

ГДЕ ДЕНЬГИ

ОЛЕГ ФРОЛОВ,
директор компании
Proffit Consulting

«Эффективность GPS/
ГЛОНАСС-мониторинга
просчитывается
за 5 минут»



...11

ЕЖЕНЕДЕЛЬНАЯ ГАЗЕТА ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА ТАТАРСТАНА | www.g9e.ru | 15.06.2009 №21(142)

Достать до четырех звезд

Резидентам ОЭЗ «Алабуга» добавили комфорта



Управляющий Alabuga-City Hotel Анатолий Мельник готов встречать постояльцев с распростертыми объятиями

Alabuga-City Hotel стал пятидесятым гостиничным комплексом Татарстана и лучшим на сегодняшний день в Закамской зоне республики (предполагается его сертифицировать по классу «4 звезды»). Владелец отеля — «Ак Барс» Банк — намерен окупить инвестированные в проект 500 млн руб. за десять лет, рассчитывая на сотрудников компаний-резидентов ОЭЗ «Алабуга» и растущий поток ту-

ристов в Елабугу. Однако, по мнению представителей турбизнеса, для реализации этих планов отелю не хватает фитнес- и SPA-комплексов, саун и бассейна.

На прошлой неделе в Елабуге состоялось официальное открытие гостиницы Alabuga-City Hotel, первая очередь которой начала эксплуатироваться еще в августе 2008

года. Гостиничный комплекс стал первым крупным реализованным проектом «Ак Барс Девелопмента», которому «Ак Барс» Банк передал свои девелоперские проекты. Отель имеет 105 номеров (56 стандартных, 21 — класса «люкс» и 28 апартаментов), а также конференц-зал, переговорную комнату, бизнес-центр, ресторан, бар и пентхаус площадью 450 кв. м. Гостиничный комплекс ориентирован на сотрудников компаний-резидентов ос-

бой экономической зоны (ОЭЗ) «Алабуга», бизнес-туристов, посетителей местного музея-заповедника и природного комплекса «Нижняя Кама». Кроме того, клиентами отеля могут стать прибывающие в соседние города, находящиеся в 30 минутах езды от нее, — Набережные Челны, Нижнекамск, Менделеевск. Как отмечают в «Ак Барс Девелопмент», отелей такого уровня в Закамской зоне Татарстана пока больше нет. ...3

В номере:

Что вы ожидаете от этого отпускного сезона?(Блиц-опрос) ...2

IBM определился с концепцией
В рамках казанского IT-парка будет создан Центр разработок программных решений ...5

Открыл, закрыл, открыл
В Набережных Челнах начал работу гипермаркет DOMO в интерактивном формате ...6

«Ауди Центр Казань» сделал рестайлинг
В Казани открывается новый автосалон по продаже автомобилей Audi и закрывается старый ...6

ICL-КПО ВС стала более японской ...7

На Yota ближе к Казани
«Скартел» начала подготовку к запуску в столице Татарстана сети 4G ...8

В белорусском комбайне становится больше татарстанского ...10

Предприятиям готовят сукук

Власти Татарстана обдумывают обмен собственности на исламские инвестиции

Татарстан испытывает острый дефицит инвестиций в реализацию своих амбициозных проектов. Федеральный бюджет готов только закрыть дефицит и так сильно урезанного бюджета республики. В этих условиях руководство РТ возлагает большие надежды на предстоящий Международный саммит исламского бизнеса и финансов, который пройдет в конце июня в Казани. Предполагается, что Саммит придаст импульс

привлечению исламских финансов в экономику республики.

На прошлой неделе в Министерстве экономики РТ прошло закрытое совещание об организации и выпуске исламских ценных бумаг (сукук). В министерстве отказываются раскрывать «где Деньги» подробности обсуждения данного вопроса. Однако ранее сообщалось о том, что правительство Татарстана ведет переговоры

с представителями компании Turkapital (дочерняя структура KFH — Kuwait Finance House, подразделения Исламского банка развития) о выпуске сукук для нескольких предприятий республики.

В свою очередь генеральный директор ИФК «Линова» Линар Якупов предположил, что, возможно, речь шла о выпуске сукук для финансирования строительства объектов Универсиады 2013 года (гостиницы и спортивные сооружения). «Министерство обра-

щилось к нам за консультацией по поводу организации и выпуска исламских ценных бумаг», — сообщил он «где Деньги».

Как пояснил господин Якупов, сукук — ценная бумага, действующая по законам шариата, то есть на нее нельзя начислять или выплачивать проценты. Следовательно, прибыль инвесторов от сукук будет связана с владением создаваемыми активами или доходами от их эксплуатации.

...10

реклама

**ПОЛНЫЙ КОНТРОЛЬ
ТРАНСПОРТА И СПЕЦТЕХНИКИ**
РАСХОД ТОПЛИВА • МОНИТОРИНГ • БЕЗОПАСНОСТЬ

GPS • ГЛОНАСС системы спутникового контроля

PROFFIT

Proffit Consulting
тел.: (8552) 32-24-74, 36-48-51
e-mail: proffit2000@mail.ru
www.proffit2000.ru

ГДЕ ДЕНЬГИ

Учредитель и издатель:
ООО «Регион Инфо»

Генеральный директор:
Александр Петров

Главный редактор:
Александр Андреев

Редакция:
Светлана Аликаева,
Елена Иванова,
Алина Ризатдинова

Дизайн/Верстка:
Эдуард Байрамян

Распространение:
Константин Егоров
+7 (927) 407-69-89

Адрес:
420029, г. Казань, ул. Сибирский
тракт, д. 34, корп. 4, офис
403/404

Телефон редакции:
(843) 511-49-67

Телефоны
коммерческой службы:
(843) 511-49-63,
511-49-64, 511-49-65
E-mail: post@g9e.ru
Интернет: www.g9e.ru

Свидетельство о регистрации
ПИ №ФС77-33363 от 8.10.2008 г.

Редакция не несет ответственности за
содержание рекламных модулей и статей.
Присланные материалы не рецензируются
и не возвращаются. При republicации
и цитировании материалов ссылка на
деловой еженедельник «Где Деньги»
обязательна.

Редакция справочной информации не дает.

Редакция не всегда согласна с мнением
авторов.
Редакция не несет ответственности за
рекомендации, данные аналитиками.
Ответственность за любые
инвестиционные решения, принятые
в результате прочтения материалов
еженедельника, несет инвестор.

В случае возникновения проблем
с доставкой издания просим вас
немедленно сообщить об этом по e-mail
post@g9e.ru или по телефону
(843) 511-49-67

Дизайн-макет: postmeridian
Тираж 26 000 экз.
Статьи, помеченные значком ®,
публикуются на правах рекламы

Не для продажи

Отпечатано в типографии
ОАО «ПИК «Идель-пресс»
г. Казань, ул. Декабристов, 2
Заказ №
Газета отпечатана на бумаге
ООО «Фирма «Строй-К»

©Еженедельник «Где Деньги», 2005 — 2009

БЛИЦ-ОПРОС

Что вы ожидаете от этого отпускного сезона?

Наступивший отпускной сезон мало радует казанские туристические агентства и самих отпускников. Кризис внес свои коррективы в предпочтения населения относительно отдыха. По мнению экспертов, в этом году спрос на услуги турфирм в Казани снизится более чем на 40%. Люди, предпочитающие до кризиса приобретать недорогие заграничные путевки, в этом году будут довольствоваться своими дачными участками и пе-

риодическими выездами за город. Заграничные курорты посетят лишь зажиточные слои населения со стабильным высоким доходом. Как свидетельствует новое исследование Всероссийского центра исследования общественного мнения, в этом году на четверть упадет спрос на такие туристические направления, как Турция или Тунис. Парадокс иностранного туризма «по-русски» состоит в том, что за рубеж дальше

стран бывшего СССР выбирается от силы 4% нашего 142-миллионного населения. Этот максимум был достигнут как раз прошлым летом. Теперь, как свидетельствует опрос, число выезжающих за границу упадет на 25%, это 1% населения России. Казалось бы, доля невелика. Но речь идет все-таки о 1,4 млн человек. Каждый из них в 2008 году потратил на поездку порядка \$1000. Получается, что туриндустрия в 2009 году потеряет

\$1,4 млрд. А эта цифра уже впечатляет. Отношение к отдыху у казанцев в связи с кризисом также изменилось. Эксперты полагают, что для многих сегодня привлекательнее отдохнуть у себя в огороде и убит, таким образом, двух зайцев — отпуск провести и запасы на зиму приготовить. По мнению экспертов, в этом году спрос на услуги турфирм в Казани снизится более чем на 40%. Люди, предпочитавшие до кризиса

приобретать недорогие заграничные путевки, в этом году будут довольствоваться своими дачными участками, периодическими выездами за город или, в лучшем случае, речными экскурсиями. Заграничные курорты посетят лишь зажиточные слои населения со стабильно высоким доходом. Деловой еженедельник «Где Деньги» опросил казанские турагентства о перспективах начавшегося отпускного сезона. ■



Сергей Пасечник

генеральный директор туристического агентства *Companion SP*

Я сужу по вылетам из Казани в жаркие страны — чартеров этим летом меньше не стало. Иными словами можно сказать, что спрос на турпоездки за рубеж в сравнении с прошлым годом не снизился, а если и снизился, то незначительно. Изменились подходы клиентов. Например, в этом году можно отметить, что клиенты турагентств тщательнее выбирают отели. Также люди, раньше ездившие в пятизвездочные отели, сегодня выбирают четырехзвездочные и т.д. Все ждут суперскидок и бонусов. А их, конечно, не будет. Однако сильного повышения цен на турпутевки мы сегодня также не наблюдаем.

Наталья Акимцова

директор по маркетингу и PR компании *Anex Tour*

Сейчас наблюдается незначительное снижение спроса, в пределах 10-15%. Кризис произвел коррекцию бюджета отдыхающих, в этом году их предпочтения сместились от дорогих экзотических направлений в сторону массовых и стран с облегченным визовым режимом: весной был популярен Египет, летом — Турция и Греция. Путешественники в этом году чаще спрашивают о горящих и специальных предложениях, скидках. Некоторые отели в ответ на финансовую нестабильность мировой экономики стали предлагать бонусные программы и предложения.

Константин Новиков

директор туристического агентства «Магеллан Трэвел»

Люди, которые ездили через наше агентство, так и продолжают ездить. Снизился спрос на путевки низкой категории цен, это порядка \$800-1200 на двоих. Снижение составило около 25%. Спрос на путевки в ценовом сегменте 3-4 тысячи долларов остался на уровне прошлого года, эта категория путевок составляла у нас всегда процентов 70% от общего числа продаж. Повышение цен на путевки составило около 20% за счет роста курса рубля. Люди в этом году продолжают летать в Турцию, потом последуют Испания, Египет, Греция и Хорватия.

Рамиль Мифтахов

генеральный директор Агентства индивидуального туризма «Персона Грата»

Спрос в текущем отпускном сезоне снизится более чем на 40%. Уже сегодня мы наблюдаем снижение спроса от запланированного на этот год на 30%. Люди в этом году будут отдыхать на своих пригородных участках. Та же категория людей, которые могли отдохнуть за рубежом, будет также проводить отпуск за границей и тратить столько же, сколько и в прошлом году.

Гульнара Галеева

менеджер по маркетингу и развитию турагентства «Салават»

Отдыхать за границу в этом году поедут в основном те, кто постоянно там отдыхает. Остальная часть людей предпочтет загранич-

ному морю наши речки и грядки. Наблюдается некоторый спад спроса, однако он незначителен, по крайней мере, в нашей компании. Тем не менее можно предположить, что спрос упадет в середине и в конце лета в связи с подорожанием путевок на популярные морские направления, например, в Турцию. Подорожание ожидается в июле-августе этого года.

Ольга Илькун

директор турфирмы «Бюро путешествий «Казань»

В этот сезон у нас наблюдается увеличение числа приезжающих на экскурсии в Казань и Татарстан. В основном это российские туристы. Экскурсионный турбизнес растет, несмотря на кризис. Причем идет переориентация — мы работаем как туроператоры с турагентствами по всей России и с некоторыми международными агентствами. Если раньше заявки приходили и от крупных, и от мелких туроператоров, то в этом году значительно больше заявок приходит от крупных туроператоров. Видимо, кризис заставляет туристов задуматься о надежности своего туроператора, и предпочтение отдается крупным компаниям. Мы привлекаем туристов, они приезжают и тратят свои деньги в Казани и других городах республики (гостиницы, сувениры, питание, развлечения и т.д.). В конечном итоге это положительно отражается на поступлениях в бюджет республики — приток капитала в наш регион.

СЛОВО В СЛОВО



Минтимер Шаймиев
Президент РТ

Я, конечно, многого из того, что вы делаете, не понимаю, но всегда поддерживал и поддерживаю вас. Я, по сути, ставку сделал на этого человека (на генерального директора ICL - КПО ВС Виктора Дьячкова — прим. ред).

9 июня 2009 года в ICL-КПО ВС совещание по вопросу подготовки кадров для IT-индустрии республики.



Равиль Зарипов
Министр промышленности и торговли РТ

В этой отрасли работают 9 тысяч человек, в основном женщины, поэтому проблемы легкой промышленности важны для республики. Нельзя допускать сокращений, надо создавать новые рабочие места.

9 июня 2009 года на совещании с представителями Министерства обороны России и руководителями предприятий легкой промышленности республики.



Фарид Мухаметшин
Глава Госсовета РТ

Совещание настроило всех на более ответственный подход к поручению Президента Татарстана, к делам и заботам республики, к более активному участию депутатов в поиске дополнительных ресурсов в бюджет республики.

10 июня 2009 года в Полномочном представительстве Республики Татарстан в Москве на совещании рабочих групп по взаимодействию с федеральными органами власти.



Ильсур Метшин
Мэр г.Казани

Мы не видим даже источника для привлечения кредитных ресурсов. Нет у нас возможности брать кредиты, мы за кредитованы!

11 июня 2009 года на сессии Казгордумы



Марат Сафиуллин
Министр экономики РТ

Кризис наиболее сильно сказался на валовом территориальном продукте в Набережных Челнах. При этом самый сильный спад был в январе, когда глубина спада практически составляла 70%. Сейчас ситуация несколько выровнялась. Но в то же время наблюдается снижение объема промышленного производства.

11 июня 2009 года на выездном заседании Экономического совета при Кабинете Министров РТ в Набережных Челнах.

Достать до четырех звезд

Резидентам ОЭЗ «Алабуга» добавили комфорта

Продолжение. Начало на стр. 1
Александр Андреев

Специально для управления Alabuga-City Hotel была создана компания «Центр гостеприимства». Как сообщил «где Деньги» директор компании Анатолий Мельник, владелец Alabuga-City Hotel — «Ак Барс» Банк — инвестировал в проект не менее 500 млн руб. «Многие другие гостиницы находятся в худшем положении, когда им приходится платить банку проценты по кредитам. У нас ситуация другая — банк принял стратегическое решение инвестировать в это уникальное место», — сказал он. По словам господина Мельника, срок окупаемости проекта составит порядка 10 лет. При этом управляющий отметил, что отель открылся в не самое лучшее время. «Мы планировали, что к этому времени резидентов ОЭЗ «Алабуга» будет 18, а сейчас их 9, причем реально работают из них 5. Поэтому гостей не так много», — сообщил управляющий. Впрочем, по его словам, с каждым месяцем наполняемость растет. Сейчас ежедневно из 105 номеров отеля 35-40 занято, особенно стандартные номера и апартаменты.



Елабужцы надеются, что новый отель привлечет в город дополнительные инвестиции

Господин Мельник не исключил в дальнейшем возможности привлечения дополнительных инвесторов для развития отеля. Он пояснил, что первоначально концепция предполагала наличие в отеле SPA-комплекса. Однако, по всей видимости, кри-

зис помешал полностью реализовать все задуманное. «Не в этом, так в следующем году SPA-комплекс будет построен. Тогда концепция станет более целостной: будет хороший номерной фонд, хорошее разноплановое питание и дополнительные услуги в виде SPA-комплекса», — уверен управляющий. Залогом успеха отеля господин Мельник считает удачное сочетание местоположения Alabuga-City Hotel, его классности и уровня цен.

Уникальность места отметил и премьер-министр РТ Рустам Минниханов, который принял участие в церемонии открытия отеля. «Ад-

министрация Елабуги сделала широкий жест и предоставила под строительство действительно уникальное, исключительное место. Вспомните мои слова, в будущем капитализация этого отеля удвоится за счет того, что он расположен в таком месте», — сказал господин Минниханов. «Я проехал по улицам Елабуги — совершенно потрясающее впечатление. Таких небольших городов со своей историей, культурой и особой атмосферой в России почти и не осталось. Сюда обязательно будут приезжать туристы», — добавил он.

Как сообщила «где Деньги» заведующая отделом межкультурных коммуникаций Елабужского государственного музея-заповедника Ольга Барковская, количество посетителей города ежегодно увеличивается на 10 тысяч. Так, если в 2007 году количество туристов сравнялось с количеством проживающих в Елабуге (70 тыс. человек), то в 2008 году их было уже 80 тысяч. Несмотря на кризис, по мнению госпожи Барковской, в 2009 году количество туристов приблизится к отметке 90 тыс. человек, причем большая часть из них — приезжие из других регионов России. По ее словам, Alabuga-City Hotel имеет хорошие перспективы, а также значительно расширяет возможности превращения Елабуги в крупный туристический центр.

Рустам Минниханов пообещал лично помочь отелю с реализацией его бизнес-плана. «Пока наполняемость отеля небольшая, все мы должны с семьями приезжать сюда, поддерживать его. А когда уже бизнес пойдет, мы в гости будем приезжать. Надо только активнее пропагандировать это место, ну а мы и дальше будем развивать ОЭЗ «Алабуга», — пообещал премьер-министр. Окрыленный такой поддержкой управляющий отелем заявил, что до конца 2009 года Alabuga-City Hotel пройдет сертификацию по разряду «4 звезды».

Участники турбизнеса считают, что управляющая компания выбрала достаточно пассивную политику продвиже-

ния отеля — в основном через сарафанное радио, отметив, что этот путь очень медленный. «Есть стереотип, что дешевле и комфортнее организовать такой отдых за рубежом, чем в России. Это уже не так. Но для слома стереотипа необходима комплексная раскрутка, нужны активные, яркие решения», — сказал «где Деньги» представитель одной из туристических компаний.

По мнению опрошенных «где Деньги» представителей турбизнеса, для того, чтобы увеличить окупаемость отеля и его привлекательность для туристов, особенно для москвичей и иностранцев, Alabuga-City Hotel не хватает фитнес- и SPA-комплексов, сауны и бассейна. «Отели «4 звезды» подразумевают наличие этих удобств, поэтому в сегодняшнем виде Alabuga-City Hotel вряд ли пройдет сертификацию по этому классу», — считает директор турфирмы «Бюро путешествий «Казань» Ольга Илькун. По ее мнению, ценовая политика отеля адекватна качеству предоставляемых услуг. «Но сейчас, на самом начале этапа раскрутки, цены необходимо понижать, для того чтобы увеличить поток туристов. Сначала человеку надо показать, что такое есть, а уж потом он начнет рекомендовать это другим, возрастет популярность отеля и города. Думаю, пройдет как минимум 2-3 года, прежде чем отель выйдет на оптимальную, в 80-90%, наполняемость номеров», — сказала она «где Деньги».

НОВОСТИ

Banki.ru
Активы банка «Казанский» увеличились
Банк «Казанский» в январе-мае получил балансовую прибыль в размере 39,1 млн руб. — на уровне прошлого года. Активы увеличились с 11,794 млрд. руб. на 1 января до 12,985 млрд. руб. на 1 июня, капитал — с 1,247 млрд. до 1,463 млрд. руб. Кредитные вложения сократились с 6,804 млрд. до 6,742 млрд., привлеченные средства — с 8,390 млрд. до 8,181 млрд. руб., в том числе средства физических лиц увеличились с 3,676 млрд. до 4,330 млрд. руб.

Alcatel-Lucent предложили поработать на безопасность Универсиады 2013

На встрече министра информатизации и связи РТ Фарита Фазылзянова с представителями делегации Alcatel-Lucent (Австрия) были озвучены вопросы возможного сотрудничества министерства информатизации и связи республики, МЧС РТ и компании Alcatel-Lucent в совместном проекте по обеспечению безопасности проведения Универсиады 2013, — сообщает сегодня пресс-служба министерства. По предложению татарстанской стороной проектам технических объектов Универсиады, было определено три основных направления — информационный пул, видеонаблюдение и система WiMax — которые и будут разрабатываться в дальнейшем. Австрийской компании так же было предложено подписать соглашение о сотрудничестве и продолжить работу в рамках казанского IT-парка.

ВКЛАДЫ ЗАСТРАХОВАНЫ • СРОЧНЫЙ НАКОПИТЕЛЬНЫЙ ВКЛАД «МУЛЬТИВАЛЮТНАЯ КОРЗИНА»



Перекладывайте валюту без потери по специальному выгодному курсу!

Сумма	Процентные ставки (годовых)		
	93 дня	186 дней	372 дня
рубли	11.5%	13.5%	14%
доллары США	7%	9%	10%
евро	6%	8%	9%

Минимальный размер вклада - эквивалент 30 000 рублей по курсу Банка, действующему на момент совершения операции.
Одновременно открываются 3 счета: в рублях, в долларах США и ЕВРО. Вы можете определить, в каком соотношении распределяются денежные средства по счетам срочных депозитов в трех видах валют. Первоначальный взнос средств может производиться либо на один счет, два, либо сразу на три срочных счета.
Дополнительные взносы принимаются в размере, эквивалентной сумме не менее чем 5 000 рублей по курсу Банка, действующему на момент совершения операции. Срок окончания приема дополнительных взносов по вкладу сроком 93 дня не ограничен по сроку.
Срок окончания приема дополнительных взносов по вкладам сроком 186 дней, 372 дня: за 31 день до окончания срока вклада, не включая день окончания срока вклада.

Банк причисляет проценты во вклады по окончании срока вклада и при досрочном возврате вклада.
По Вашему желанию внутри срока вклада денежные средства могут переводиться с одного счета на другой с соответствующей конвертацией по специальному выгодному курсу Банка, действующему на момент совершения операции. Количество конвертаций не ограничено.
По истечении первоначального срока вклад пролонгируется в соответствии с Общим Положением Банка о порядке приема и выдачи вкладов. При досрочном расторжении договора вклада банк причисляет по вкладу проценты за фактический срок нахождения денежных средств на вкладе, начисленные по ставке вклада категории до востребования.
Возврат вклада клиенту осуществляется с каждого из открытых счетов с проведением в случае необходимости конвертации по специальному выгодному курсу Банка, действующему на момент совершения операции.

АДРЕСА
офисов банка «БТА-Казань»
ГОЛОВНОЙ ОФИС
г.КАЗАНЬ, пр.Ибрагимова, 58
тел: (843) 557-81-51, 525-74-74

Дополнительные офисы в Казани
№1 ул.Татарстан, 18 тел.(843) 293-01-01
№2 ул.Чуйкова, 9 тел.(843) 522-91-65
№3 пр.Ибрагимова, 45 тел.(843) 519-96-68
№4 ул.Гвардейская, 16В тел.(843) 295-83-25
№5 ул.Зорге, 82 тел.(843) 261-38-75

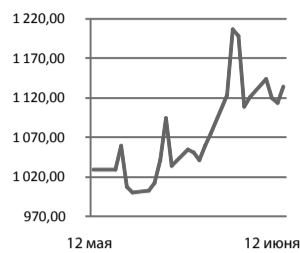
№6 ул. Минская, 12 тел.(843) 261-01-66
№7 ул. Кулашметова, 25/2 тел.(843) 555-70-76
№9 ул. Пушкина, 12 тел.(843) 557-81-60
№10 ул.Симонова, 14/41 тел.(843) 524-19-52
№11 ул.Оренбургский Тр., 22а тел.(843) 557-81-61

Подробности во всех офисах банка

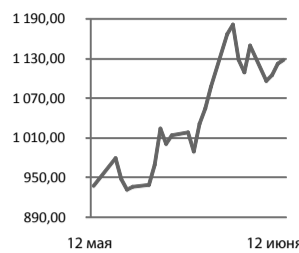


АКБ «БТА-Казань» (ОАО) Лицензия ЦБ РФ №1581. Регламент

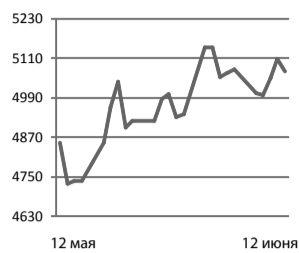
ИНДЕКС ММВБ



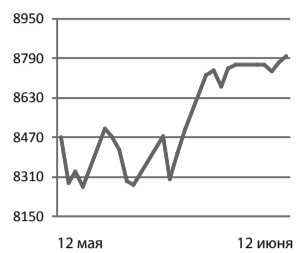
ИНДЕКС РТС



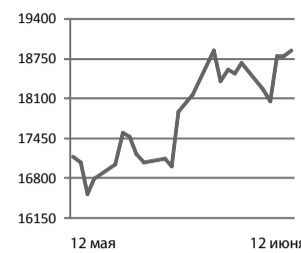
Germany DAX



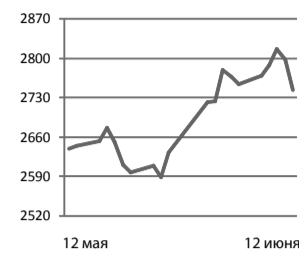
Dow Jones 30 Industrials



Hong Kong Hang Seng

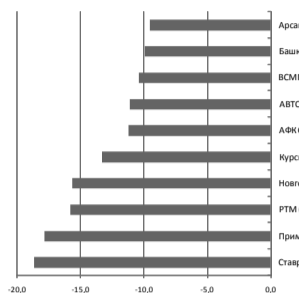


China Shanghai Comp

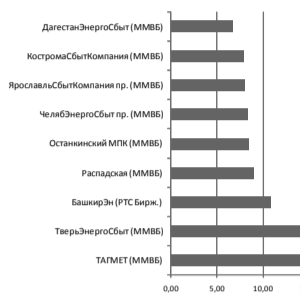


РЫНОК FOREX с 8.06.2009 по 12.06.2009

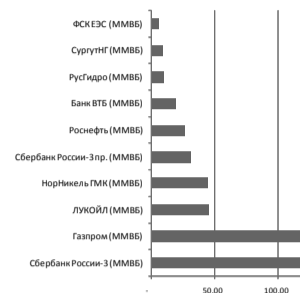
ЛИДЕРЫ Понижения ЦЕНЫ АКЦИЙ ЗА НЕДЕЛЮ, %



ЛИДЕРЫ ПОВЫШЕНИЯ ЦЕНЫ АКЦИЙ ЗА НЕДЕЛЮ, %



ЛИДЕРЫ ПО АКТИВНОСТИ НА БИРЖЕ, \$МЛН



по данным quote.ru

То вверх, то вниз

Благодаря более позитивным пятничным данным о менее значительном, чем ожидалось, сокращении рабочих мест в США, рост американской валюты продолжился и в начале прошедшей торговой недели. Оптимистичные прогнозы относительно восстановления экономики США и роста доходности американских долговых бумаг помогли доллару обновить месячные максимумы против своих основных конкурентов. Однако вскоре укрепление американского доллара полностью изжило себя. Как отмечают аналитики, инвесторы стали с большой осторожностью оценивать перспективы восстановления американской экономики, что и привело к снижению спроса на американскую валюту.

Ближе к середине недели на фоне роста цен на нефть и укрепления фондовых индексов инвесторы стали вновь проявлять склонность к риску. Участники рынка закрывали свои длинные позиции по доллару, переводя свои активы в евро и другие чувствительные к риску валюты с относительно высокой процентной ставкой. Европейским валютам удалось вырасти несмотря на разочаровывающие апрельские данные по внешней торговле и промышленному производству в Германии. Британский фунт тем временем смог ощутить достаточно значимую поддержку со стороны данных по рынку жилья в Великобритании. Тем не менее, основным конкурентам доллара США не удалось закрепиться на достигнутых ими уровнях, так как во вторую половину дня в среду ситуация на рынках вновь поменялась и торговля на разнице между процентными ставками была достаточно резко нивелирована. Инвесторы вновь стали вкладывать средства в активы-убежища, как только акции американских компаний пошли вниз. Стимулом для этого послужили результаты по размещению 19 млрд. 10-ти летних правительственных

облигаций США, доходность по которым по-прежнему выглядит наиболее привлекательной, чем у Еврозоны.

Рост, который наблюдался в четверг по парам евро/доллар и фунт доллар был практически полностью нивелирован в пятницу на фоне не совсем позитивных данных из Европы, а также в преддверии встречи министров финансов стран «Большой Восьмерки» на предстоящих выходных, американская валюта смогла отыграть большую часть утраченных днем ранее позиций.

Прошедшая неделя показала, что ситуация на рынке далека от стабильности. В ближайшей перспективе, скорее всего, стоит ожидать умеренного роста единой европейской валюты и британского фунта по отношению к американскому доллару. Дополнительную поддержку им в этом могут оказать цены на нефть, которые уже превысили уровень \$70 за баррель. Укрепление мировых финансовых индикаторов также должно положительно сказаться на более высокодоходных конкурентах американской валюты.

Среди важных событий стоит отметить в первую очередь запланированную на 13-14 июня встречу министров финансов стран «Большой Восьмерки». Среди экономических новостей самое пристальное внимание стоит обратить на новости из США, а именно индексы цен производителей и потребителей, данные по жилищному сектору, изменение объема промышленного производства, сальдо расчетного счета платежного баланса. Кроме того, на неделе Банк Японии опубликует решение по основной процентной ставке, которая, по предварительным прогнозам, должна остаться без изменений на уровне 0,1%.

Обзор подготовлен аналитиком казанского филиала Академии биржевой торговли «Форекс Клуб» специально для газеты «где Деньги»

ИЗМЕНЕНИЯ КУРСОВ ВАЛЮТ НА РЫНКЕ FOREX

Валютная пара	Курс на 12.06.09	Изм. за неделю, %	Изм. за месяц, %	Изм. за 3 месяца, %	Изм. за 12 месяцев, %
EUR/USD	1,4014	0,34	2,70	8,53	-9,22
GBP/USD	1,6442	2,90	7,68	17,97	-15,51
USD/CHF	1,0790	-0,57	-2,39	-8,91	3,60
USD/JPY	98,40	-0,23	2,04	0,72	-8,85
AUD/USD	0,8122	2,43	6,20	24,11	-13,05
NZD/USD	0,6432	2,73	6,19	23,57	-14,17
USD/CAD	1,1184	-0,07	-3,78	-12,45	9,23
EUR/GBP	0,8522	-2,47	-4,61	-7,99	7,47

реклама

ЕДИНАЯ АРЕНДНАЯ СИСТЕМА

КРУПНЕЙШАЯ УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН

ОФИСЫ в любом районе Казани

ТОРГОВЫЕ ПЛОЩАДИ в раскрученных торговых центрах

ЗЕМЕЛЬНЫЕ УЧАСТКИ под инвестиционные проекты

тел.: (843) 510-99-10
www.arena-kazan.ru

КОТИРОВКИ ФЬЮЧЕРСОВ (12/06), \$

Хлопок NYBOT	56.10	-0.36%
Сахар NYBOT	15.20	-0.98%
Пшеница LIFFE	118.75	-2.34%
ICE — Brent Crude Oil	70.03	-1.25%
Crude Light NYMEX	71.23	-1.12%
Heating Oil NYMEX	1.8375	-0.86%
Газ NYMEX	3.8320	-0.65%
Золото NYMEX	931.30	-0.94%
Палладий NYMEX	253.05	-0.02%
Сахар LIFFE	431.20	-1.44%

КУРС ЦЕНТРОБАНКА ПО ОСНОВНЫМ МИРОВЫМ ВАЛЮТАМ (16/06), руб.

USD ЦБ РФ	Доллар США	31.15	0.78%
EUR ЦБ РФ	ЕВРО	43.30	-0.14%
GBP ЦБ РФ	Фунт стерлинг. С. Корол-ва	50.81	0.39%
CHF ЦБ РФ	Швейцарский франк	28.59	-0.09%
JPY ЦБ РФ	Японская иена	31.70	0.24%
AUD ЦБ РФ	Австралийский доллар	24.98	0.05%
BYR ЦБ РФ	Белорусский рубль	11.04	0.75%
DKK ЦБ РФ	Датская крона	58.05	-0.09%
ISK ЦБ РФ	Исландская крона	24.30	1.15%
KZT ЦБ РФ	Казахский тенге	20.75	0.94%
CAD ЦБ РФ	Канадский доллар	27.67	-1.04%
NOK ЦБ РФ	Норвежская крона	48.40	-0.29%
XDR ЦБ РФ	СДР	48.09	0.72%
SGD ЦБ РФ	Сингапурский доллар	21.33	0.29%
TRY ЦБ РФ	Новая турецкая лира	20.14	0.80%
UAH ЦБ РФ	Украинская гривна	40.89	0.72%
SEK ЦБ РФ	Шведская крона	39.79	-0.94%

КОТИРОВКИ АКЦИЙ ФБ ММВБ

Эмитент	Цена, руб.	Изм. за неделю, %	Изм. за месяц, %	Изм. за 3 месяца, %	Изм. за 12 месяцев, %
Аэрофлот	36,4	-2,15	-1,54	19,38	-60,44
ЛУКОЙЛ	1658,7	-2,16	2,73	30,65	-33,56
Ростел -ао	199,1	-1,48	-32,42	-33,69	-27,65
Сбербанк	47,97	-5,53	42,51	187,76	-38,99
Татнфт Зао	127,04	-1,69	-1,32	58,70	-31,21
УралСви-ао	0,544	2,26	21,16	нет данных	-60,15
АВТОВАЗ ао	16,166	-7,09	41,77	135,48	-59,59
ВТБ ао	0,0418	-2,56	-8,93	62,65	-50,77
Газпрнефть	108,32	-1,72	8,58	34,79	-42,32
МТС-ао	183,31	-3,30	4,74	34,69	-37,88
НЛМК ао	61,86	5,85	3,50	49,24	-46,91
ПолосЗолот	1423,94	3,65	1,84	21,16	-4,47
Роснефть	201,05	-0,62	7,69	39,60	-27,94
Таттел. ао	0,092	-2,13	8,24	73,58	-69,33
ГАЗПРОМ ао	183,32	0,83	2,57	49,59	-46,42
КАМАЗ	38,36	-2,24	3,84	133,33	нет данных
НКНХ ао	7,601	-1,29	0,54	51,63	-65,95
Сургнфгз	25,539	1,09	-2,68	9,27	-7,87

ТОП-30 ПИФ ПО ДОХОДНОСТИ ЗА 1 ГОД по данным quote.ru

Наименование ПИФа	Стоимость ЧА, тыс. руб.	Стоимость пая, руб.	Доходность, %	Тип ПИФа	Мин. инв., тыс. руб.
1 Агора – фонд сбережений	14 887,45	1 479,38	24,29	о	15
2 БКС- Фонд Национальных Облигаций	39 689,79	1 704,04	17,36	о	5
3 РН-траст 30	948,05	40 545,68	10,52	о	30
4 СибиряК – Фонд акций	144 736,40	436 036,23	8,91	о	0
5 Особый	2 692,51	3 213,15	7,99	о	2
6 Велес Капитал-Облигации	11 040,69	1 044,69	3,63	о	0
7 УНИВЕР-фонд смешанных инвестиций	53 473,61	17 769,05	-1,44	о	10
8 Либра-Пенсионный капитал	173 604,66	9 583,72	-5,4	о	0
9 Инфина-Фонд акций	30 935,89	4 409,67	-5,47	о	0
10 Тройка Диалог - Садко	135 025,08	14 084,66	-10,61	о	30
11 Тройка Диалог - Илья Муромец	848 071,65	12 592,22	-13,34	о	30
12 УНИВЕР - фонд страховых и пенсионных резервов	9 966,04	9 822,72	-14,33	о	10
13 Замоскворечье-Российская энергетика	825 354,88	1 334,50	-14,36	о	1
14 НРК-Сбалансированный	8 322,76	832,28	-15,29	о	100
15 Коммерческая недвижимость	3 776 793,08	285,97	-15,57	з	5 800
16 Метрополь Зевс	596,04	119,94	-16,42	о	10
17 Велат НКС Акции	11 281,94	934,18	-16,64	о	0
18 УНИВЕР – фонд акций	58 752,84	20 891,92	-17,11	о	10
19 Булдырабыз	3 391,18	837,98	-18,07	о	0
20 Тройка Диалог - Рискованные облигации	84 066,64	1 226,93	-19,54	о	30
21 Ломоносов	169 911,45	2,01	-19,6	о	150
22 ПИОНЕР – Фонд Облигаций	153 829,28	8 183,17	-19,96	о	25
23 Тройка Диалог - Электроэнергетика	611 490,45	1 108,20	-21,01	о	30
24 СибиряК – Фонд облигаций	727,15	256 641,14	-21,08	о	0
25 Накопительный резерв	100 038,12	1 192,66	-21,28	о	10
26 БИМБАНК – ФОНД СБАЛАНСИРОВАННЫЙ	6 512,85	1 275,20	-23,61	о	10
27 Олимпийский проспект – Сочи 2014	105 079,92	783,77	-24,23	о	1
28 ВЕЛЕС Капитал	8 559,40	889,34	-24,72	о	30
29 Рождественка	147 894,49	1 953,54	-25,69	о	0
30 НИТ-Триумф	6 531,86	807,13	-25,81	о	10

IBM определился с концепцией

В рамках казанского IT-парка будет создан Центр разработок программных решений

Алиса Розанова

Компания IBM и руководство Татарстана наконец-то согласовали концепцию создания Центра разработок программных решений (ЦРПР). Ранее ее презентация неоднократно переносилась из-за различий в видении задач ЦРПР между IBM и руководством Татарстана. Тем временем оказалось, что кроме IBM никто из крупных зарубежных компаний не проявляет активности в оформлении своего резидентства в казанском IT-парке, открытие которого намечено на 30 августа 2009 года.

На прошлой неделе премьер-министр РТ Рустам Минниханов и генеральный директор ООО «ИБМ Восточная Европа/Азия» Кирилл Корнильев подписали протокол о намерениях в отношении создания в Казани Центра разработок программных решений (ЦРПР) IBM. В августе прошлого года аналогичный по названию протокол был подписан между компанией и Министерством ин-

форматизации и связи РТ, в рамках которого предусматривалось расширение возможности по адаптации программных решений компании IBM для отечественного рынка, а также поддержка и развитие татарстанских разработчиков программного обеспечения. Планировалось, что совместный проект позволит к 2010 году создать в Татарстане около 400 рабочих мест для разработчиков программного обеспечения международного класса.

Как пояснили «где Деньги» в Мининформсвязи РТ, в новом протоколе указаны конкретные шаги по реализации основных положений, прописанных ранее, в том числе участие IBM в стратегическом развитии крупнейшего в Восточной Европе IT-парка (его площадь составляет 40 тыс. кв. м), открытие которого состоится 30 августа 2009 года в Казани. Впрочем, региональное представительство IBM отказалось комментировать «где Деньги» намерения компании в Татарстане и даже подтверждать свое согласие выступить резидентом IT-парка.

Напомним, что к середине марта IBM должен был завершить подготовительную работу по проекту ЦРПР и провести презентацию его концепции в правительстве Татарстана. Однако в последний момент презентация была перенесена (см. «где Деньги» от 23.03.2009 г.). Тогда эта задержка вызвала серьезное беспокойство в Мининформсвязи РТ, так как ЦРПР IBM должен был стать изюминкой IT-парка.

Как стало известно «где Деньги», презентация концепции была перенесена сначала на апрель, затем на май, а состоялась лишь 6 июня в закрытом от прессы режиме. По мнению информированных источников, задержка с презентацией концепции и нежелание ее обнародовать связаны с несогласованностью позиций компании IBM и руководства республики. Компанию IBM больше интересовало освоение татарстанского рынка. В свою очередь, как сообщил «где Деньги» министр информатизации и связи РТ Фарит Фазылзянов, республика предлагала использовать ЦРПР в раз-

работке программного обеспечения, в том числе для зарубежных заказчиков компании IBM. В этом случае татарстанские программисты, работающие в ЦРПР, получили бы неоценимый опыт участия в проектах мирового уровня. «С другой стороны, мы понимаем, что внутри республики есть большое количество задач, и для нас важно, чтобы был обеспечен трансфер технологий IBM в решения, необходимые для наших предприятий, поэтому не исключаем участия ЦРПР в конкурсных процедурах по тем или иным IT-проектам», — пояснил господин Фазылзянов.

По сведениям «где Деньги», создание Центра будет проходить в несколько этапов и полностью будет завершено примерно через год. По мнению Фарита Фазылзянова, темпы развития проекта будут зависеть от конкретных итогов предыдущего этапа. «В зависимости от полученных результатов IBM будет принимать решение о последующем наращивании мощностей», — пояснил министр. Он также отметил, что,

несмотря на оставшееся до открытия IT-парка короткое время, за исключением IBM никто из зарубежных компаний реальных действий по участию в этом проекте не предпринял. «За последние 2 года компании Cisco, HP и Microsoft на словах или в протоколах о намерениях выразили свою заинтересованность в нашем IT-парке. Но зачем ждать окончания строительства здания технопарка, когда бизнес можно создавать и вести уже сейчас, примерно на тех принципах и подходах, на которых мы говорили с IBM», — сказал господин Фазылзянов.

Из слов министра можно сделать вывод, что к намеченному на 30 августа 2009 года официальному открытию технопарка никто из крупных международных компаний не будет готов начать свою работу в качестве резидента. Поэтому IT-парк на начальном этапе будет представлять собой обычный бизнес-инкубатор. По неофициальным данным, реально технопарк начнет работу не раньше октября 2009 года. ■

НОВОСТИ

Индекс промпроизводства в Набережных Челнах упал вдвое по сравнению с прошлым годом

Мы переживаем один из самых сложных периодов за всю историю Набережных Челнов. Об этом заявил на заседании экономического совета при правительстве РТ мэр города Ильдар Халиков. Сейчас в целом по Челнам индекс промышленного производства составляет 50% от уровня 2008 года, в то время как в ОАО КАМАЗ этот показатель снизился до 38%. Всего выпущено 7354 автомобиля или в 2,6 раза меньше, чем в январе-апреле 2008 года. Самый сильный спад был в январе, когда глубина спада составляла 70%. В январе-апреле 2009 года отгружено товаров собственного производства на сумму 32,2 млрд руб. или на 55,2% ниже соответствующего периода 2008 года. Строительно-монтажные работы за 4 месяца текущего года выполнены в объеме 4,9 млрд. руб., что на 3,5% ниже уровня соответствующего периода прошлого года. В городе на 14% уменьшился оборот розничной торговли, на 6 процентов снизился объем платных услуг. Согласно данным на 1 мая 2009 года, размер реальной заработной платы снизился на 23% — до уровня 10747 руб. По итогам 4 месяцев текущего года в городской бюджет поступило 901,4 млн руб., что на 5,7% ниже планового задания.

реклама

International Islamic Business and Finance SUMMIT'09

Место новых возможностей

Россия, Казань, 25-26 ИЮНЯ

**Лидеры бизнес-сообщества
Финансовые эксперты
Шариатские ученые**

Россия, Ближний Восток, Европа, Азия, СНГ

Мусульманский бизнес и финансы:
возможности и перспективы, идеи и инновации, теория и практика

kazansummit.ru

реклама



Звонки в Европе и Азии

8,90 руб/мин
после первой минуты

Комплект «Путешественник»

Подробности по телефону 0590532

www.tatarstan.mts.ru



Предложение действует с 01.05.09 по 30.09.09. Указана стоимость второй и последующих минут всех входящих вызовов и исходящих вызовов абонентам МТС России. Стоимость первой минуты - 38,90 рублей. Подробные условия и список стран, в которых действует предложение - на www.mts.ru

НОВОСТИ

«Интерфакс»

КАМАЗ сменил регистратора
Совет директоров ОАО КАМАЗ решил расторгнуть договор на ведение и хранение реестра от 1 декабря 1999 года с ОАО «Центральный московский депозитарий», говорится в сообщении компании. Совет директоров утвердил регистратором компании ЗАО «Регистраторское общество «Статус».

«Интерфакс»

КАМАЗ может направить 95% прибыли за 2008 год на инвестпрограмму
Совет директоров ОАО КАМАЗ рекомендовал акционерам на годовом собрании 26 июня принять решение направить 872,645 млн руб., или 95% чистой прибыли за 2008 год на финансирование инвестпрограммы, говорится в материалах компании к годовому собранию. На формирование резервного фонда рекомендовано направить 45,929 млн руб., или 5% чистой прибыли за 2008 год в сумме 918 млн 574 тыс. руб. (снижение по сравнению с показателем 2007 года в 5,3 раза).

Ранее сообщалось, что совет директоров рекомендовал акционерам принять решение не выплачивать дивиденды за 2008 года. По итогам 2006 и 2007 года КАМАЗ также не выплачивал дивиденды.

КАМАЗ получил контракт на 3,5 млрд руб.

ОАО КАМАЗ и ОАО «Государственная транспортная лизинговая компания» заключили в Набережных Челнах соглашение о взаимодействии и сотрудничестве, сообщила пресс-служба КАМАЗа. Для участия в церемонии подписания документа, помимо делегации ОАО «Государственная транспортная лизинговая компания» во главе с генеральным директором Виктором Ключаевым, на КАМАЗ прибыли министр транспорта РФ Игорь Левитин и премьер-министр Татарстана Рустам Минниханов.

«Сегодня в Набережных Челнах мы подписали первое соглашение в РФ, оно подразумевает закупку автомобилей КАМАЗ для дорожных предприятий всей России. В целом по ОАО КАМАЗ — это долгосрочное сотрудничество. КАМАЗы будут поставляться для очистки снега на аэродромах Сибири и Дальнего Востока», — сказал господин Левитин. Также министр добавил, что на всех автомобилях будет установлена система ГЛОНАС, которая позволит отслеживать эффективность работы техники.

«В условиях кризиса 3,5 млрд руб. — это серьезная поддержка КАМАЗу к сегодняшним уже имеющимся заказам. Это не разовый заказ, а системная работа, будем и дальше работать в этом направлении», — заявил премьер-министр РТ Рустам Минниханов.

«В условиях финансового кризиса заключение подобного соглашения имеет крайне важное значение не только для сторон, подписывающих его, но и для отечественной промышленности и общегосударственной системы автотранспортных коммуникаций в целом», — говорится в пресс-релизе.

Открыл, закрыл, открыл

В Набережных Челнах открылся гипермаркет ДОМО в интерактивном формате

Алиса Розанова

ДОМО активно реализует программу реформирования сети, закрывая небольшие магазины и открывая гипермаркеты в интерактивном формате. По оценке аналитиков рынка, в кризисное время это наиболее рентабельный формат, ориентированный на перспективу.

На прошлой неделе в Набережных Челнах в торговом центре «Элекам» на месте закрывшегося в апреле одноименного магазина бытовой техники и электроники был открыт новый гипермаркет ДОМО. Как сообщили «где Деньги» в ГК ДОМО, его общая площадь — 3 тыс. кв. метров, а инвестиции в проект составили \$ 1,7 млн.

Открытие гипермаркета проходит в рамках программы реформирования сети, согласно которой компания закрывает небольшие малорентабельные магазины и открывает новые в интерактивном формате, которые по размерам перекрывают совокупную площадь закрытых магазинов. В связи с этим в апреле этого года в Челнах был закрыт магазин ДОМО на проспекте Мира площадью 1000 кв. м, а в начале июня — мага-



зин на проспекте Вахитова площадью 1200 кв. м.

Гипермаркет в Набережных Челнах — это четвертый магазин сети, открытый в новом интерактивном формате. Ранее магазины сети в новом формате были открыты в Новокузнецке, Барнауле и Казани. Как ранее объяснял «где Деньги» генеральный директор ГК ДОМО Антон Сайфутдинов, крупные гипермаркеты с интерактивным форматом позволяют более чем на 20% увеличить эффективность магазина. По словам руководителя управления розничной сети ГК ДОМО Александра Алек-

сеева, в интерактивном формате у ДОМО вообще нет конкурентов в России. Впрочем, эксперты считают, что отдельные элементы интерактивных продаж уже давно применяются в федеральных сетях бытовой техники и электроники в Москве. Например, в отдельных гипермаркетах «Техносила» и «М.видео» имеется возможность выведения изображения с видеокамеры на монитор, проверка качества автомобильной аудиосистемы в комнате, имитирующей салон машины, и вовсе не новинка игровой зоны. Однако для рынка Поволжья это дей-

ствительно новый формат. Ранее «Техносила» заявляла об открытии крупнейшего гипермаркета в России с интерактивным сервисом общей площадью 7 тыс. кв. м, однако реализовать проект до сих пор не удалось.

Торговая компания ДОМО основана в 1998 году, тогда же открыт первый розничный мультибрендовый магазин. Сегодня ГК ДОМО занимает 4-е место на российском рынке бытовой техники и электроники и включает 4 торговые сети: ДОМО (94 магазина в 59 городах РФ), «Белый ветер ЦИФРОВОЙ» (94 магазина в 47 городах РФ), «Сателлит» (52 магазина в 40 городах ПФО) и «Техно» (16 магазинов в Башкортостане). Совокупный товарооборот группы в 2008 году составил более 23 млрд руб.

В разработке нового формата ДОМО принимали участие австрийские, немецкие и российские специалисты в области маркетинга, брендинга и store-брендинга. Для ДОМО они разработали два формата интерактивных магазинов — для «флагманов» площадью от 3 тыс. кв. м с отдельными демонстрационными зонами для каждой группы товаров, и для магазинов площадью от 1,5 до 3 тыс. кв. м с единой демонстрационной зоной.

По оценке аналитика ИК «Финам» Сергея Сильченкова, в кризисное время вне зависимости от региона оба формата будут вполне успешны, но гипермаркет традиционно показывает неплохую динамику, так как работа ведется на перспективные продажи. «К тому же, вероятно, ДОМО использует площади, приобретенные за меньшую цену уже после начала кризиса», — отметил господин Сильченков.

«Ауди Центр Казань» сделал рестайлинг

В Казани открывается новый автосалон по продаже автомобилей Audi и закрывается старый

Светлана Аликаева

После длительной задержки компания «ТрансТехСервис» открывает автосалон, который полностью соответствует требованиям стандартов Audi AG. Благодаря этому входящий в холдинг ТТС «Ауди Центр Казань» получит статус сертифицированного автодилера. Аналитики авторынга отмечают, что Audi — одна из немногих марок автомобилей, которая пользуется неплохим спросом в условиях кризиса.

Единственный в Казани официальный дилер немецких легковых автомобилей Audi — автосалон «Ауди Центр Казань» (входит в холдинг «ТрансТехСервис» (ТТС) — на днях переезжает в новое здание. Как рассказал «где Деньги» директор по маркетингу и развитию дилерской

сети компании ТТС Николай Меньшиков, строительство нового автоцентра было обязательным условием компании Audi AG для выдачи ТТС официального сертификата на представление автомобилей этой марки в Казани. Как пояснил господин Меньшиков, по стандартам Audi сертифицированный автодилер должен иметь отдельно стоящий просторный автоцентр, выстроенный по архитектурным и техническим стандартам, а не «оборудованный там, где освободилось место». При этом директор по маркетингу назвал обычной практикой Audi разрешение своим официальным дилерам торговать во временных помещениях, пока отвечающий стандартам автосалон находится на стадии строительства.

По словам господина Меньшикова, инвестиции

в строительство нового автоцентра составили около 200 млн руб. Он будет находиться в том же районе, что и старый автоцентр, который будет закрыт вскоре после переезда.

По сведениям «где Деньги», «Ауди Центр Казань» начал свою работу в 2006 году. Через некоторое время (какое точно, в компании не называют) началось строительство нового автоцентра, удовлетворяющего требованиям, предъявляемым к сертифицированным дилерам Audi, однако вскоре строительство было заморожено. В марте 2008 года ТТС и Audi Russia (официальный дистрибутор марки Audi в России) договорились о продлении строительства и расширении площадей нового центра. В конце марта 2009 года строительство здания автоцентра было полностью завершено.

Новый «Ауди Центр» станет самым большим автоцентром премиум брендов компании ТТС. Его площадь — более 4500 кв. метров. Здесь будут выполняться любые работы с автомобилями: мелкосрочный, кузовной ремонт, слесарные работы, покраска. Пропускная способность сервисного центра составит до 30 автомобилей в день. Шоу-рум центра вмещает 15 автомобилей. Здесь будет представлен весь модельный ряд, причем, по словам господина Меньшикова, на момент открытия внимание будет сосредоточено на новых моделях — Audi Q7 и R8.

Несмотря на кризис и обвальное падение продаж автомобилей, в ТТС уверены в успехе нового автосалона. Более того, по словам Николая Меньшикова, в этом году ТТС поднял план продаж Audi и «пока успешно его выполняет». Опрошен-

ные «где Деньги» аналитики автомобильного рынка так же подтверждают рост продаж этой марки. Как сообщили еженедельнику в аналитическом агентстве «Автостат», продажи автомобилей марки Audi с января по апрель 2009 года в Казани выросли на 16% (с 55 до 64 автомобилей).

Впрочем, не все участники рынка разделяют этот оптимизм. Так, по словам специалиста казанского автосалона «Лидеравто» (торгует Audi и другими иномарками этого класса), марки Lexus Infiniti сейчас более востребованы. «Сегодня люди часто покупают автомобили с мыслью, что им все равно придется их продавать, — прокомментировал менеджер, — так уж сложилось, что японские автомобили на вторичном рынке уходят быстрее и легче, чем их немецкие аналоги».

ICL-КПО ВС стала более японской

Алиса Розанова

Выход германской компании Siemens AG из совместного с японской Fujitsu Limited предприятия привел к смене состава директоров ОАО «ICL-КПО ВС». В татарстанской компании уверены, что смена членов совета директоров не скажется на ее планах по выходу на международный рынок IT-услуг.

На прошлой неделе состоялось собрание акционеров ОАО «ICL-КПО ВС», на котором был утвержден годовой отчет предприятия за 2008 год. Было отмечено, что объем реализации услуг и оборудования компании в истекшем году вырос на 32% по сравнению с объемами 2007 года, достигнув 1798,2 млн руб., при этом прибыль составила 45,6 млн руб. Наибольший рост в 2008 году показали такие направления деятельности компании, как экспортные услуги (114%), проектирование и создание инженерных сетей (98%), системная интеграция (65%), консалтинг и внедрение (35%). Число сотрудников ICL-КПО ВС в 2008 году выросло на 10% и достигло 1036 человек. В планах компании в 2009 году увеличить количество работающих на 100 человек.

В связи со структурными изменениями в корпорации Fujitsu, в группу компаний которой входит ОАО «ICL-КПО ВС», были внесены коррективы в состав Со-



Глава правительства РТ Рустам Минниханов обсуждает с генеральным директором ОАО «ICL - КПО ВС» Виктором Дьячковым перспективы компании

вета директоров татарстанской IT-компании со стороны иностранных акционеров. В него вошли 3 представителя Fujitsu Technology Solutions. Вместо управляющего директора подразделения Continental Europe Fujitsu Services Ив Ле Гелара председателем Совета директоров ОАО «ICL-КПО ВС» стал директор Fujitsu Technology Solutions в регионе Северо-Восточная Европа, Россия и страны СНГ Рोजе Семприни. Также в Совет директоров вошли финансовый директор Fujitsu Technology Solutions в регионе Северо-Восточная Европа, Россия и страны СНГ Марцин Ольшевский, вице-президент по операциям обслуживания и группы региональной поддержки Fujitsu Technology Solutions Бенно Вольфанг Цоллер.

Из прежнего состава в Совете остался только директор Fujitsu Services Limited в регионе Россия Крис Эллис. Напомним, что с татарстанской стороны состав Совета директоров остается бесменным с 2003 года.

Как пояснили «где Деньги» в ICL-КПО ВС, в октябре 2008 года концерн Siemens AG (Германия) объявил о продаже своей доли в совместном предприятии Fujitsu Siemens Computers BV холдингу Fujitsu Limited (Япония) за 450 млн евро. Официально сделка была завершена к 1 апреля 2009 года, с этого времени Fujitsu Siemens Computers перешла в 100%-ную собственность корпорации Fujitsu Limited и была переименована в Fujitsu Technology Solutions (Holding) B.V. Новая компания теперь ра-

ботает совместно с Fujitsu Services (владеет 51% акций ОАО «ICL-КПО ВС») под общим руководством и общим брэндом Fujitsu. В ICL-КПО ВС уверены, что реорганизация его основного акционера никак не отразится на планах татарстанской компании.

Согласно годовому отчету компании, ОАО «ICL-КПО ВС» при помощи Fujitsu Services намерена развивать в Казани центр разработки программного обеспечения на экспорт и удаленного управления ИТ-

инфраструктурой заказчиков. «На последнем лондонском ежеквартальном совещании директоров представительств Fujitsu Services в разных странах директорам представительств компании в других странах рекомендовано привлечь ОАО «ICL - КПО ВС к выполнению местных заказов. Для нас это принципиально важно — Россия впервые названа важным регионом для развития бизнеса Fujitsu Services, так как до настоящего времени ставка делалась на другие регионы, а теперь предполагается направить поток заказов на разработку и сопровождение информационных систем в нашу страну. В частности, ОАО «ICL - КПО ВС» будет оказывать ИТ-услуги компаниям-клиентам Fujitsu Services на территории России» — говорят в компании.

Как сообщили «где Деньги» в «ICL - КПО ВС», первые заказы от Fujitsu Services уже пошли. Поэтому принято решение увеличить к 2010 году количество сотрудников центра разработки программного обеспечения на экспорт и удаленного администрирования ИТ-инфраструктурой заказчика со 150 до 1000 специалистов.

И ОАО «ICL-КПО ВС» основано в 1991 году Казанским производственным объединением вычислительных систем (КПО ВС) и британской компанией International Computers Limited (ICL), которая владела 51% акций СП. В 2002 году ICL была переименована в Fujitsu Services Limited.

НОВОСТИ

«Синтерра» достроила магистральную линию Казань - Чебоксары

Завершено строительство магистральной линии Казань - Чебоксары в Приволжском федеральном округе. Об этом сообщила пресс-служба ГК «Синтерра». Общая протяженность нового участка составляет около 270 км. Магистральная линия построена на оборудовании волоконно-оптических систем передачи со спектральным уплотнением каналов — DWDM, ее пропускная способность — 10 Гбит/с. Новая магистраль замкнет кольцевой участок сети в ПФО Казань - Набережные Челны - Уфа - Оренбург - Самара - Саратов - Пенза - Саранск - Нижний Новгород - Чебоксары - Казань.

Август-сентябрь 2009 года будут критичными для банковского сектора

Пик кризиса на фондовом рынке уже прошел, но в банковском секторе трудности могут возникнуть в августе-сентябре 2009 года. Об этом заявил управляющий директор группы компаний «Тройка Диалог» Павел Теплухин в интервью агентству «ПраймТАСС». «Для банковского сектора критичными будут еще август-сентябрь, когда придет пик погашения кредитов, выданных в рекордных объемах в прошлом году. В этот период обострится проблема «плохих долгов» и необходимо будет решать вопрос о рекапитализации российской банковской системы», — отметил он. По его словам, если западные рынки не откроются к этому моменту, то вопрос будет решаться путем переговоров между коммерческими банками и заемщиками. «Это будет болезненный процесс, который может привести ко второй волне банковского кризиса», — заявил эксперт. Если же западные рынки откроются, то эта ситуация будет решена путем частичной продажи российской банковской системы западным инвесторам.

реклама

Лиц. №ФС-2-781-02-27-0-7813-006593-1 от 27.09.2004г.

Г. Казань, ул. Амирхана.
Срок сдачи первой очереди — декабрь 2009 г.

Офисы отдела продаж:
ул. Волкова д. 59, 1 подъезд, 7 этаж, тел.: (843) 233-03-03
ул. Амирхана, стройплощадка объекта тел.: (843) 527-71-59
Проектная декларация опубликована на сайте www.yitdom.ru

www.yitdom.ru

Жилой комплекс «Современник»

МЕЧТАЕТЕ О НОВОЙ КВАРТИРЕ, НО ВАМ НЕ ХВАТАЕТ СРЕДСТВ? НИЧЕГО СТРАШНОГО, МЫ ПОДОЖДЕМ.

Справляйте новоселье в квартире своей мечты в 2009 году. Внесите последний взнос за нее в 2011 году.*

Квартиры с полной предремонтной подготовкой и чистовой отделкой по стандарту ЮИТ ДОМ

* подробности в отделе продаж

Экономьте на ремонте!

Не тратить лишних денег на ремонт предлагает финский бренд ЮИТ ДОМ. В жилом комплексе «Современник» по улице Амирхана квартиры сдаются в том виде, который позволяет покупателям экономить деньги, нервы и время.

В «Современнике» вся «черная» работа уже сделана. Обычно жилье в новостройках, сдаются в черновой отделке, требующей значительных дальнейших вложений. В ЖК «Современник» квартиры сдаются в двух вариантах отделки: чистовой и «под чистовую». Отделка «под чистовую» избавляет Вас от самой трудной работы: ее уже сделали специалисты. Выровнен пол, выполнены работы по разводке сантех-

ники, установке розеток и выключателей, стены подготовлены под декоративное покрытие.

Новоселье, сразу после сдачи дома

Чистовая отделка — это натуральные материалы, чистые природные цвета и четкие формы: на полу паркет или ламинат, в ванных комнатах сантехника и кафельная плитка. Также возможна частичная перепланировка квартиры. Оформление документов в этом случае ЮИТ ДОМ берет на себя.

Выгодное предложение

Сделать квартиру в «Современнике» еще доступнее позволяют постепенные выплаты в течении двух лет. Первый взнос, при заключении договора, от 10 процентов

НОВОСТИ

На Yota ближе к Казани

«Скартел» начала подготовку к запуску в столице Татарстана сети 4G

Moody's изменило прогноз по «Связьинвестнефтехим»

Международное рейтинговое агентство Moody's изменило прогноз по корпоративному рейтингу ОАО «Связьинвестнефтехим», принадлежащего правительству Татарстана, «Ва1» со «стабильного» на «негативный». Рейтинговое действие последовало за недавним изменением прогноза по рейтингу Республики Татарстан со «стабильного» на «негативный». Одновременно Moody's изменило на «негативный» прогноз по рейтингу выпуска облигаций Edel Capital S.A. («Ва1») объемом \$250 млн, выпущенных для целей финансирования кредита SINEK Capital S.A., дочернего подразделения «Связьинвестнефтехим», гарантированных правительством Татарстана.

Учитывая, что 100% «Связьинвестнефтехим» принадлежит Татарстану, Moody's применяет в отношении компании методологию оценки эмитентов, связанных с правительством. Корпоративный рейтинг компании на уровне «Ва1» отражает как базовую оценку кредитоспособности «Связьинвестнефтехим», так и вероятность поддержки со стороны республики. Базовая оценка кредитоспособности компании и вероятность ее поддержки акционером остаются прежними, а изменение прогноза отражает лишь соответствующее рейтинговое действие в отношении Республики Татарстан.

На реконструкцию объектов аэропорта «Бегишево» выделено 20 млн руб.

Для проведения реконструкции в рамках ФАИП (федеральная адресная инвестиционная программа), в федеральную собственность передаются пассажирский перрон и 4 рулежные дорожки аэропорта «Бегишево», сообщает сегодня пресс-служба министерства транспорта и дорожного хозяйства Татарстана.

9 июня в аэропорт «Бегишево» прибыла госкомиссия по инвентаризации для проверки состояния плоскостных сооружений, которые республика в этом году передает в ведение Российской Федерации, для осуществления реконструкции некоторых объектов аэропорта. Как сообщалось ранее, соответствующее распоряжение правительством Татарстана принято еще в конце января. И.о. генерального директора ОАО «Аэропорт «Бегишево» Сергей Романцов сообщил, что передача объектов аэропорта позволит довести до нормативного состояния характеристики искусственных покрытий, построить площадки для противообледенительной обработки воздушных судов и установить систему освещения перрона. «На проектно-исследовательские работы будет выделено 20 млн руб.» — сообщил он. Как сообщалось ранее, в 2003 году при поддержке республики и ведущих предприятий реконструировали взлетно-посадочную полосу, на это затратили 213 млн руб.

Алиса Розанова

Компания «Скартел» (владеет торговой маркой Yota) намерена в 2010 году построить в Казани сеть высокоскоростного мобильного доступа в Интернет по технологии Mobile WiMAX (4G). По оценке экспертов, Yota может составить конкуренцию, как сотовым компаниям, так и провайдерам фиксированного беспроводного доступа в Интернет. Впрочем, сначала «Скартел» необходимо создать разветвленную сеть базовых станций и развить эффективные каналы продаж своих услуг.

В начале июня ООО «Скартел» начало коммерческую эксплуатацию сетей Yota по технологии 4G в Москве, Санкт-Петербурге и Уфе. До конца 2009 года предполагается подключить к услуге Сочи и Краснодар.

В региональную экспансию компания «Скартел» намерена инвестировать \$170 млн, часть из которых предоставлена в виде займа фондом Telconet. До этого компанией уже было освоено \$300 млн.

Как стало известно «где Деньги», «Скартел» приступила к формированию своего казанского представительства, которому будет поручена разработка проектно-сметной документации для строительства телекоммуникационной сети, а также контроль работы подрядных организаций по монтажу базовых станций.

В компании отказались комментировать «где Деньги» свои планы. По оценке аналитиков, строительство сети и ее тестирование займет больше полугода, соответственно, запуск в коммерческую эксплуатацию Yota в Казани можно ожидать не ранее 2010 года.

По мнению ведущего аналитика Mobile Research Group Эльдара Муртазина, нежелание «Скартел» раскрывать сроки ввода сети в эксплуатацию связано с задержкой реализации ранее заявленных планов компании. Так, по словам анали-



тика, компания до сих пор не может развернуть необходимое для устойчивого функционирования сети количество базовых станций в Москве и Петербурге. «После начала коммерческой эксплуатации в Москве скорость в сети Yota снизилась в 2 раза», — сообщил «где Деньги» господин Муртазин.

Компания «Скартел» заявляет о том, что обладает федеральной лицензией на оказание мобильных услуг по технологии Mobile WiMAX на частоте 2,5-2,7 ГГц примерно в 30 крупных городах России. Однако, по сведениям «где Деньги», лицензией на частотный диапазон 2,4-2,7 ГГц в Казани в настоящее время обладает ОАО «Радиотелесет», вошедшее в 2006 году в состав ОАО «Телерадиокомпания «ТВТ». По условиям лицензии, «ТВТ» может оказывать только услуги кабельного телевидения. Как сообщил «где Деньги» близкий к «ТВТ» источник, «Скартел» пока не обращалась в компанию с предложением о выкупе активов, которым принадлежит лицензия на данный частотный диапазон.

По мнению экспертов, сеть Yota может оттянуть

часть клиентов у операторов сотовой связи, которые год назад в Казани начали активно продвигать технологию 3G, а также у провайдеров, предоставляющих услуги беспроводного широкополосного доступа (ШПД) в Интернет. Они пояснили, что теоретически Mobile WiMAX обеспечивает большую скорость отправки данных (10 Мбит/с к абоненту и 1,8 Мбит/с от абонента), чем сети 3G, даже с учетом новейшей технологии EV-DO Rev.A (скорость скачивания — 3,1 Мбит/с, отправка информации от абонента — 1,8 Мбит/с). Сейчас Yota предлагает абонентам безлимитные тарифы стоимостью 500 руб. в месяц для пользователей 4G-коммуникатора и 900 руб. в месяц для мобильных устройств (ноутбуки и смартфоны с 4G-модемом). Стоимость такого USB-модема составляет менее 2 тыс. руб. Более того, недавно на совместной пресс-конференции ООО «Скартел» и корпорацией Intel было объявлено о том, что до конца 2009 года 500 тыс. ноутбуков на платформе Intel, продаваемых в России, будут

иметь встроенный модуль Mobile WiMAX.

В Казани услуги фиксированного WiMAX предоставляют ЗАО ИФК «Банкорп», ООО «Новые технологии XXI века» и российское подразделение британско-швейцарской компании «Тривон Нетворк» (работает под торговой маркой Virgin Connect). По словам директора по маркетинговому коммуникациям и исследованиям рынка компании «Тривон Нетворк» Юлии Шальневой, проникновение широкополосного доступа в Интернет в Татарстане составляет около 28%. Таким образом, по ее мнению, рынку ШПД есть куда расти и конкуренция будет только способствовать этому росту. По словам госпожи Шальневой, в настоящее время мобильный WiMAX является нишевой услугой,

т.к. стоимость клиентского оборудования значительно превышает стоимость модема ADSL. «Когда уровень проникновения ШПД будет близок к 100%, качественные показатели (скорость и удобство) начнут доминировать», — считает она.

В свою очередь генеральный директор ИФК «Банкорп» Андрей Русаков сомневается в том, что мобильный WiMAX будет пользоваться большим спросом среди казанцев. «Татарстан намного отстал в использовании интернет-технологий от той же Москвы, и, видимо, у нас такой менталитет: даже Wi-Fi, как услуга, особо не распространен, а мобильный WiMAX — вещь полезная в основном для тех, кто часто ездит в командировки», — считает господин Русаков.

Операторы мобильной связи не раскрывают точных данных о количестве в Казани пользователей услугами доступа в Интернет с помощью 3G. Согласно экспертной оценке, сейчас эта цифра приближается к 50 тыс. Опрошенные «где Деньги» представители сотовых компаний признают, что Mobile WiMAX может составить конкуренцию 3G. Но, по словам начальника отдела по маркетингу и рекламе казанского филиала ОАО «ВымпелКом» Юлии Бойцовой, не в ближайшем будущем. Она пояснила «где Деньги», что сначала Yota должна будет построить широкую качественную сеть и развить эффективные каналы продаж. «Прогноз о востребованности продукта Yota на данном этапе дать весьма сложно. Если говорить о стоимости оборудования, то она выше среднерыночной и предложение «безлимита» за 900 рублей не является сенсационным», — сказала госпожа Бойцова. ■

i ООО «Скартел» (бренд Yota) на 100% принадлежит управляющей компании WiMAX Holding Ltd. (25,1% принадлежит «Росттехнологиям», остальные доли — фонду Telconet Capital Limited Partnership.) Было образовано в мае 2007 года. Под торговой маркой Yota объединены компании, которые занимаются развертыванием сетей, разработкой программного обеспечения и предоставлением мультимедийного контента. Офисы компании открыты в Санкт-Петербурге, Москве, Уфе, Сочи и Краснодаре.

Предприятиям готовят сукук

Власти республики обдумывают обмен собственности на исламские инвестиции

Продолжение. Начало на стр. 1

Светлана Аликаева, Александр Андреев

По мнению господина Якупова, такой подход к инвестированию позволяет исламскому миру быть более устойчивым к кризису и привлекательным для сотрудничества с другими странами. «Кризис произошел по причине спекулятивных процессов в экономике, а исламский бизнес это исключает», — считает господин Якупов.

По мнению аналитиков, интерес Татарстана к выпуску исламских ценных бумаг вполне логичен. Сейчас развитые исламские страны, такие как Саудовская Аравия, Кувейт, Бахрейн и Малайзия, имеют огромное количество свободных средств, которые они готовы инвестировать в проекты по всему миру. Однако принципы шариата накладывают определенные ограничения при выборе объектов инвестирования.

В свою очередь экономика Татарстана после десятилетия бурного роста сейчас испытывает острый дефицит инвестиций — на грани выживания оказалось несколько амбициозных, но незавершенных проектов в области нефтехимии, машиностроения, недвижимости и инфраструктуры. Кроме того, Казань взяла на себя серьезные обязательства по подготовке к Универсиаде 2013 года.

Обвальное сокращение доходов (более чем на 30%) потребовало беспрецедентных мер по снижению расходов Татарстана. Принятый недавно сразу в трех чтениях новый вариант бюджета РТ на 2009 год предусматривает дефицит в размере около 20 млрд руб. Из них 15 млрд республика намеревается взять в виде кредита у федерального бюджета, еще



Руководитель оргкомитета Саммита Линар Якупов уверен, что исламские инвестиции пойдут на пользу Татарстану

5 млрд — занять в банках.

На прошлой неделе в выступлениях премьер-министра РТ Рустама Минниханова на заседании экономического совета при правительстве в Набережных Челнах и мэра Казани Ильсура Метшина на сессии Казгордумы отчетливо прозвучали тревожные нотки. Так, по словам господина Метшина, город не может еще больше сократить свои расходы. «Все наши расходы — это зарплаты, коммунальные платежи, содержание уличной сети, освещения», — сказал он. Кредиты выдаются под 21% годовых против 8% несколькими годами ранее. А перезанять уже не удастся «Мы не видим даже источника для привлечения кредитных ресурсов. Если не поступит помощь извне, для нас ситуация будет тяжелой и непонятной», — заявил Ильсур Метшин.

В этих условиях желание властей Татарстана привлечь исламские инвестиции становится все более

очевидным. Тем более что республика позиционирует себя на международной арене как самый северный анклав исламского мира. В ходе своего очередного визита в Кувейт Рустам Минниханов заявил о готовности поддержать иностранных инвесторов, «которые будут не только кредитовать наши проекты, но и примут участие в капитале» (как это предполагается в рамках действия сукук. — Прим. ред.).

25-26 июня в Казани состоится Международный саммит исламского бизнеса и финансов, в котором примут участие представители банковских, экономических и научных кругов

ведущих стран исламского мира, а также представители российского бизнес-сообщества. По словам руководителя оргкомитета Саммита, генерального директора ООО «ИФК «Линова» Линара Якупова, для Татарстана это мероприятие носит ярко выраженный антикризисный оттенок.

Возможно, во время этого мероприятия прояснится судьба инвестиций в строительство города-спутника Казани «Зеленый Дол». Напомним, что в июле прошлого года было подписано соглашение между Министерством экономики Татарстана и компанией Turkapital о создании совместного предприятия ЗАО «Кувейтско-

татарстанская инвестиционная компания», в котором 75% акций принадлежит Turkapital и 25% — Татарстану. В ноябре 2008 года генеральный директор ЗАО Ильяс Акулов заявил, что компания будет инвестировать в строительство города-спутника Казани «Зеленый дол». В рамках реализации этого проекта до 2016 года планировалось построить 4,14 млн кв. м жилья. Полная стоимость проекта оценивалась в 31,5 млрд руб. Тогда господин Акулов не назвал возможного объема финансирования, сославшись на то, что он будет определен позже. С той поры новой информации о проекте обновлено не было.

Облигации сукук появились на финансовом рынке как беспроцентные инструменты привлечения капитала около 10 лет назад и в настоящее время являются одним из «локомотивов» роста рынка исламских финансов. По данным газеты Financial Times, по состоянию на апрель 2007 года объем выпусков подобных облигаций составил \$45 млрд. Интерес к сукук обусловлен возможностью привлечения и вложения капитала без нарушения требований мусульманского права. Более того, к выпуску облигаций сукук в последнее время все чаще прибегают в качестве альтернативы синдицированному кредитованию.

НОВОСТИ

«Интерфакс»
Зеленодольский завод им. Горького улучшил финпоказатели
Судостроительное ОАО «Зеленодольский завод им. Горького» в 2008 году увеличило чистую прибыль в 1,7 раза — до 1,38 млн руб. Выручка выросла в 1,5 раза — до 1,79 млрд. руб., себестоимость — в 1,6 раза, до 1,6 млрд. руб. В результате валовая прибыль сократилась на 9,6% — до 191,4 млн руб. Прибыль от продаж увеличилась на 27,6% — до 100,5 млн руб., убыток до налогообложения вырос в 2,2 раза — до 315 млн руб.

«Российская газета»
Принят закон, регулирующий деятельность платежных терминалов
Все терминалы моментальных платежей будут оснащены кассовыми аппаратами. Таким образом, обязательства клиента будут считаться исполненными сразу после того, как он опустит деньги в приемное устройство аппарата. Эта норма содержится в принятом Законе «О деятельности по приему платежей физических лиц, осуществляемой платежными агентами». Документ регламентирует деятельность платежных терминалов, через которые теперь можно не только пополнить счет телефона, но и рассчитаться за коммунальные услуги, интернет и положить «в электронный кошелек». Особо стоит отметить, что получателям платежей — поставщикам услуг не придется беспокоиться о том, дойдут ли до них деньги или нет и насколько оперативно это случится. Новый закон предусматривает обязательное страхование риска гражданской ответственности за неисполнение обязанности по расчетам с поставщиками. Кроме того, он устанавливает максимально допустимый размер платежа через терминал (он будет равен 15 тыс. руб.), а также определяет перечень услуг, которые подлежат оплате. Его в ближайшее время составит правительство РФ.

реклама

RE: RE: RE: RE: RE: RE: RE: RE: RE: RE:
RE: RE: RE: RE: RE: RE: RE: RE: RE: RE:
RE: RE: RE: RE: RE: RE: RE: RE: RE: RE:
RE: RE: смета_на_утв.

Созрели для перемен?

hh.ru
HeadHunter

реклама



Татар-информ
Информационное агентство
Республики Татарстан

УЗНАЙ ПЕРВЫМ!
www.tatar-inform.ru

Новости
«Татар»
Духовная жизнь
Здоровье
«Аль-Харс»
Год Спорт в РТ
www.tatar-inform.ru
Прощества
Официальная хроника
Политика
Образование
www.tatar-inform.ru
Высшая школа
Культура
Наука
Hi-Tech
Спорт
Интервью
Регионы
Общество
События
«Аль-Харс»
Экономика
Среда
www.business.tatar-inform.ru

НОВОСТИ

В создание инфраструктуры ОЭЗ «Алабуга» вложено более 9 млрд. руб.

11 июня в ОЭЗ «Алабуга» прошло совещание, в ходе которого были затронуты такие вопросы, как развитие инфраструктуры ОЭЗ и строительство подстанции «Кама-500», сообщила пресс-служба ОЭЗ. По словам генерального директора ОАО «ОЭЗ «ГПТ «Алабуга» Василия Кудряшова, за весь период строительства в создание инфраструктуры зоны было вложено более 9 млрд. руб., из них освоено 8,45 млрд. руб. Напомним, что создание инфраструктуры на территории ОЭЗ идет в две очереди строительства. В январе прошлого года были сданы в эксплуатацию объекты первого пускового комплекса первой очереди строительства: административно-деловой центр площадью 10 тыс. кв. м, таможенный терминал с пунктом пропуска и досмотра транспорта, контейнерная площадка в 45 тыс. кв.м. и запитуемые их инженерные коммуникации. В конце 2008г. были сданы объекты второго пускового комплекса, которые обеспечивают промышленной инфраструктурой строящихся резидентов.

**«Росбалт»
Сроки перехода
деятельности рынков
в капстроения могут быть
перенесены**

Госдума приняла во 2-м чтении законопроект о переносе сроков перехода деятельности рынков в капитальные строения. Напомним, по действующему закону с 1 января 2010 года универсальные рынки должны будут осуществлять свою деятельность исключительно в капитальных строениях, а с 1 января 2012 года — сельскохозяйственные и сельскохозяйственные кооперативные рынки. Согласно варианту проекта ко второму чтению, деятельность розничных рынков в капитальном строении для универсальных и специализированных сельскохозяйственных рынков должна будет осуществляться с 1 января 2013г., а для Москвы, Санкт-Петербурга и городов, являющихся административными центрами с численностью населения свыше 500 тыс. человек — с 1 января 2012 года. Для сельскохозяйственных и сельскохозяйственных кооперативных рынков отсрочка продлится до 1 января 2015 года.

В белорусском комбайне становится больше татарстанского

Елена Иванова, Александр Андреев

Татари-белорусское СП на базе ЗАО «Камский машиностроительный завод» (КМЗ, входит в холдинг НПО «Татэлектромаш») намерено выйти на производство 2 тыс. комбайнов «Палессе» в год и занять главенствующее положение на рынке Татарстана, Урала и Сибири. Однако этим амбициозным планам может помешать принятое на прошлой неделе решение властей России, Белоруссии и Казахстана о создании в январе 2010 года Таможенного союза. Вполне возможно, что после отмены таможенных барьеров белорусскому «Гомсельмашу» будет выгодней сосредоточить все производство у себя, контролируя качество сборки и ценовую политику.

В начале июля на производственном объединении «Гомсельмаш» (Белоруссия) планируется собрать зерноуборочный комбайн, оснащенный двигателем Cummins производства совместного предприятия «Камминз Кама» (Набережные Челны). Комбайн пройдет испытания на полях Татарстана, и если они будут успешными, в недалеком будущем этот двигатель станет базовым для комбайнов «Палессе GS812», собираемых на ЗАО «Камский машиностроительный завод». Напомним, что весной этого года на КМЗ была налажена сборка зерноуборочных комбайнов «Палессе GS812» на основе белорусских машинокомплектов. К настоящему времени уже собрано 30 машин, еще 20 единиц техники поступит в хозяйства к началу уборки зерновых.

Решение о создании со-



вместного производства комбайнов в Татарстане было принято в январе 2009 года — сразу же после принятия постановления федерального правительства о повышении пошлин на ввоз в страну новых и бывших в употреблении зерно- и кормоуборочных комбайнов с 5 до 15% от таможенной стоимости ввозимой техники, но не менее 120 евро/кВт мощности двигателя. Протекционистскую меру усилили административной: одновременно с введением пошлины «Россельхозбанк» (РСХБ) перестал выдавать аграриям льготные кредиты на приобретение зарубежных тракторов и комбайнов. Эти меры сразу сделали отечественную технику более привлекательной по цене по сравнению с импортной. К тому же курс рубля по сравнению с летом 2008 года упал на 25-30%. По словам руководителя аналитического департамента «Агромашхолдинга» Артема Елисеева, для конечного потребителя все это вылилось в удорожание импортных комбайнов на 40-50% в рублевом выражении. «Практически все агрокомпании будут покупать российские комбайны, происходит импортозамещение», — соглашается генеральный директор компании «Финэкспертиза» Агван Микаэлян.

Развертывание производства белорусских комбайнов в Набережных Челнах с использованием российских комплектующих позволит вывести «Палессе GS812» из-под действия протекционистских мер, что сделает эти комбайны конкурентоспособными на российском рынке.

Как сообщил «где Деньги» замначальника инженерно-технического отдела Министерства сельского хозяйства и продовольствия РТ Рафик Шакуров, сейчас в Татарстане работают 4200 комбайнов, из них около 30% было закуплено за рубежом. В этом году потребность в новой технике составляет 400 комбайнов, заявлено на поставку около 100, из них 50 поставит «Татэлектромаш». По мнению чиновника, в будущем «Палессе GS812» челнинской сборки может занять существенную долю татарстанского рынка

зерноуборочной техники и выйти на рынок других регионов России.

Начальник отдела продаж ЗАО «Камский машиностроительный завод» Александр Пластинин рассказал «где Деньги», что комбайн «Палессе GS812» в мощности и оснащении ничуть не уступает импортной технике, а по некоторым параметрам и превосходит ее. При этом его цена составляет 3,75 млн руб., в то время как аналогичный комбайн производства «Россельмаш» (Ростов-на-Дону) стоит 4,5 млн руб., а импортный — около 7 млн руб. А с учетом государственных субсидий местные сельхозпроизводители могут купить белорусско-татарстанский комбайн всего за 2,3 млн руб.

«Учитывая, что в республике накопилось много старой техники, нуждающейся в замене, комбайны будут вполне востребованы», — считает господин Пластинин.

Александр Пластинин сообщил «где Деньги» о планах завода по освоению рынка сбыта. По его словам, партнеры ставят задачу в ближайшие 2-3 года увеличить объем производства до 250 единиц техники в год, в том числе за счет других видов техники, например, кормоуборочных комплексов. Конечная цель — выйти на уровень сборки 2 тыс. комбайнов в год и полностью обеспечить потребность в них на Урале и в Сибири. Для сравнения, «Ростсельмаш» — ведущий российский производитель сельхозтехники — намерен в 2009 году выпустить около 4,5 тыс. зерноуборочных комбайнов, а «Гомсельмаш» — около 3 тыс.

Тем временем на прошлой неделе в Москве состоялось событие, которое может повлиять под угрозу планы совместного предприятия — Россия, Казахстан и Белоруссия договорились о создании в январе 2010 года Таможенного союза. Вполне возможно, отмечают аналитики, что после отмены таможенных барьеров «Гомсельмашу» будет выгодней сосредоточить все производство у себя, контролируя качество сборки и ценовую политику. ■

Комбайн среднего класса «Палессе GS812» рассчитан на пропускную способность не менее 8 кг/с и способен выдать в час не менее 12 тонн бункерного зерна. «Палессе GS812» достигает максимального уровня экономичности на полях с урожайностью до 40 ц/га. В холдинг ОАО «НПО «Татэлектромаш» (Набережные Челны) входит пять предприятий по производству и реализации электротехнической продукции: ЗАО «ПК «Завод транспортного электрооборудования», ЗАО «Торговый дом ТЭМ», ЗАО «Набережночелнинский завод металлоконструкций «ТЭМ-ПО», ЗАО «ПК «Технотрон», ЗАО «Камский машиностроительный завод».



**ВАША НАДЕЖНАЯ
ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА**

**У нас
антикризисные
цены!**

Предлагаем юридические услуги:

- зарегистрировать фирму;
- внести изменения в учредительные документы (смена адреса, названия и др.);
- правильно подготовить и заключить договор;
- грамотно подготовить претензию и исковое заявление в суд;
- защитить ваши интересы в суде;
- законно взыскать задолженность;
- и другие услуги.

Тел.: 8 905 377 17 47 | 8 908 332 23 76

Юридический центр «Адигамов и партнеры»
г. Казань, Сибирский тракт, 34, корп.4, офис 466



**НАША КОМПАНИЯ
ПРЕДЛАГАЕТ ВАМ
ПОЛНЫЙ СПЕКТР
УСЛУГ:**

- > Регистрация ООО, ЗАО и ИП
- > Перерегистрация, ликвидация фирм
- > Юридические услуги
- > Арбитраж, взыскание долгов
- > Все виды оценки
- > Строительно-техническая экспертиза

**Выезд к клиенту
по Республике Татарстан.**

тел.: (843)2-666-777, 214-82-83, 272-97-83,
а также отправить свои вопросы по электронной
почте: e-mail: 2666777@mail.ru
г. Казань, ул. Волочаевская, дом 8 офис 5

реклама

Контрольный вес: 478 г. Норма: 485 г. Вес пустого: 355 г. Тонер: 123 г.

Картридж HP LJ 1010 (Q2612A)

Обязательный весовой контроль и контроль в тестовом принтере всех картриджей

ЛИФАГОР

**ЗАПРАВЬТЕ
КАРТРИДЖ
БЕСПЛАТНО***
с бесплатной доставкой

по предварительной скидке 30%

АБСОЛЮТНО ЛЮБОЙ • ВСЕМ ОРГАНИЗАЦИЯМ

Подробности у консультантов по телефону
555-00-99 (многоканальный)
г. Казань, ул. Гоголя, 25 www.ZAPRAVKA.org

реклама

ГДЕ ДЕНЬГИ

info

По вопросам размещения рекламы в рубрике **Classifieds** обращайтесь к Вере Сеничевой

(843) 511-49-67

«Эффективность GPS/ГЛОНАСС-мониторинга транспорта просчитывается за 5 минут»

Современный мир привык считать деньги. Мы же, привыкшие все делать на авось, порой жалеем деньги даже на очевидно выгодные вещи, в частности, на системы и оборудование, позволяющие сберечь значительные объемы средств. Что это — наша извечная осторожность или непреодолимые сложности с принятием и внедрением всего нового? Об этом корреспонденту делового еженедельника «Где Деньги» рассказал директор компании Proffit Consulting Олег Фролов.



— Олег Байрамалиевич, почему вы решили выйти на рынок GPS/ГЛОНАСС-мониторинга?

— Во-первых, нас всегда интересовала сфера высоких технологий, чем мы занимались изначально, а во-вторых, кто-то же этим должен заниматься! Ну и команда высокопрофессиональных специалистов подобралась...

— Как вы оцениваете емкость татарстанского рынка GPS/ГЛОНАСС?

— По моим оценкам, потенциал рынка этого оборудования для Татарстана — до миллиарда рублей. Пока охвачено около 5-10% рынка.

— А какую долю татарстанского рынка занимает сейчас ваша компания?

— Думаю, 20-25%. Сейчас большая часть наших продаж осуществляется в Татарстане, и только 10% — в других регионах России.

— Кто является основным потребителем услуг?

— Любая компания, где есть транспорт. Грузоперевозки, такси, строители, производители, торговля, пассажирские перевозки, сельское хозяйство... Например, сейчас мы

оборудуем GPS/ГЛОНАСС-мониторами трамваи и мусоровозы в Набережных Челнах, был контракт на оборудование школьных автобусов.

— Что сейчас происходит на этом рынке?

— В настоящее время рынок стал просыпаться, открываются новые ниши. Люди сами приходят, а то раньше арканом их затягивали...

— Насколько оправдывают себя системы GPS/ГЛОНАСС-мониторинга и контроля расхода топлива?

— В получении исчерпывающей информации о местоположении и работе собственной техники заинтересованы руководители крупных транспортных, строительных, торговых компаний и даже частные лица. Для них эффективность внедрения системы GPS/ГЛОНАСС-мониторинга очевидна и просчитывается на бумаге за 5 минут. Эти системы очень надежны и по своему функционалу сродни работе сразу нескольких департаментов: собственной безопасности, логистики и экономического отдела, работающих без выходных и отпусков. Плюс не забывайте и о

повышающейся безопасности перевозок, которая обеспечивается системой GPS/ГЛОНАСС-контроля. «Тревожная» кнопка, расположенная в кабине водителя, дает возможность вовремя подать сигнал о грозящей ему опасности. А система слежения исключит исчезновение машины из поля зрения.

— Не вдаваясь в технические подробности, поясните, как работают эти системы.

— Система GPS/ГЛОНАСС-мониторинга с помощью спутникового слежения позволяет получать широкий спектр данных о передвижении транспорта. Автомобиль снабжается электронным самописцем, который регистрирует все параметры движения транспорта: местоположение, скорость, маршрут и другие. Все эти данные сопоставляются с географическими координатами объекта, которые вычисляются на основании информации, полученной со спутников глобальной навигационной системы GPS/ГЛОНАСС. Передача данных происходит автоматически.

Просмотреть все в режиме реального времени можно на картах, пакет которых мы поставляем бесплатно вместе с программой, или на спутниковых фотоснимках Google. Через пару мгновений вы будете знать о маршруте движения автомобиля все: где, как, с какой скоростью двигался, где и сколько стоял, точный пробег на каждом отрезке пути, время работы двигателя без движения и многое-многое другое. Программное обеспечение нашей системы устанавливается на ваши компьютеры бесплатно, причем на несколько диспетчерских мест. Иными словами, вы приобретаете отлаженный инструмент беспрепятственного контроля за всем происходящим с вашим автопарком.

— А что представляет из себя система контроля расхода топлива?

— В случае с техникой, которая не покидает ограниченных территорий, можно обойтись установкой механического расходомера. А транспорт, подключенный к системе GPS/ГЛОНАСС-мониторинга, лучше оборудовать электронными датчиками расхода топлива, что позволит снимать данные в режиме online. Вмешаться в работу системы контроля и остаться при этом незамеченным — невозможно. Именно это обстоятельство — серьезное препятствие для желающих нагреть руки, списывая топливо не по норме.

— Как в транспортных компаниях реагируют на появление такого контроля?

— Невозможность обойти эти системы вызвало ряд, мягко говоря, неудобств для желающих полевачить на казенном автомобиле или спи-

сать в свою пользу ГСМ. А так как эта практика присутствует (чего уж скрывать) почти во всех организациях, то обеспокоенность руководства возможным оттоком работников из-за внезапно открытой кормушки напрямую мешает использовать системы в полной мере.

— Что же, получается, руководителю невыгодна экономия?

— Дело в другом. Не секрет, что большинство управляющих рассуждают следующим образом: «Зачем что-то менять, если у меня все хорошо — предприятие работает, бизнес не стоит на месте, людей все устраивает», и так далее. А с внедрением систем появляются моменты, о которых все догадываются и понимают их необходимость, но особого желания для их решения не имеют. Это необходимость в пересмотре кадровой политики, пересчете зарплаты и, возможно, еще несколько нюансов, до которых просто не дошли руки. Одним словом, поменять многое. С другой стороны, эти системы призваны серьезно экономить на издержках и максимально эффективно оптимизировать рабочий процесс. Для крупного предприятия все эти затраты на вооружение средства окупаются буквально за несколько недель. Вспомните, как с каждым днем дорожает топливо. Поэтому я уверен, что вскоре наличие подобных средств де-факто станет стандартом для всех.

Хочешь экономить — переходи на новый уровень. Хозяева компаний это понимают, а вот менеджеры среднего и низшего звена, как правило, заинтересованы в этом в меньшей степени. Сами догадываетесь, почему.

«Интерфакс» Татарстан построит в Туркмении всепогодный спортивно-оздоровительный лыжный комплекс

Татарстан построит на территории национальной туристической зоны «Аваза» в Туркмении (берег Каспийского моря) всепогодный спортивно-оздоровительный лыжный комплекс. Об этом сообщила пресс-служба правительства республики. Соответствующее решение было принято в понедельник в ходе визита в Туркмению официальной делегации Татарстана во главе с премьер-министром республики Рустамом Миннихановым.

«Президент Туркменистана Гурбангулы Бердымухамедов подписал распоряжение о выделении земельного участка площадью 18 га под строительство спортивно-оздоровительного всепогодного лыжного комплекса — этот инвестиционный проект был представлен республикой Татарстан совместно с рядом строительных компаний (управляющей компанией является компания «КЭР-Холдинг», Казань)», — говорится в пресс-релизе.

«Финмаркет» Госдума РФ увеличила туроператорам размер финиобеспечения

Госдума приняла во втором и третьем чтениях законопроект об увеличении размера финансового обеспечения для туроператоров. Законопроект предусматривает увеличение финиобеспечения для туроператоров, работающих в сфере международного туризма, с 10 млн до 30 млн руб. Данная норма касается туроператоров с выручкой не превышающей 100 млн руб. в год. Для туроператоров с годовой выручкой свыше 300 млн руб. размер финиобеспечения определен в 100 млн руб. Также планируется вернуть данный законопроект обратно в процедуру второго чтения и определить размер финиобеспечения для туроператоров с выручкой от 100 до 300 млн руб. Через 60 дней после вступления данного закона в силу туроператоры обязаны привести размеры финиобеспечения в соответствие с новыми требованиями закона.

реклама



ВСЕ, ЧТО НУЖНО
ДЛЯ ЗАКРЫТИЯ ВАКАНСИЙ

реклама

У вашей компании есть **НОВОСТЬ?**
У вас есть свое **МНЕНИЕ** о событиях на рынках?
Вы хотите развивать **ИМИДЖ** вашей компании?

Ждем ваших пресс-релизов

post@g9e.ru | **ГДЕ ДЕНЬГИ**

КНИЖНАЯ ПОЛКА

ПРЕВОСХОДЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ

Автор: Дэвид Блитцер

Любой индивидуальный инвестор имеет шанс переиграть профессиональных инвестиционных менеджеров, если будет внимательно следить за фондовыми индексами: S&P 500, Dow Jones, NASDAQ, RTS Index и пр. Индексы — это дорожные знаки, указатели направления, которые подсказывают, как сформировать оптимальный инвестиционный портфель и заработать деньги.

Автор — управляющий директор, главный специалист по инвестиционным стратегиям и председатель Индексного комитета по индексу S&P 500 компании Standard & Poor's — рассказывает о том, какие бывают индексы и стратегии инвестирования.

ТАКТИКА И СТРАТЕГИЯ УПРАВЛЕНИЯ
(КОМПЛЕКТ ИЗ 6-ТИ КНИГ)

Автор: Коллектив авторов

В книгах собраны лучшие статьи журнала Harvard Business Review, представляющих фундаментальную информацию, которая помогает сохранить конкурентоспособность в условиях быстро меняющегося мира. Книжки знакомят с опытом известных мировых компаний, иллюстрирующие идеи и новые взгляды звезд современного бизнеса.



ПРОИЗВОДСТВО С НЕВЕРОЯТНОЙ СКОРОСТЬЮ

Автор: Уильям Детмер, Эли Шрагенхайм

Повышение эффективности производства — насущная задача практически каждого российского предприятия. Согласно теории ограничений Голдратта, чтобы улучшить производительность, следует прежде всего устранить системные ограничения — узкие места, которые тормозят производственный процесс. Авторы книги предлагают опробованный на практике метод оптимизации производства, не предполагающий дополнительных инвестиций и позволяющий выявить резервы для увеличения выпуска и при этом избежать нехватки и излишка готовой продукции. Также описывается техника расчета эффективности на основе финансовых показателей теории ограничений.

ЛИЧНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ МЕНЕДЖЕРА
(КОМПЛЕКТ ИЗ 4-Х КНИГ)

Автор: Коллектив авторов

В книгах собраны лучшие статьи журнала Harvard Business Review, которые дают практические рекомендации менеджеру:

- Как повысить свою эффективность;
- Какие навыки и человеческие качества необходимы современному топ-менеджеру;
- Как сбалансировать работу и личную жизнь;
- Как правильно провести рабочее совещание.



КИНО

БОЛЬШАЯ ИГРА
STATE OF PLAY

Жанр: триллер, драма
Производство: США, 2009 год
Режиссер: Кевин МакДональд
В ролях: Рассел Кроу, Бен Аффлек, Хелен Миррен, Рэйчел МакАдамс, Робин Райт-Пенн, Джейсон Бэйтмен

Фильм повествует о проведенном газетой расследовании убийства политического исследователя, оказавшегося любовницей министра энергетики. Нити преступления приводят репортеров к заговору между британским правительством и представителем нефтяной промышленности.

ТАЙНА МУНАКРА
SECRET OF MOONACRE

Жанр: приключения, семейный, сказка, мелодрама
Производство: Венгрия / Великобритания / Франция, 2008 год
Режиссер: Габор Чупо
В ролях: Йоан Гриффит, Дакота Блю Ричардс, Тим Карри, Наташа МакЭлхоун

Когда отец 13-летней Марии умирает, оставив её бездомной сиротой, ей приходится оставить Лондон и переехать к сэру Бенджамину, в его загадочное поместье «Лунная Долина». Мария оказывается в мире, разделённом древней враждой с тёмным родом де Нуар. Она — последняя Лунная Принцесса — должна раскрыть тайны прошлого до того, как Луна взойдёт тысячный раз и Лунную долину поглотит море.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ
PROPOSAL

Жанр: комедия, мелодрама
Производство: США, 2009 год
Режиссер: Энн Флетчер
В ролях: Сандра Буллок, Райан Рейнольдс, Малин Акерман, Крейг Т. Нельсон, Мэри Штеенбурген, Денис О'Хара

Амбициозная и властная нью-йоркская начальница узнает, что срок ее вида на жительство заканчивается и ей грозит депортация в Канаду. Чтобы не потерять работу, для нее остается один выход — срочно заставить кого-то из своих подчиненных фиктивно на ней жениться.

ПЯТОЕ ИЗМЕРЕНИЕ
PUSH

Жанр: фантастика
Производство: США, 2008 год
Режиссер: Пол МакГиган
В ролях: Камилла Бель, Дакота Фаннинг, Крис Эванс, Джоэль Гретш, Нил Джексон

Они могут видеть прошлое и предсказывать будущее. Раньше их называли ведьмами и колдунами и сжигали на кострах. Сегодня их называют медиумами и экстрасенсами и могущественные корпорации не останавливаются не перед чем, что бы заполучить их...

ТАТФОНДБАНК

ПО ПЛАСТИКОВОЙ КАРТЕ —
МОБИЛЬНЫЙ
КАПИТАЛ

платить
пополнять
хранить
в рублях, долларах США, ЕВРО
не просто удобно —
выгодно!

Процентная ставка (годовых) на текущий остаток на карточке для рублевого счета:

Сумма (рублей)	Доходность
до 100 000 руб.	0,5 Ставки ЦБ*
от 100 000 до 500 000 руб.	0,9 Ставки ЦБ*
от 500 000 до 1 000 000 руб.	0,95 Ставки ЦБ*
свыше 1 000 000 руб.	Ставка ЦБ*

* Ставка ЦБ — ставка рефинансирования ЦБ РФ, размер которой на всей территории РФ увеличивается или уменьшается на основании нормативных актов ЦБ РФ. С 01.12.2008 года ставка рефинансирования ЦБ РФ установлена в размере 13 процентов годовых (Указание ЦБ РФ от 28.11.2008 г. № 2135-У). Изменение ставки ЦБ РФ указывается на сайте ЦБ РФ (www.cbr.ru).

При снятии наличных в банкоматах и ПНВ иных банков комиссия взимается в размере 0,9% от суммы операции, но не менее 35 (по курсу Банка на момент списания комиссии). При внесении наличных денежных средств в кассу, при безналичном пополнении/списании с карточек в валюте отличной от валюты карточек конвертация производится по курсу Банка на дату операции.

(843) 291-99-99, 8-800-100-03-03
(бесплатно по РФ)

ОАО «АИКБ «ТАТФОНДБАНК» Россия, РТ, г. Казань, ул. Чернышевского, 43/2
Подробности на www.tfb.ru

реклама



ВЕДУЩЕЕ ДЕЛОВОЕ ИЗДАНИЕ В ЛУЧШИХ ГОСТИНИЦАХ ГОРОДА:

САФАР ОТЕЛЬ Односторонняя Гривка, 1

ГОСТИНИЦА ТАТАРСТАН Пушкина, 4

ШАЛЯПИН PALACE HOTEL Университетская, 7/80

СУЛЕЙМАН ПАЛАС Петербургская, 55

ДЖУЗЕППЕ Кремлевская, 15/25

ГРАНД ОТЕЛЬ Петербургская, 1

ГОЛЬФСТРИМ 2-ая Азинская, 1Г

КОРСТОН Ершова, 1

www.g9e.ru | ДЕНЬГИ