Ford Focus, Kia Spectra, Renault Logan и Skoda Fabia. Теперь в новый перечень могут попасть Jetta и Golf (цены на самую популярную модель калужской сборки начинаются от 592 тыс.). Расширение же программы на

легкие коммерческие автомобили и выделение средств на компенсацию лизинговых платежей явно призваны поддержать группу ГАЗ. Деловой еженедельник «где Деньги» опросил местных автодилеров, как новое постановление правительства повлияет на их деятельность и способно оно ли существенно улучшить ситуацию на авторынке республики. ■

Руслан Кушаев

директор ООО «Автомир»

Правительство выбрало правильный подход: прежде всего нужно поддержать покупателя, а не производителя. Главное — обеспечить покупателю достойный выбор нужного автомобиля. Будет спрос — будут и продажи, будет и подъем рынка. Однако можно сказать, что меры чиновников правильны только наполовину. К примеру, политика повышения таможенных пошлин влияет на конкурентный рынок далеко не лучшим образом. Одной рукой мы поддерживаем отечественное производство, другой — лишаем того же покупателя возможности купить хорошую импортную марку. В итоге с начала года такая таможенная политика не принесла ощутимых плодов: поступления в бюджет не увеличились, а на рынке образовалась нечестная конкуренция. Покупатель в свою очередь все равно предпочитает качественные импортные модели — государственные меры не смогут заставить его пересечь на марки отечественного автопрома. Тогда зачем таким грубым способом пытаться регулировать рынок? Я думаю, прошло уже достаточно времени, чтобы оценить результа-

ты таможенной политики и изменить ее ход.

Кроме того, ни для кого не секрет, что многие автопроизводители гораздо оперативнее отреагировали на рыночные условия и ввели собственные льготные программы автокредитования. Некоторые программы предусматривают беспроцентную покупку, то есть покупку в рассрочку. Рынок пытается выйти из кризиса самостоятельно, правительство же создает ему искусственные помехи. Хотелось бы сказать чиновникам: не мешайте, авторынок справится с кризисом быстрее и эффективнее!

Григорий Караблинов

заместитель директора ООО «Фобос»

Конечно, меры правительства направлены на благое дело. Но конкретно на нашу деятельность они, скорее всего, не повлияют. Ведь субсидируются лишь те импортные модели, которые имеют собственное производство в России. Мы же торгуем, помимо отечественной продукции, китайскими автомобилями, на которые условия субсидирования не распространяются. Единственная китайская марка, которая теперь подпадает под субсидию (и реализуется в нашем автосало-

не), — Geely Vision стоимостью 480-500 тыс. рублей. Возможно, за счет этой модели с помощью субсидирования будут какие-то положительные изменения, но наверняка не существенные.

Тимур Валиуллин

коммерческий директор компании ТТС

Говорить о восстановлении авторынка в Татарстане сегодня не приходится. Будет хорошо, если темпы падения сохранятся на прежнем уровне. Но это еще большой вопрос. Практически закончились автомобили 2008 года, а авто 2009-го дороже на 15-20%. Производители совместно с дилерами предлагают различные программы, по которым можно приобрести авто дешевле, но в целом это не меняет ситуации. Программа льготного автокредитования немного оживит рынок, в первую очередь за счет тех клиентов, кто чувствует себя более-менее стабильно, но не решается на покупку автомобиля среднего ценового диапазона. Но бума продаж автомобилей ожидать точно не стоит, потому что главная проблема не в недоступности кредитов или отсутствии ресурсов у граждан. Многие автоди-

леры совместно с банками сегодня предлагают программы, где процентная ставка вполне доступна, практически сопоставима с докризисными ставками. Проблема в неуверенности людей в завтрашнем дне — сейчас они не готовы брать кредиты.

Николай Шаламов

руководитель отдела продаж «Триал-Авто»

Постановление правительства повлияет на работу нашего салона отрицательным образом. Можно сказать, мы оказались в сложной ситуации. Салон торгует китайскими автомобилями, на которые не распространяется субсидирование, а пошлины на ввоз только увеличиваются. Теперь нам намного сложнее конкурировать на рынке.

Наиль Мухаметрахимов

ООО «Апельсин-Авто»

Конечно, правительственные меры поддержат потребителя. Однако я не стал бы заранее оценивать возможный эффект. Стоит подождать определенное время, чтобы судить о достоинствах и недостатках государственной политики в области автопрома.

«Махеевъ» пытается остановить перепелиную войну

«Эссен Продакшн» намерен отстаивать право преждепользования на спорный рецепт майонеза

6 июля в Арбитражном суде РТ состоялось очередное рассмотрение спора между КЖК и «Эссен Продакшн» о праве использования в майонезе перепелиных яиц. Правда, на этот раз истец и ответчик поменялись местами: «Эссен Продакшн» намерен был доказать, что похожий рецепт был разработан им задолго до того, как КЖК запатентовал свой майонез.



В соответствии со статьей 1361 Гражданского кодекса РФ, если одна компания производила или готовилась производить некую продукцию, которая потом оказалась тождественной вдруг запатентованной кем-то аналогичной продукции, то первая компания сохраняет право на дальнейшее безвозмездное использование тождественного решения. Ссылаясь на эту статью, адвокат «Эссен Продакшн АГ» Вячеслав Шорин предложил суду признать за «Эссен Продакшн АГ» право исполь-

зования спорной рецептуры. Он предъявил суду документы, подтверждающие, что разработки майонеза, идентичного майонезу на перепелином яйце — майонеза «Провансаль», велись еще в 2004 году. Напомним, КЖК получил приоритет на патент майонеза на перепелиных яйцах в апреле 2005 года.

Директор «Эссен» Леонид Барышев утверждает, что конкуренты успе-

ли запатентовать продукт как раз в тот момент, когда «махеевский» майонез проходил испытания во ВНИИ жиров (ВНИИЖ). Образцы его находились на хранении во ВНИИЖ 144 дня — с 4 по 27 августа 2005 года, в заключение продукт получил протокол о сроке годности. Рецепт «Провансалья» полностью совпадает с рецептурой «перепелиного» майонеза за исключением одно-

го пункта — происхождения яиц. По словам госпо-дина Барышева, разработки майонеза полностью соответствовали требованиям ГОСТа, который допускает использование как куриных, так и перепелиных яиц, на усмотрение производителя. С точки зрения ГОСТа, происхождения яйца не имеет принципиального значения, если используемый ингредиент отвечает санитарным

нормам. «Нам непонятны требования КЖК признать эксклюзивным использование «свежего» перепелиного яйца. Документами предусмотрено лишь разделение на диетическое и столовое яйцо, а использованные яйца в любом случае должны быть свежими, иначе они не будут пригодны по нормам санитарной безопасности», — заявил в суде Вячеслав Шорин.

Тем не менее суд отклонил просьбу «Эссен» о приобщении к делу документов, подтверждающих право преждепользования истца на «перепелиный» майонез, посчитав, что в данном случае имеет место подмена не только основания, но и предмета спора («Провансаль» вместо перепелиного). В своем решении суд опирался на экспертное заключение специалистов КГТУ им. Кирова, согласно которому майонезы «Провансаль» (производства «Эссен») и «перепелиный» (производства КЖК) отличаются только по одному признаку — по яйцу. По мнению экспертов,

продукты не тождественны и под действие статьи 1361 ГК РФ не подпадают.

Комментируя это решение, Леонид Барышев заявил, что суд ни в предыдущем, ни в нынешнем процессе не рассматривал экспертизу, подготовленную для «Эссен» ВНИИЖ — ведущим государственным учреждением в масложировой области. Как пояснили представители «Эссен», в предыдущем случае это произошло в связи с отводом судьи, а новый судья прежнюю экспертизу рассматривать отказался. В связи с этим компания «Эссен Продакшн АГ» предложила выслушать экспертов ВНИИЖ. Суд согласился с этим предложением и назначил следующее заседание Арбитражного суда на 22 июля.

По словам господина Барышева, ему хотелось бы скорее завершить затянувшуюся тяжбу, но чувство долга не позволяет бросить начатое дело. «Мы понимаем, что это донкихотство с нашей стороны, но пойдем до конца», — заявил он. ■

Тихо и громко

В Казани откроется новая гостиница FortePiano

Светлана Аликаева

В спальном районе Казани готовится к открытию небольшой гостиничный комплекс FortePiano, рассчитанный на постояльцев со средним достатком. Владелец гостиницы Эдуард Валеев надеется окупить проект, в который он вложил 60 млн руб. собственных и заемных средств, за 3 года. Эксперты оценивают местоположение гостиницы как удачное, однако считают, что срок окупаемости проекта составит 7-10 лет.

Как стало известно «где Деньги», в сентябре 2009 года в Казани состоится официальное открытие гостиничного комплекса FortePiano. Он располагается в спальном районе Азино, недалеко от ТЦ «Мега» и состоит из 26 обычных и 4 полулюкс-номеров, а также включает в себя ресторан и миллиардный зал. Общая площадь комплекса составля-

ет около 2,6 тыс. кв. м, из которых, собственно, под отель отведено 1 тыс. кв. м. FortePiano рассчитан на клиента со средним достатком — стоимость номеров колеблется от 1,5 до 2 тыс. руб. за сутки. Единичным владельцем гостиничного комплекса является бизнесмен Эдуард Валеев.

Как сообщил «где Деньги» господин Валеев, инвестиции в проект составили примерно 60 млн руб., часть из которых — банковские кредиты, а часть — собственные средства бизнесмена. По словам владельца, предполагается, что срок окупаемости комплекса составит три года. Господин Валеев объяснил название своего комплекса так: слово FortePiano (Forte — «громко» и Piano — «тихо») указывает на наличие двух зон: «шумной» зоны развлечений и «тихой» зоны непосредственно гостиницы.

По словам Эдуарда Валеева, открыть гостиницу в таком необычном ме-

сте он решил случайно. «Я купил сначала земельный участок, а потом начал думать, что же на нем построить. Решил, что это будет небольшой отель», — рассказал предприниматель. Он пояснил, что 2,5-3 года назад гостиничный рынок Казани был еще не заполнен, поэтому такое решение ему показалось логичным. «В итоге оказалось, что таких, как я, много», — отметил он, пояснив, что за последнее время в Казани появилось немало небольших гостиниц.

По данным консультанта по региональным проектам Cushman & Wakefield Stiles & Riabokobylko Елены Стрюковой, на сегодняшний день гостиничный бизнес Казани представлен 73 гостиницами, из которых реально функционируют 71. Общий фонд составляет более 3700 гостиничных номеров. За 2008 год было введено в эксплуатацию 11 гостиниц более чем на 600 номеров. За первое

полугодие 2009 года было введено еще 5 гостиниц на 133 номера. И еще 5 гостиниц заявлены к открытию до конца текущего года. «В основном прирост количества гостиничных номеров происходит за счет строительства новых (или реконструкции старинных особняков) небольших частных гостиниц, номерной фонд которых зачастую не превышает и трех десятков», — отметила Елена Стрюкова. По словам эксперта, в текущих кризисных условиях ожидать прихода на рынок крупных гостиничных операторов вряд ли приходится, даже несмотря на предстоящую Универсиаду, потому прирост гостиничного фонда будет в основном за счет мелких и средних гостиниц. Большинство новых строящихся гостиниц будут предлагать демократичный уровень сервиса, соответствующий трем звездам.

Господин Валеев считает, что успеху его проекта

будет способствовать расположенный неподалеку крупный торговый центр и близость к аэропорту и въезду в Казань со стороны Набережных Челнов. При этом оказалось, что предприниматель вовсе не рассчитывает на Универсиаду в 2013 году, несмотря даже на то, что основные объекты Универсиады будут располагаться в относительной близости от FortePiano. «Вот все говорят, что Универсиада привлечет в Казань деньги», — рассуждает он, — однако, для кого? Я уверен, что нам, простым предпринимателям, от Универсиады не достанется ни копейки, ни гостя. Всех их разместят в больших «своих» отелях, а если не будет хватать — построят еще».

Впрочем, Елена Стрюкова считает, что господин Валеев явно недооценивает масштаба предстоящей Универсиады и связанной с ней потребности в отелях. По словам эксперта, к Универсиаде и во время ее проведения

все отели Казани будут заполнены, и даже самые мелкие. «В 2007 году в Казани проходило ежегодное заседание ЕБРР, и я своих коллег была вынуждена поселить в частном отеле в Дербышках, потому что все было занято», — вспомнила она.

В целом эксперт положительно оценивает месторасположение FortePiano. «В этом районе нет гостиниц, кроме того, отель расположен рядом с ледовой ареной «Ак Буре», что создаст совершенно определенный поток клиентов при правильном управлении гостиницей». Тем не менее госпожа Стрюкова считает излишне оптимистичными сроки окупаемости гостиничного комплекса. «Самый простой расчет показывает, что даже если FortePiano будет заполнена на 100% все 365 дней в году, трех лет для окупаемости будет недостаточно», — отметила эксперт. По ее словам, обычно срок окупаемости гостиницы составляет 7-10 лет. ■

НОВОСТИ

«БТА-Казань» увеличил чистую прибыль

Согласно официальному сообщению, во втором квартале 2009 года чистая прибыль АКБ «БТА-Казань» увеличилась по сравнению с первым кварталом на 27,2 млн руб. и составила 31,68 млн руб. В процентном выражении изменение чистой прибыли составило 608,27%. Как сказано в сообщении, увеличение чистой прибыли банка произошло в результате отражения переплаты по налогу на прибыль за 1 квартал 2009 года, увеличения суммы чистых доходов от операций с ценными бумагами и увеличения суммы чистых процентных доходов.

«Татфондбанк» увеличил свою долю в ОАО «Казанский мясокомбинат»

Согласно официальному сообщению ОАО «Казанский мясокомбинат», АКБ «Татфондбанк» (номинальный держатель) увеличил долю принадлежавших ему обыкновенных акций компании с 19,071% до 38,142%. Основанием для изменения доли принадлежавших указанному лицу обыкновенных акций эмитента стало зачисление ценных бумаг на счет номинального держателя.

Время повышать лояльность

НСС вывела на рынок «разговорную карту»

Алиса Розанова

Компания НСС решила вспомнить уже подзабытый опыт предыдущих лет и вывела на рынок сотовой связи новый тарифный план, привязав его к картам оплаты разговоров. Новый продукт, по мнению руководства компании, повысит лояльность абонентов к НСС. Однако эксперты считают, что НСС пошла по «сложному пути».

С 1 июля 2009 года во всех регионах зоны покрытия НСС действует новый продукт компании. Карта стоимостью 75 рублей дает дополнительные к тарифному плану 100 минут и позволяет совершать исходящие звонки на любые номера в «домашнем регионе» по единой цене — 75 коп. за минуту разговора. По словам генерального директора компании НСС Михаила Петрова, разговорная карта — гораздо более гибкий инструмент, чем тарифный план. «Мы хотели сделать простое и выгодное предложение для всех абоне-



нентов компании вне зависимости от того, на каком тарифном плане находится абонент. Тем более что за последние 2 года их выведено столько, что простому человеку разобраться в тарифных планах очень и очень сложно», — объяснил господин Петров. Как сообщили «где Деньги» в компании, в настоящее время доля НСС в регионе составляет около 14% и к 2010 году планируется увеличить рыночную позицию до 18-20%.

Ведущий аналитик Mobile Research Group Эльдар Муртазин считает, что эта услуга интересна и однозначно будет пользоваться спросом,

«но говорить о реальных изменениях позиции компании НСС на рынке Татарстана или какого-то другого региона вряд ли придется». В свою очередь аналитик iKS-Consulting Максим Савватин назвал разговорную карту НСС «однозначно инновационным» маркетинговым ходом, направленным в первую очередь на повышение лояльности существующих абонентов, нежели на приток новых клиентов. По его мнению, при сегодняшней насыщенности рынка (по данным Министерства информатизации и связи РТ проникновение услуг сотовой связи в Татарстане

в 2008 году составило 147%) это вполне оправдано. Однако, по словам эксперта, НСС выбрала «несколько странное решение». «Вместо того чтобы создать дополнительный сервис, активируемый также через sms, абоненту необходимо приобретать карту, что в результате доставляет ему дополнительные расходы по времени», — пояснил господин Савватин.

Впрочем, конкуренты не видят в маркетинговом ходе НСС ничего нового. Так, по словам специалиста по связям с общественностью казанского филиала ОАО «ВымпелКом» Натальи Парфеновой, продавать услуги голосовой связи пакетами «Билайн» начал еще мае прошлого года. «Голосовые пакеты позволяют абонентам оптимизировать расходы на мобильную связь и совершать звонки по цене, выгодно отличающейся от стоимости звонков по действующему тарифному плану», — отметила госпожа Парфенова. По ее словам, в последнее время наблюдается тенденция, в соответствии с которой тра-

фик все больше замыкается внутри сети оператора. «На рынок выводятся тарифные планы с выгодной стоимостью звонков между абонентами одного оператора и даже одного тарифного плана, кроме того, популярность приобретают тарифы-конструкторы, концепция которых заключается в подключении абонентом необходимых ему опций, оптимизирующих затраты на связь», — сказала госпожа Парфенова.

Специалист по связям с общественностью макрорегиона «Поволжье Северо-Запад» ОАО «МТС» Анна Захарова считает, что предоставление абонентам услуг связи пакетом выгодно как компаниям, так и абонентам. При этом она отметила нюансы в предложении НСС. «Учитывая срок действия карты — 14 дней с момента активации, абоненту необходимо выговаривать порядка 6 минут в день, а это 4,5 руб. фактических затрат в день плюс трата времени на приобретение и активацию самой карты», — сказала госпожа Захарова. ■

Контрольный вес: 485 г. Вес пустого: 305 г. Тонер: 123 г.

478 г.

Картридж HP LJ 1010 (Q2612A)

Обязательный весовой контроль и контроль в тестовом принтере всех картриджей

ЛИФАЗГОР

Частным лицом по предъявлению этого купона — СКИДКА 30%

ЗАПРАВЬТЕ КАРТРИДЖ БЕСПЛАТНО* с бесплатной доставкой

реклама

*АБСОЛЮТНО ЛЮБОЙ • ВСЕМ ОРГАНИЗАЦИЯМ

Подробности у консультантов по телефону 555-00-99 (многоканальный)

г. Казань, ул. Гоголя, 25 www.ZAPRAVKA.org

реклама

ВАША НАДЕЖНАЯ ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА

У нас антикризисные цены!

Предлагаем юридические услуги:

- зарегистрировать фирму;
- внести изменения в учредительные документы (смена адреса, названия и др.);
- правильно подготовить и заключить договор;
- грамотно подготовить претензию и исковое заявление в суд;
- защитить ваши интересы в суде;
- законно взыскать задолженность;
- и другие услуги.

Тел.: 8 905 377 17 47 | 8 908 332 23 76

Юридический центр «Адигамов и партнеры» г. Казань, Сибирский тракт, 34, корп.4, офис 466

реклама

При предъявлении этого купона скидка на обязательную перерегистрацию ООО 10%

БУХГАЛТЕРСКИЕ УСЛУГИ:

- Составление и сдача отчетности в налоговую инспекцию, пенсионный фонд, ФСС
- Налоговые консультации
- Абонентское обслуживание
- Восстановление бухгалтерского учета
- Представительство в налоговой инспекции, ФСС, пенсионном фонде

ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ:

- Регистрация, перерегистрация, ликвидация (ООО, ИП, Некоммерческие организации)
- Получение срочных выписок
- Стройлицензии

тел.: 2 509 000
2 902 705
2 903 165

г. Казань
ул. Авангардная д. 159 (отдельное строение)

реклама

ГДЕ ДЕНЬГИ

info

По вопросам размещения рекламы в рубрике **Classifieds** обращайтесь к Вере Сеничевой

(843) 511-49-67

реклама

Юмарк

Юридическая компания «ЮМАРК» окажет услуги:

- Регистрация, ликвидация фирм, внесение изменений в Устав ООО
- Составление исковых заявлений, жалоб, ходатайств и т.п.
- Защита интересов в судах
- Взыскание задолженностей, возврат долгов
- Сопровождение процедур банкротства
- Оказание услуг в сфере недвижимого имущества
- Решение трудовых споров
- Споры по «автогражданке»

Вас приятно удивят наши цены!!!

420094, РТ, г.Казань, ул. Чуйкова д.9 оф.1
тел.(843)522-99-99
факс (843)522-85-44
http://www.umark.ru
e-mail: umark@list.ru

реклама

ИЦ

Инженерный центр

НАША КОМПАНИЯ ПРЕДЛАГАЕТ ВАМ ПОЛНЫЙ СПЕКТР УСЛУГ:

- > Регистрация ООО, ЗАО и ИП
- > Перерегистрация, ликвидация фирм
- > Юридические услуги
- > Арбитраж, взыскание долгов
- > Все виды оценки
- > Строительно-техническая экспертиза

Выезд к клиенту по Республике Татарстан.

тел.: (843)2-666-777, 214-82-83, 272-97-83, а также отправить свои вопросы по электронной почте: e-mail: 2666777@mail.ru
г. Казань, ул. Волочаевская, дом 8 офис 5

реклама

EXPRESS BUSINESS GROUP

Юридический центр

- Обязательная Перерегистрация ООО 2009г;
- Регистрация, ликвидация ИП, ООО, ЗАО, ТСЖ, некоммерческих организаций;
- Внесение изменений ИП, ООО, НКО (юр.лиц);
- Открытие расчетного счета, банк клиента;
- Готовые фирмы в наличии и под заказ;
- Все виды лицензий;
- EXPRESS: ПОЛУЧЕНИЕ ВЫПИСОК ЕГРЮЛ(ИП). ПИСЬМА ИЗ ГОСКОМСТАТА. ИЗГОТОВЛЕНИЕ ПЕЧАТЕЙ ЗА 30 МИНУТ. ПОДГОТОВКА И ЗАПОЛНЕНИЕ ДОКУМЕНТОВ.
- АРБИТРАЖНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ.

НАШИ АДРЕСА:
■ 420054 РТ г.Казань, Авангардная д. 159, офис 209
тел:+7(843)294-59-59. e-mail: EBG159@gmail.com,
■ 423800 РТ г.Н.Челны, ТЦ. Омега. пр. Мира, 21. 4этаж.
тел:+7(8552)36-77-66. e-mail: EBG159@gmail.com.

При поддержке Федерального Юридического Комитета

реклама

- помощь в регистрации малых и средних предприятий
- грамотное бухгалтерское обслуживание

Мы позволим вам избежать проблем с налогообложением. Наши специалисты предоставят вам бухгалтерские услуги высокого качества и обеспечат минимизацию расходов.

ООО «БАЛАНС»
бухгалтерия – это просто!

тел. (843) 278-87-68
8-90-47-63-91-91
8-90-61-111-322

Чтобы не пропасть поодиночке

Татарстанские мебельщики объединяют усилия для борьбы с экспортерами

Елена Иванова Продолжение. Начало на стр. 1

Прежде всего нас интересует рынок сбыта, особенно в свете Универсиады-2013. В Казани строится огромное количество гостиниц, офисных зданий. Мы заинтересованы в оснащении мебели новых объектов, но, к сожалению, правительство нас к этому не привлекает, предпочитая заказывать мебель в других регионах России, — сказал господин Сперанский.

По сведениям ТПП РТ, в сфере производства мебели и комплектующих в Татарстане занято около 8 тыс. человек, а оборот в этой сфере в 2008 году составил порядка 4-5 млрд руб. При этом около 70% мебели, продающейся в республике, поставляется с других регионов России либо дальнего зарубежья.

Как сообщил «где Деньги» заместитель председателя правления ТПП РТ Артур Николаев, приглашения стать участниками профессионального объединения разосланы более 100 компаниям республи-

ки. По его словам, комитет должен стать инструментом воздействия на рынок. «Одной из основных задач мы видим создание конкурентной и справедливой системы госзаказа для реальных производителей, имеющих должное оборудование и квалифицированные кадры, оплачивающие налоги в нашей республике. Также комитет может стать информационной площадкой, где члены могут получить информацию о конкурентах, поставщиках и дистрибьюторах, вплоть до составления черных списков недобросовестных игроков рынка, и тем самым облегчить свою деятельность», — пояснил он.

Максим Сперанский подтвердил, что порой в регионе невозможно найти поставщика необходимых материалов из-за отсутствия информации. Например, ООО «Синтекс-2» уже долгое время безуспешно ищет поставщиков металлокаркаса в Татарстане. «Участники рынка практически не пересекаются, работают по своим

углам, в итоге мы все действуем вслепую», — подытожил он.

Однако, как показал опрос участников отрасли, проведенный еженедельником «где Деньги», основная проблема татарстанских мебельщиков связана с госзакупками. Так, по словам директора ОАО «Лакруан» Светланы Вдовиной, с началом кризиса государство прекратило выдачу средств из бюджета на закупку мебели для детских садов и школ, на которой специализируется ее компания. «Мы имеем огромный опыт поставки мебели для детей — мебели, которая требует особого контроля по качеству. До начала 2009 года 100% нашей продукции реализовывалось через госзакупки. В процессе строительства новых объектов мы помогали разрабатывать необходимое оснащение. А теперь государство почему-то отказалось от нашей продукции, сведя всю годичную работу на нет», — пожаловалась госпожа Вдовина. По ее словам, многие запланированные тендеры

исчезли с торгов, поставив предприятие в критическую ситуацию. Светлана Вдовина уверена, что большинство местных предприятий оказались в подобной ситуации, и «участникам создаваемого комитета будет что обсудить».

В свою очередь Максим Сперанский поднял проблему нечестной конкуренции во время проведения государственных торгов. «Сейчас каждый тендер заранее имеет своего победителя — того, кто успел договориться с организатором торгов. Отсевание конкурентов ведется очень просто: им ставят невыполнимые условия, например, нереальный срок поставки продукции в 2-3 дня. Нужно предприятие соглашается и становится победителем, а затем заключает договор уже на своих условиях», — рассказал он «где Деньги». По словам господина Сперанского, в 2008 году «Синтекс-2» обращался по этому поводу в УФАС, однако никакого эффекта от этого не было. «С помощью комитета мы намерены лоб-

бировать свои интересы в правительстве», — заявил он.

Впрочем, далеко не все местные участники рынка видят смысл в создании комитета. Так, начальник отдела кадров ЗАОР НП «Поволжский фанерно-мебельный комбинат» Сергей Решеткин считает, что решить застарелые проблемы мебельной отрасли простым объединением игроков не удастся. Сначала нужно создать должную инфраструктуру и обеспечить отрасль рабочими кадрами. «Ни сырья, ни комплектующих республика не производит — в итоге мы закупаем детали для мебели за рубежом. На рынке нет ни прозрачности, ни честного слова, заказчики постоянно обманывают с оплатой. Я не говорю уже о том, что фабрики опустели из-за острой нехватки кадров. Сейчас просто некому подойти к станку! Какой смысл в объединении — выбить госзаказ и сидеть с кучей денег на руках, а потом объявить о банкротстве?» — сказал он «где Деньги».

НОВОСТИ

В закон «О защите конкуренции» внесены поправки

Совет Федерации одобрил поправки в проект закона «О внесении изменений в федеральный закон «О защите конкуренции». Согласно поправкам, Федеральная антимонопольная служба (ФАС России) сможет при определенных условиях признать доминирующей компанию, доля которой на соответствующем товарном рынке составляет менее чем 35% и превышает доли других хозяйствующих субъектов на соответствующем товарном рынке. Также поправки в закон устанавливают трехлетний срок давности возбуждения и рассмотрения дел о нарушении антимонопольного законодательства.

«Девон-Кредит» сократил свои расходы

Согласно официальному сообщению, АБ «Девон-Кредит» во втором квартале 2009 увеличил чистую прибыль на 103,7 млн руб. (на 144,99%) до 175,33 млн руб. Увеличение чистой прибыли по сравнению с первым кварталом 2009 г. в банке связывают с уменьшением административно-хозяйственных и прочих расходов.

реклама

ООО «Новые Кредитные Технологии»

Вам срочно нужны деньги? Не надо просить у друзей и знакомых «занять до получки»!

ДЕНЬГИ В ДОЛГ «ДО ПОЛУЧКИ»
 3 000руб.,
 5 000руб.,
 7 000руб.,
 10 000руб.

Займ выдается без залога и поручителей решение от 30 минут!

Подробная информация по телефонам:
295-41-80, 295-41-81
 Адрес: г. Казань, ул. Гвардейская, 16
www.nkt-kazan.ru, info@nkt-kazan.ru

Займ предоставляется людям от 23 до 60 лет, имеющим постоянную регистрацию в г.Казани. Необходимые документы: паспорт гражданина РФ и один документ на выбор: ИНН, страховое свидетельство государственного пенсионного страхования либо водительское удостоверение. Срок предоставления займа - 15 дней. Сумма займа 3000руб., процентная ставка составит 1,91% за каждый день пользования денежными средствами. Сумма займа 5000руб., процентная ставка составит 1,79% за каждый день пользования денежными средствами. Сумма займа 7000руб., процентная ставка составит 1,65% за каждый день пользования денежными средствами. Сумма займа 10000руб., процентная ставка составит 1,51% за каждый день пользования денежными средствами.

Реклама

Инвестиционная стратегия «Казначейство»

Консервативная стратегия доверительного управления «Казначейство» — современный инструмент инвестирования по классической схеме депозита:

- низкий риск
- доходность
- ликвидность

Современный инструмент инвестирования по классической схеме депозита

УК «АК БАРС КАПИТАЛ» — новое слово в управлении Вашего бюджета

г. Казань, ул. Декабристов, 1, тел. (843) 519-38-19
www.akbars-capital.ru

Любые инвестиции в ценные бумаги являются в определенной степени рискованными. Существует вероятность возникновения реального ущерба или упущенной выгоды при осуществлении Управляющей компанией доверительного управления. Декларация о рисках инвестирования является неотъемлемой частью договора доверительного управления и подлежит обязательному подписанию инвестором.

Индивидуальное доверительное управление Паевые инвестиционные фонды

ООО УК «АК БАРС КАПИТАЛ», 420066, Республика Татарстан, г. Казань, ул. Декабристов, д. 1, тел. +7 (843) 519-38-19, лицензия на осуществление деятельности по управлению инвестиционными фондами, паевыми инвестиционными фондами и негосударственными пенсионными фондами №21-000-1-00088 выдана ФСФР России 12.11.2002 г. (лицензия бессрочная); лицензия на осуществление деятельности по управлению ценными бумагами № 116-10532-001000 выдана ФСФР 11.09.2007 (лицензия бессрочная). Ни Государство, ни Управляющая компания не гарантируют доходность инвестиций в паевых инвестиционных фондов. Стоимость инвестиционного пая может как увеличиваться, так и уменьшаться. Результаты инвестирования в прошлом не определяют доходы в будущем. Внимательное изучение и анализ документов инвестирования в инвестиционные паевых инвестиционных фондов. Прежде чем приобрести паевые фонды, следует внимательно ознакомиться с Правилами Фондов, паи которых вы приобретаете. Информация о деятельности Управляющей Компании публикуется в «Приложении к Вестнику Федеральной службы по финансовым рынкам» и в сети Интернет по адресу: www.akbars-capital.ru

Форма № 1 по ОКУД	КОДЫ		
Дата (год, м-ц, число)	0710001		
	2008	12	31
Организация: ОАО «СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР»	по ОКПО 40683635		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН 1655024100		
Вид деятельности: РЕМОНТ А-В ТЕХНИКИ	по ОКВЭД 72.50		
Организационно-правовая форма / форма собственности: ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО	по ОКОПФ / ОКФС		
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКЕИ 384/385		
Адрес: 420049, г. Казань, Эсперанто 8			
Дата утверждения			
Дата отправки (принятие)			

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС на 31.12.2008			
Актив	Код по-казателя	На начало отчетного года	На конец отчетного периода
1	2	3	4
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Нематериальные активы	110	0	0
Основные средства	120	311	311
Незавершенное строительство	130	0	0
Доходные вложения в материальные ценности	135	0	0
Долгосрочные финансовые вложения	140	0	0
Отложенные налоговые активы	145	0	0
Прочие внеоборотные активы	150	0	0
Итого по разделу I	190	311	311
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Запасы	210	525	10
в том числе:			
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	211	525	10
животные на выращивании и откорме	212	0	0
затраты в незавершенном производстве	213	0	0
готовая продукция и товары для перепродажи	214	0	0
товары отгруженные	215	0	0
расходы будущих периодов	216	0	0
прочие запасы и затраты	217	0	0
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	220	0	0
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	0	0
в том числе покупатели и заказчики	231	0	0
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	240	739	187
в том числе покупатели и заказчики	241	611	45
Краткосрочные финансовые вложения	250	0	0
Денежные средства	260	95	18
Прочие оборотные активы	270	0	0
Итого по разделу II	290	1359	215
БАЛАНС	300	1670	526

В соответствии со ст. 16 Федерального закона от 21.11.1996 г. «О бухгалтерском учете» Открытое акционерное общество «Сервисный центр» публикует годовую бухгалтерскую отчетность за 2008 год, валюта баланса - в тысячах рублей, подписанную руководителем Ярославлевой Т.Г., утвержденную Решением единственного акционера 29.06.2009 г. (Решение № 1/2009 от 29.06.2009). Исполнительный орган общества находится по адресу: г. Казань, ул. Эсперанто, 8; тел./факс: 511-48-66.

Руководитель: **ЯРОСЛАВЛЕВА Т.Г.**

Форма № 1 по ОКУД	КОДЫ		
Дата (год, м-ц, число)	0710001		
	2008	12	31
Организация: ОАО «ТЕХНОПАРК»	по ОКПО 48665140		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН 1660116194		
Вид деятельности: УСЛУГИ АРЕНДЫ	по ОКВЭД 70.20.2		
Организационно-правовая форма / форма собственности: ОТКРЫТЫЕ АКЦИОНЕРНЫЕ ОБЩЕСТВА/СМЕШАННАЯ	по ОКОПФ / ОКФС 65 49		
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКЕИ 384		
Адрес: 420029, г. Казань, Сибирский тракт, 34-5			
Дата утверждения			
Дата отправки (принятие)			

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС на 31.12.2008			
Актив	Код по-казателя	На начало отчетного года	На конец отчетного периода
1	2	3	4
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Нематериальные активы	110	0	0
Основные средства	120	21 508	365
Незавершенное строительство	130	232	0
Доходные вложения в материальные ценности	135	0	0
Долгосрочные финансовые вложения	140	303 128	9 298
Отложенные налоговые активы	145	11 423	5
Прочие внеоборотные активы	150	0	0
Итого по разделу I	190	336 291	9 668
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Запасы	210	34	543
в том числе:			
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	211	34	0
животные на выращивании и откорме	212	0	0
затраты в незавершенном производстве	213	0	0
готовая продукция и товары для перепродажи	214	0	0
товары отгруженные	215	0	0
расходы будущих периодов	216	0	543
прочие запасы и затраты	217	0	0
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	220	1 915	46
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	0	0
в том числе покупатели и заказчики	231	0	0
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	240	17 280	9 581
в том числе покупатели и заказчики	241	1 203	0
Краткосрочные финансовые вложения	250	202 884	2 471
Денежные средства	260	59	7
Прочие оборотные активы	270	0	8 347
Итого по разделу II	290	222 171	20 995
БАЛАНС	300	558 463	30 663

В соответствии со ст. 16 Федерального закона от 21.11.1996 г. «О бухгалтерском учете» Открытое акционерное общество «Технопарк» публикует годовую бухгалтерскую отчетность за 2008 год, валюта баланса - в тысячах рублей, подписанную руководителем Никулиной Т.В., утвержденную Решением единственного акционера 29.06.2009 г. Исполнительный орган общества находится по адресу: 420029, г. Казань, ул. Сибирский тракт, 34; тел./факс: 510-96-18. По бухгалтерской отчетности ОАО «Технопарк» проведен аудит ООО «Аудиторская фирма «Налоговый консультант»

Руководитель: **НИКУЛИНА Т.В.**

13.06.2009 №25(146)

Пассив	Код по-казателя	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода
1	2	3	4
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
Уставный капитал	410	30	30
Собственные акции выкупленные у акционеров	411	0	0
Добавочный капитал	420	0	0
Резервный капитал	430	2	2
в том числе:			
резервы, образованные в соответствии с законодательством	431	0	0
резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	432	0	0
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	470	(382)	(462)
Итого по разделу III	490	(350)	(430)
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты	510	0	0
Отложенные налоговые обязательства	515	0	0
Прочие долгосрочные обязательства	520	0	0
Итого по разделу IV	590	0	0
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты	610	1000	647
Кредиторская задолженность	620	1020	309
в том числе:			
поставщики и подрядчики	621	700	274
задолженность перед персоналом организации	622	192	30
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	623	0	0
задолженность по налогам и сборам	624	24	5
прочие кредиторы	625	104	0
Задолженность перед участниками (учредителями) по выплате доходов	630	0	0
Доходы будущих периодов	640	0	0
Резервы предстоящих расходов	650	0	0
Прочие краткосрочные обязательства	660	0	0
Итого по разделу V	690	2020	956
БАЛАНС	700	1670	526
Справка о наличии ценностей, учитываемых на забалансовых счетах			
Арендованные основные средства	910	0	0
в том числе по лизингу	911	0	0
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	920	0	0
Товары, принятые на комиссию	930	0	0
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов	940	0	0
Обеспечения обязательств и платежей полученные	950	0	0
Обеспечения обязательств и платежей выданные	960	0	0
Износ жилищного фонда	970	0	0
Износ объектов внешнего благоустройства и других аналогичных объектов	980	0	0
Нематериальные активы, полученные в пользование	990	0	0

Пассив	Код по-казателя	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода
1	2	3	4
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
Уставный капитал	410	86 779	13 156
Собственные акции выкупленные у акционеров	411	0	0
Добавочный капитал	420	265 879	265 879
Резервный капитал	430	0	0
в том числе:			
резервы, образованные в соответствии с законодательством	431	0	0
резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	432	0	0
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	470	177 511	(248 372)
Итого по разделу III	490	530 170	30 663
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты	510	0	0
Отложенные налоговые обязательства	515	1 219	0
Прочие долгосрочные обязательства	520	0	0
Итого по разделу IV	590	1 219	0
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты	610	16 207	0
Кредиторская задолженность	620	6 160	0
в том числе:			
поставщики и подрядчики	621	5 023	0
задолженность перед персоналом организации	622	0	0
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	623	0	0
задолженность по налогам и сборам	624	452	0
прочие кредиторы	625	685	0
Задолженность перед участниками (учредителями) по выплате доходов	630	0	0
Доходы будущих периодов	640	4 706	0
Резервы предстоящих расходов	650	0	0
Прочие краткосрочные обязательства	660	0	0
Итого по разделу V	690	27 074	0
БАЛАНС	700	558 463	30 663
Справка о наличии ценностей, учитываемых на забалансовых счетах			
Арендованные основные средства	910	0	0
в том числе по лизингу	911	0	0
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	920	0	0
Товары, принятые на комиссию	930	0	0
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов	940	0	0
Обеспечения обязательств и платежей полученные	950	0	0
Обеспечения обязательств и платежей выданные	960	0	0
Износ жилищного фонда	970	0	0
Износ объектов внешнего благоустройства и других аналогичных объектов	980	0	0
Нематериальные активы, полученные в пользование	990	0	0

тант (Лицензия на осуществление аудиторской деятельности в области общего аудита № Е 007857, выдана сроком на 5 лет (решение Министерства финансов Российской Федерации от 29 марта 2006 г. № 106). Итого аудиторской проверкой: «По результатам проведенной аудиторской проверки финансовой (бухгалтерской) отчетности ОАО «Технопарк» с 01.01.2008 г. по 31.12.2008 г. аудиторская фирма ООО «АФ «Налоговый консультант» подготовила безоговорочно положительное аудиторское заключение. Мы полагаем, что проведенный аудит пред-

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ на 31.12.2008				
Показатель	код	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года	
наименование	1	2	3	4
Доходы и расходы по обычным видам деятельности.				
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	010	1522	8751	
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	020	1532	9116	
Валовая прибыль	029	(10)	(365)	
Коммерческие расходы	030	0	0	
Управленческие расходы	040	0	0	
Прибыль (убыток) от продаж	050	(10)	(365)	
Прочие доходы и расходы				
Проценты к получению	060	0	0	
Проценты к уплате	070	0	0	
Доходы от участия в других организациях	080	0	0	
Прочие доходы	090	70	9	
Прочие расходы	100	140	200	
Прибыль (убыток) до налогообложения	140	(80)	(556)	
Отложенные налоговые активы	141	0	0	
Отложенные налоговые обязательства	142	0	0	
Текущий налог на прибыль	150	0	0	
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	190	(80)	(556)	
СПРАВОЧНО.				
Постоянные налоговые обязательства (активы)	200	0	0	
Базовая прибыль (убыток) на акцию		0	0	
Разводненная прибыль (убыток) на акцию		0	0	

РАСШИФРОВКА ОТДЕЛЬНЫХ ПРИБЫЛЕЙ И УБЫТКОВ					
Показатель	код	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года		
наименование	1	2	прибыль	убыток	прибыль
	3	4	5	6	убыток
Штрафы, пени и неустойки, признанные или по которым получены решения суда (арбитражного суда) об их взыскании	0	0	0	0	0
Прибыль (убыток) прошлых лет	0	0	0	0	0
Возмещение убытков, причиненных неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств	0	0	0	0	0
Курсовые разницы по операциям в иностранной валюте	0	0	0	0	0
Отчисления в оценочные резервы	0	X	0	X	0
Списание дебиторских и кредиторских задолженностей, по которым истек срок исковой давности	0	0	0	0	0

Главный бухгалтер: не предусмотрен

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ на 31.12.2008					
Показатель	код	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года		
наименование	1	2	3	4	5
Доходы и расходы по обычным видам деятельности.					
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	010	1 840	2276		
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	020	(2962)	(4536)		
Валовая прибыль	029	(1 122)	(2260)		
Коммерческие расходы	030	0	0		
Управленческие расходы	040	(18)	(204)		
Прибыль (убыток) от продаж	050	(1 140)	(2464)		
Прочие доходы и расходы					
Проценты к получению	060	0	570		
Проценты к уплате	070	0	0		
Доходы от участия в других организациях	080	3	3		
Прочие доходы	090	55 673	151891		
Прочие расходы	100	(65464)	88225		
Прибыль (убыток) до налогообложения	140	(10 928)	61775		
Отложенные налоговые активы	141	20	27		
Отложенные налоговые обязательства	142	0	321		
Текущий налог на прибыль	150	0	270		
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	190	(10908)	61853		
СПРАВОЧНО.					
Постоянные налоговые обязательства (активы)	200	2603	14262		
Базовая прибыль (убыток) на акцию		0	0		
Разводненная прибыль (убыток) на акцию		0	0		

РАСШИФРОВКА ОТДЕЛЬНЫХ ПРИБЫЛЕЙ И УБЫТКОВ					
Показатель	код	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года		
наименование	1	2	3	4	5
	6	прибыль	убыток	прибыль	убыток
Штрафы, пени и неустойки, признанные или по которым получены решения суда (арбитражного суда) об их взыскании	0	0	0		

Форма № 1 по ОКУД	КОДЫ			
Дата (год, м-ц, число)	0710001	2008	12	31
по ОКПО	76297669			
ИНН	1656029809			
по ОКВЭД	70.3			
по ОКФС / ОКФС	47	16		
по ОКЕИ	384			
Дата утверждения				
Дата отправки (принятие)				

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС на 31.12.2008				
Актив	Код по-казателя	На начало отчетного года	На конец отчетного периода	
1	2	3	4	
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Нематериальные активы	110	0	0	
Основные средства	120	10827	8144	
Незавершенное строительство	130	0	0	
Доходные вложения в материальные ценности	135	0	0	
Долгосрочные финансовые вложения	140	24601	0	
Отложенные налоговые активы	145	18	30	
Прочие внеоборотные активы	150	0	0	
Итого по разделу I	190	35446	8174	
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Запасы	210	333	0	
в том числе:				
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	211	0	0	
животные на выращивании и откорме	212	0	0	
затраты в незавершенном производстве	213	0	0	
готовая продукция и товары для перепродажи	214	0	0	
товары отгруженные	215	0	0	
расходы будущих периодов	216	333	0	
прочие запасы и затраты	217	0	0	
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	220	30	0	
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	0	0	
в том числе покупатели и заказчики	231	0	0	
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	240	1205	14888	
в том числе покупатели и заказчики	241	1117	1122	
Краткосрочные финансовые вложения	250	0	0	
Денежные средства	260	0	22	
Прочие оборотные активы	270	0	4883	
Итого по разделу II	290	1568	19793	
БАЛАНС	300	37014	27967	

В соответствии со ст. 16 Федерального закона от 21.11.1996 г. «О бухгалтерском учете» Открытое акционерное общество «ЧГС» публикует годовую бухгалтерскую отчетность за 2008 год, валюта баланса - в тысячах рублей, подписанную руководителем Никулиной Т.В., утвержденную Решением единственного акционера 29.06.2009 г. Исполнительный орган общества находится по адресу: 420029, г. Казань, ул. Сибирский тракт,34; тел./факс: 510-96-18.

Руководитель: **НИКУЛИНА Т. В.**

Форма № 1 по ОКУД	КОДЫ			
Дата (год, м-ц, число)	0710001	2008	12	31
по ОКПО	70886117			
ИНН	1660068198			
по ОКВЭД	40.10.3			
по ОКФС / ОКФС	47	16		
по ОКЕИ	384			
Дата утверждения				
Дата отправки (принятие)				

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС на 31.12.2008				
Актив	Код по-казателя	На начало отчетного года	На конец отчетного периода	
1	2	3	4	
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Нематериальные активы	110	0	0	
Основные средства	120	0	9683	
Незавершенное строительство	130	0	15959	
Доходные вложения в материальные ценности	135	0	0	
Долгосрочные финансовые вложения	140	450	0	
Отложенные налоговые активы	145	0	76	
Прочие внеоборотные активы	150	0	0	
Итого по разделу I	190	450	25718	
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Запасы	210	0	165	
в том числе:				
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	211	0	0	
животные на выращивании и откорме	212	0	0	
затраты в незавершенном производстве	213	0	0	
готовая продукция и товары для перепродажи	214	0	0	
товары отгруженные	215	0	0	
расходы будущих периодов	216	0	165	
прочие запасы и затраты	217	0	0	
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	220	0	3478	
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	0	0	
в том числе покупатели и заказчики	231	0	0	
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	240	144	5198	
в том числе покупатели и заказчики	241	71	0	
Краткосрочные финансовые вложения	250	0	0	
Денежные средства	260	50	2	
Прочие оборотные активы	270	0	0	
Итого по разделу II	290	194	8843	
БАЛАНС	300	644	34561	

В соответствии со ст. 16 Федерального закона от 21.11.1996 г. «О бухгалтерском учете» Открытое акционерное общество «Энерго-ЕАС» публикует годовую бухгалтерскую отчетность за 2008 год, валюта баланса - в тысячах рублей, подписанную руководителем Габдуллиным М.Г., утвержденную Решением единственного акционера 29.06.2009 г. Исполнительный орган общества находится по адресу: 420029, г. Казань, ул. Сибирский тракт,34; тел./факс: 511-48-72. По бухгалтерской отчетности ОАО «Энерго-ЕАС» проведен аудит ООО «Аудиторская фирма «Налоговый кон-

Руководитель: **ГАБДУЛЛИН М. Г.**

Пассив	Код по-казателя	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода	
1	2	3	4	
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
Уставный капитал	410	11000	11000	
Собственные акции выкупленные у акционеров	411	0	0	
Добавочный капитал	420	615	615	
Резервный капитал	430	550	550	
в том числе:				
резервы, образованные в соответствии с законодательством	431	550	550	
резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	432	0	0	
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	470	13142	14214	
Итого по разделу III	490	25307	26379	
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Займы и кредиты	510	0	0	
Отложенные налоговые обязательства	515	0	0	
Прочие долгосрочные обязательства	520	0	0	
Итого по разделу IV	590	0	0	
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Займы и кредиты	610	10661	0	
Кредиторская задолженность	620	1046	1588	
в том числе:				
поставщики и подрядчики	621	354	1210	
задолженность перед персоналом организации	622	0	0	
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	623	0	0	
задолженность по налогам и сборам	624	381	283	
прочие кредиторы	625	311	95	
Задолженность перед участниками (учредителями) по выплате доходов	630	0	0	
Доходы будущих периодов	640	0	0	
Резервы предстоящих расходов	650	0	0	
Прочие краткосрочные обязательства	660	0	0	
Итого по разделу V	690	11707	1588	
БАЛАНС	700	37014	27967	
Справка о наличии ценностей, учитываемых на забалансовых счетах				
Арендованные основные средства	910	0	0	
в том числе по лизингу	911	0	0	
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	920	0	0	
Товары, принятые на комиссию	930	0	0	
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов	940	0	0	
Обеспечения обязательств и платежей полученные	950	0	0	
Обеспечения обязательств и платежей выданные	960	0	0	
Износ жилищного фонда	970	0	0	
Износ объектов внешнего благоустройства и других аналогичных объектов	980	0	0	
Нематериальные активы, полученные в пользование	990	0	0	

В соответствии со ст. 16 Федерального закона от 21.11.1996 г. «О бухгалтерском учете» Открытое акционерное общество «ЧГС» публикует годовую бухгалтерскую отчетность за 2008 год, валюта баланса - в тысячах рублей, подписанную руководителем Никулиной Т.В., утвержденную Решением единственного акционера 29.06.2009 г.

Руководитель: **НИКУЛИНА Т. В.**

Пассив	Код по-казателя	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода	
1	2	3	4	
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
Уставный капитал	410	100	100	
Собственные акции выкупленные у акционеров	411	0	0	
Добавочный капитал	420	0	0	
Резервный капитал	430	0	0	
в том числе:				
резервы, образованные в соответствии с законодательством	431	0	0	
резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	432	0	0	
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	470	307	217	
Итого по разделу III	490	407	317	
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Займы и кредиты	510	0	0	
Отложенные налоговые обязательства	515	0	0	
Прочие долгосрочные обязательства	520	0	0	
Итого по разделу IV	590	0	0	
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Займы и кредиты	610	3	27577	
Кредиторская задолженность	620	234	6667	
в том числе:				
поставщики и подрядчики	621	227	6606	
задолженность перед персоналом организации	622	0	0	
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	623	0	0	
задолженность по налогам и сборам	624	7	61	
прочие кредиторы	625	0	0	
Задолженность перед участниками (учредителями) по выплате доходов	630	0	0	
Доходы будущих периодов	640	0	0	
Резервы предстоящих расходов	650	0	0	
Прочие краткосрочные обязательства	660	0	0	
Итого по разделу V	690	237	34244	
БАЛАНС	700	644	34561	
Справка о наличии ценностей, учитываемых на забалансовых счетах				
Арендованные основные средства	910	0	0	
в том числе по лизингу	911	0	0	
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	920	0	0	
Товары, принятые на комиссию	930	0	0	
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов	940	0	0	
Обеспечения обязательств и платежей полученные	950	0	0	
Обеспечения обязательств и платежей выданные	960	0	0	
Износ жилищного фонда	970	0	0	
Износ объектов внешнего благоустройства и других аналогичных объектов	980	0	0	
Нематериальные активы, полученные в пользование	990	0	0	

сультант» (Лицензия на осуществление аудиторской деятельности в области общего аудита № Е 007857, выдана сроком на 5 лет (решение Министерства финансов Российской Федерации от 29 марта 2006 г. № 106). Итого аудиторской проверкой: «По результатам проведенной аудиторской проверки финансовой (бухгалтерской) отчетности ОАО «Энерго-ЕАС» с 01.01.2008 г. по 31.12.2008 г. аудиторская фирма ООО «АФ «Налоговый консультант» подготовила безоговорочно положительное аудиторское заключение. Мы полагаем, что проведенный аудит

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ на 31.12.2008				
Показатель	код	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года	
наименование	1	2	3	4
Доходы и расходы по обычным видам деятельности.				
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	010	5561	3888	
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	020	(2541)	(2210)	
Валовая прибыль	029	3020	1678	
Коммерческие расходы	030	0	0	
Управленческие расходы	040	(1473)	0	
Прибыль (убыток) от продаж	050	1547	1678	
Прочие доходы и расходы				
Проценты к получению	060	0	0	
Проценты к уплате	070	0	0	
Доходы от участия в других организациях	080	0	0	
Прочие доходы	090	30603	115646	
Прочие расходы	100	(30761)	(5775)	
Прибыль (убыток) до налогообложения	140	1389	111549	
Отложенные налоговые активы	141	12	9	
Отложенные налоговые обязательства	142	0	0	
Текущий налог на прибыль	150	(329)	(350)	
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	190	1072	111208	
СПРАВОЧНО.				
Постоянные налоговые обязательства (активы)	200	(16)	(2431)	
Базовая прибыль (убыток) на акцию		0	0	
Разводненная прибыль (убыток) на акцию		0	0	

РАСШИФРОВКА ОТДЕЛЬНЫХ ПРИБЫЛЕЙ И УБЫТКОВ						
Показатель	код	За отчетный период	За аналогичный период	предыдущего года	убыток	
наименование	1	2	3	4	5	6
Штрафы, пени и неустойки, признанные или по которым получены решения суда (арбитражного суда) об их взыскании	0	0	0	0	0	0
Прибыль (убыток) прошлых лет	0	0	0	0	0	0
Возмещение убытков, причиненных неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств	0	0	0	0	0	0
Курсовые разницы по операциям в иностранной валюте	0	0	0	0	0	0
Отчисления в оценочные резервы	X	0	X	0	0	0
Списание дебиторских и кредиторских задолженностей, по которым истек срок исковой давности	0	0	0	0	0	0

представляет достаточные основания для выражения нашего мнения о достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности и соответствия порядка ведения бухгалтерского учета законодательства Российской Федерации. Годовая бухгалтерская отчетность представлена в Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Республике Татарстан.

Главный бухгалтер: не предусмотрен

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ на 31.12.2008						
Показатель	код	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года		убыток	
наименование	1	2	3	4	5	6
Доходы и расходы по обычным видам деятельности.						
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	010	0	0			
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	020	0	0			
Валовая прибыль	029	0	0			
Коммерческие расходы	030	0	0			
Управленческие расходы	040	(93)	0			
Прибыль (убыток) от продаж	050	(93)	0			
Прочие доходы и расходы						
Проценты к получению	060	0	0			
Проценты к уплате	070	0	0			
Доходы от участия в других организациях	080	0	0			
Прочие доходы	090	460	0			
Прочие расходы	100	(555)	0			
Прибыль (убыток) до налогообложения	140	(188)	0			
Отложенные налоговые активы	141	76	0			
Отложенные налоговые обязательства	142	0	0			
Текущий налог на прибыль	150	0	0			
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	190	(112)	0			
СПРАВОЧНО.						
Постоянные налоговые обязательства (активы)	200	(31)	0			
Базовая прибыль (убыток) на акцию						

КНИЖНАЯ ПОЛКА

НАЙТИ ИДЕЮ: ВВЕДЕНИЕ В ТРИЗ — ТЕОРИЮ РЕШЕНИЯ ИЗОБРЕТАТЕЛЬСКИХ ЗАДАЧ

Автор: Генрих Альтшуллер

Постичь тайну творчества пытались многие, но только Генриху Сауловичу Альтшуллеру удалось создать стройную теорию решения изобретательских задач — ТРИЗ. Альтшуллер открыл основные законы изобретательства и показал, что процесс создания изобретений управляем. Процесс изобретательства требует правильной организации мышления, преодоления психологической инерции, стремления к идеальному решению, разрешения противоречия, скрытого в любой нестандартной задаче. ТРИЗ признана во всем мире и применяется для решения творческих задач во многих областях человеческой деятельности, начиная с конструирования и проектирования и заканчивая рекламой, PR, управлением.



МОТИВАЦИЯ И ОПЛАТА ТРУДА: ИНСТРУМЕНТЫ. МЕТОДИКИ. ПРАКТИКА

Автор: Елена Ветлужских

Данная книга предлагает методы для совершенствования системы оплаты труда и мотивации. Автор — известный бизнес-тренер и консультант Елена Ветлужских — адаптирует успешные западные методики и на основе своего консалтингового опыта предлагает рекомендации и оправданные себя методы решений, которые можно применить при совершенствовании системы оплаты труда в вашей компании. Отдельная глава посвящена нематериальной мотивации и важности индивидуального подхода, в особенности к ценным и талантливым сотрудникам.



ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ И НАЧИНАЮЩИХ СПЕЦИАЛИСТОВ

Автор: Алексей Герасименко

В этой книге шаг за шагом рассматриваются вопросы составления и интерпретации финансовой отчетности предприятия. Умение грамотно «читать» отчетность дает менеджерам и предпринимателям возможность анализировать текущую деятельность компании и принимать правильные управленческие решения. Книга написана простым, понятным языком и ориентирована прежде всего на людей, которые не являются профессиональными бухгалтерами. Все концепции раскрываются на примерах из реальной отчетности крупных российских компаний. Автор раскрывает все нюансы финансовой отчетности, в том числе и специфические «западные» вопросы составления отчетности по МСФО.



100 ШАГОВ ПО СБОРУ ДОЛГОВ: ПРАКТИЧЕСКОЕ РУКОВОДСТВО ПО РАБОТЕ С ДОЛЖНИКАМИ

Автор: Александр Шумович

Не секрет, что в сложных и жестких условиях финансового кризиса проблема невозврата долгов невероятно обострилась. Также понятно, что для выживания вашего бизнеса получать деньги с должников и добиваться от Клиентов своевременной оплаты товаров и услуг — сложная, но ключевая задача. А еще хотелось бы, несмотря на все трудности, сохранить Клиентов и хорошие отношения с ними. Что же делать? Автор предлагает простой, технологичный и основанный на большом опыте способ вернуть себе свои деньги и при этом не потерять Клиентов и долю рынка из-за чрезмерно агрессивного взыскания долгов.



КИНО

ГАРРИ ПОТТЕР И ПРИНЦ-ПОЛУКРОВКА
HARRY POTTER AND THE HALF-BLOOD PRINCE

Жанр: фэнтези, семейный, приключения
Производство: Великобритания / США, 2008 год
Режиссер: Дэвид Ятис
В ролях: Дэниэл Рэдклифф, Руперт Гринт, Эмма Уотсон, Хелена Бонэм Картер, Алан Рикман

На шестом году обучения в Школе Чародейства и Волшебства Хогвартс Гарри Поттер продолжает попытки уничтожить Волан-де-Морта. Но до этого ему предстоит вместе с Дамблдором разгадать тайну бессмертия Волан-де-Морта, связанную с крестражами, в которых скрыта частичка его души. Поиски крестражей приведут Гарри к трагической схватке в попытке победить Темного Лорда

ДЕВЯТЬ С ПОЛОВИНОЙ СВИДАНИЙ
9 1/2 RANDI

Жанр: комедия, мелодрама
Производство: Венгрия, 2008 год
Режиссер: Тамаш Шаш Бор Хевер, Патриция Ковач, Тибор Гаспар

Давид любимчик прессы, звезда таблоидов и всегда окружен женщинами. Но его подруга уходит от него, а издательская компания судится с ним за отказ выпустить новую книгу в течение трех лет. У Давида возникает нехватка финансов. Руководитель делает ему ультиматум: если он сможет написать книгу в течение 10 дней, то получит обратно свои деньги и восстановит репутацию. Тема новой книги: «Почему в наше время так много одиноких молодых женщин?»

ЗАПРЕТНАЯ ЛЮБОВЬ
EDGE OF LOVE, THE

Жанр: биография, драма, мелодрама
Производство: Великобритания, 2008 год
Режиссер: Джон Мэй-Бери

В ролях: Кира Найтли, Сиенна Миллер, Киллиан Мерфи, Мэттью Риз, Пол Брук, Камилла Ратерфорд, Ричард Клиффорд, Ричард Диллзайн, Энн Лэмбтон, Джонатан Филлипс, Джени Ранэкр, Рэйчел Белл, Карл Джонсон

Фильм основан на реальной истории сложных взаимоотношений между поэтом Диланом Томасом, его женой - Кейтлин, его подругой детства Верой Филипс и ее мужем - Вильямом Килликом.

ПАРИЖ, ПАРИЖ!
FAUBOURG 36

Жанр: драма
Производство: Франция / Чехия / Германия, 2008 год
Режиссер: Кристоф Барратье
В ролях: Жерар Жюно, Кловис Корниллак, Кад Мерад, Нора Арнецедед, Пьер Ришар

Всеми силами души своей, отрекаясь от всего, проводя в нем ночи и дни? Да, это не Мулен Руж и не Фоли Берже, и публика здесь попроще, и костюмы победнее. Но и здесь бушуют нешуточные страсти, плетутся закулисные интриги, зажигаются звезды, актеры влюбляются и расстаются, а люди сутками стоят в очереди — чтобы хоть краешком сердца прикоснуться к этому волшебству — парижскому театру.

реклама

ТАТФОНДБАНК ПРЕДЛАГАЕТ
для юридических лиц
и индивидуальных
предпринимателей

«СУПЕРДЕПОЗИТ»
с возможностью пополнения и частичного
снятия суммы депозита с сохранением
первоначальной процентной ставки

Процентная ставка от **9%** до **13,5%**
(годовых)

Первоначальная сумма депозита —
от **500 000 руб**

Срок размещения депозита от **61 дня**

Срок привлечения (дни)	Сумма (руб.)					
	от 500 000 до 1 000 000	от 1 000 001 до 5 000 000	от 5 000 001 до 10 000 000	от 10 000 001 до 50 000 000	от 50 000 001 до 100 000 000	свыше 100 000 001
до востребования	0,5%					
от 61 до 90	9,00%	9,50%	10,00%	10,50%	11,00%	11,50%
от 91 до 180	9,50%	10,00%	10,50%	11,00%	11,50%	12,00%
от 181 до 270	10,00%	10,50%	11,00%	11,50%	12,00%	12,50%
от 271 до 364	10,50%	11,00%	11,50%	12,00%	12,50%	13,00%
от 365	11,00%	11,50%	12,00%	12,50%	13,00%	13,50%

☞ Возможно пополнение депозита без ограничения по сумме неограниченное количество раз
 ☞ Клиент имеет право в течение срока депозита осуществлять по заявлению частичное досрочное снятие денежных средств до уровня минимального остатка с сохранением первоначальной процентной ставки. При этом заявление должно быть подано в Банк за 2 рабочих дня до момента частичного снятия денежных средств
 ☞ Выплата процентов по депозиту «СУПЕРДЕПОЗИТ» осуществляется в конце срока
 ☞ Дополнительные условия: Минимальный остаток по депозиту должен составлять не менее 55% суммы первоначального взноса. При снижении суммы депозита ниже 55% суммы первоначального взноса применяется процентная ставка «До востребования» за весь срок депозита, даже если будет затем внесены дополнительные взносы

(843) 291-99-99, 8-800-100-03-03
ОАО «АИКБ «ТАТФОНДБАНК» Россия, РТ, г. Казань, ул. Чернышевского, 43/2
Подробности на www.tfb.ru

ТАТФОНДБАНК
Лицензия СБ РФ № 3058

реклама

ЕЖЕНЕДЕЛЬНАЯ ГАЗЕТА ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА ТАТАРСТАНА

БЕСПЛАТНЫЙ ЭКЗЕМПЛЯР В ВАШ ОФИС
редакционная подписка +7 (843) 511 49 63
курьерская доставка +7 (843) 291 09 42

ЭФФЕКТИВНАЯ РЕКЛАМА ВАШЕЙ КОМПАНИИ
рекламная служба + 7 (843) 511 49 67
reklama@g9e.ru

**НОВОСТИ ВАШЕЙ КОМПАНИИ,
ОБСУЖДЕНИЕ АКТУАЛЬНЫХ ТЕМ**
редакция + 7 (843) 511 49 67
post@g9e.ru

www.g9e.ru | **ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА ГДЕ ДЕНЬГИ**